DIŞ TİCARETTE

Durum

HAZİRAN 2018

TÜRKİYE DIŞ TİCARET DERNEĞİ

TURKTRADE®

TRADE ASSOCIATION OF TURKEY



Fikri Işık
Başbakan Yardımcısı
ABD -ÇİN rekabeti ekonomik savaşa dönüşmüş durumda

Hayrettin Çaycı
Turktrade Yönetim Kurulu Başkanı
Çin dış ticaretinin çok ayrıntılarına inilerek incelenmesi gerekiyor...

Ayhan Zeytinoğlu
İKV Yönetim Kurulu Başkanı
Yapılması gereken DTÖ mevzuatı ile uyumlu, yapıcı önlemler almak

Adnan Aslan
Çelik İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı
Yılın ikinci yarısında kayıplarımızı telafi edebiliriz

OSD Yönetim Kurulu Başkanı

Haydar Yenigün:

ABD'NİN OTOMOTİV İTHALATI SORUŞTURMASI ENDİŞE VERİCİ

DOSYA: SON 1 YILDA ONLARCA DEĞİŞİK ÜRÜNDE TÜRK İHRACATÇISINA KARŞI KORUMA ÖNLEMLERİ UYGULANDI

AMBALAJIN SÜPERMARKETİ



46 yılda edindiğimiz tecrübe, gıda,
endüstriyel ve kozmetik
sektörlerinde kaliteye dönüşüyor...

sarten

www.sarten.com.tr

SARTEN AMBALAJ SAN. TİC. A.Ş.
Balmumcu Mh. Zincirlikuyu Yolu Sk. No:4 Balmumcu 34349 Beşiktaş - İstanbul
Tel:+90 212 275 76 60 sarten@sarten.com.tr









bu sayıda

4 Türkiye Dış Ticaret Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Hayrettin Çaycı: Türkiye'nin dış ticaret açığına bir bakış
6 Başbakan Yardımcısı Fikri Işık: ABD Çin rekabeti ekonomik savaşa dönüşmüş durumda
8 İKV Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu: Yapılması gereken DTÖ mevzuatı ile uyumlu, yapıcı önlemler almak
10 Çelik İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Aslan: Yılın ikinci yarısında kayıplarımızı telafi edebiliriz
12 TABA AMCham Başkanı Ali Osman Akat: Çin-ABD ekonomik savaşı Türkiye'ye yarayabilir
14 OSD Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Yenigün: ABD'nin otomotiv ithalatı soruşturması endişe verici
15 Otomotivde üretim yüzde 2 azaldı, ihracat dolar bazında yüzde 18 arttı
16 UGM Genel Koordinatörü Remzi Akçin: Türkiye ABD ilişkileri ve geleceği
18 Serbest ticarete "koruma bariyerleri" dengeleri sarstı
20 Trump'tan ticaret savaşlarına yol açan adımlar
24 Trump'a tepkiler giderek büyüyor
30 Türkiye'nin ek vergileri yürürlükte
31 Çelik ve alüminyum ilk değil, otomotiv son olmayacak…
40 Çelik ihracatı ilk 5 ayda 5.9 milyar dolara ulaştı
42 E-ihracat seferberliğinde hedef 100 bin üye
46 Sarten Ambalaj İcra Kurulu Üyesi Haluk Giray: Üretimimizin yüzde 27'si ile 100 milyon dolar ihracat hedefledik
48 Çin'den Türk yaş meyvesine ilgi…
50 Ambalaj Sanayicileri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Sarıbekir: Türkiye'yi Avrasya'nın 'ambalaj merkezi' yapacağız.
52 Türkiye Liman İşletmecileri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Dölen: Limanlarımız bölgesel ticarete hitap etmeli
55 Her türlü yatırım teşvik belgesi başvuruları elektronik ortamda yapılacak
56 İhracatçı kayıt formları kullanım süreleri yeniden düzenlendi
56 DİİB'lere ek süre verildi
57 Kimyasal ihracatında Reach kayıtları için süre 31 Mayıs'ta doldu
58 Sağlıkta Hindistan, Tayland ve Singapur'la rekabet fırsatı doğuyor
59 Otomotiv ihracatı mayısta yüzde 8 artışla 2.8 milyar dolar oldu
60 İhracatçılara uyarı: İran'a yaptırımlar tekrar başlıyor
61 Döviz cinsinden kredi kullanımına ilişkin düzenleme hakkında
62 TurkTrade görüşleri…
64 İran, 1300 ürünün ithalatını yasakladı

TURKTRADE

Anadolu Basın Merkezi

TÜRKİYE DIŞ TİCARET DERNEĞİ Adına
İmtiyaz Sahibi
Hayrettin ÇAYCI

YAYIN KURULU
Hayrettin ÇAYCI
Serdar KOÇTÜRK
Necat ALTIN
Hakan ATEŞ
Cüneyt BAŞBAKKAL
Hakan BULGURLU
Şaban DURAN
Turan ERDOĞAN
Haluk GİRAY
Yusuf Bulut ÖZTÜRK
Rasih ÖZTÜRKMEN

TÜRKİYE DIŞ TİCARET DERNEĞİ
Yzb. Kaya Aldoğan Sokak, Genç Apt., No:11, Daire 8 Zincirlikuyu / İstanbul
Türkiye 34394
+90 212 272 69 81-91
+90 212 275 51 36
info@turktrade.org.tr
www.turktrade.org.tr

Genel Yönetmen
Levent AKBAY
Yayın Kordinatörü
Umutcan AKBAY
Editör
Belma Özgen

Görsel Destek
Anadolu Basın Merkezi
İletişim
Birlik Mahallesi 414. Sokak 10/B Çankaya /Ankara
0312 4960137-09
www.anadolubasinmerkezi.com
Yayın Tarihi: 26.06.2018

Türkiye'nin dış ticaret açığına bir bakış



"Ülkemizin de ekonomisinde en önemli sorun dış ticaret açığı vermesidir. Ülkemizde üretimi olmayan, ithalatı zorunlu sanayi ve toplumun ihtiyacı olan ham petrol ve doğal gaz sanayinin hammaddesini teşkil eden hammadde ve yan mamüllerin ithal edildiği ülkelerin dış ticaret dengesinin, ülkemiz aleyhine olması kaçınılmaz bir durumdur.

Zira ülkemizde kurulu sanayinin ana girdisini teşkil eden bu ürünleri ithal etmezsek, ülke ihtiyacı için elzem olan bu hammaddelerin nihai ürünlerini ithal ederek daha fazla döviz ödememiz gerekir. Bu noktadan hareketle hammadde ithal etmek zorunda olduğumuz ülkelerle dış ticaret açığı vermemiz kaçınılmazdır. Ancak böyle zorunluğun olmadığı bazı ülkelerle ticaret açığımızın kapatılması gerekmez mi?"

HAYRETTİN ÇAYCI

TÜRKİYE DIŞ TİCARET DERNEĞİ YÖNETİM KURULU BAŞKANI
SARKUYSAN AŞ YÖNETİM KURULU BAŞKANI

"Dış ticaret açığımızın yalnız başına %26,63'ünü oluşturan, Çin dış ticaretinin çok detaylarına inilerek incelenmesi ve gerekirse ABD'nin uyguladığı gibi Çin ürünlerine ek gümrük vergisi getirilmelidir.

Dünya ülkeleri içinde ekonomi devi ABD, dış ticaret açığını asgariye düşürmek için ticaret yaptığı pek çok ülkeye uluslararası ticarete koyduğu ek vergilerle ülke ekonomisini koruma altına almaya çalışıyor. Zira ABD ekonomisinin de en çarpık yönü sürekli cari açık vermesidir.

ABD hem dünyanın en büyük cari açığını veren hem de hiç "yabancı paralı dış borcu" olmayan tek ülke olmasına rağmen bu açığı kapatmayı zorunlu görmektedir. Bugün için ABD hem cari açığı daraltmak, hem de yerli üretimi teşvik ederek işsizliği azaltmak için ithalata ek gümrük

vergisi getirmektedir.

Ülkemizin de ekonomisinde en önemli sorun dış ticaret açığı vermesidir. Ülkemizde üretimi olmayan, ithalatı zorunlu sanayi ve toplumun ihtiyacı olan ham petrol ve doğal gaz sanayinin hammaddesini teşkil eden hammadde ve yan mamüllerin ithal edildiği ülkelerin dış ticaret dengesinin, ülkemiz aleyhine olması kaçınılmaz bir durumdur.

Zira ülkemizde kurulu sanayinin ana girdisini teşkil eden bu ürünleri ithal etmezsek, ülke ihtiyacı için elzem olan bu hammaddelerin nihai ürünlerini ithal ederek daha fazla döviz ödememiz gerekir. Bu noktadan hareketle hammadde ithal etmek zorunda olduğumuz ülkelerle dış ticaret açığı vermemiz kaçınılmazdır. Ancak böyle zorunluğun olmadığı bazı ülkelerle ticaret açığımızın kapatılması gerekmez mi?

2017 yılı sonu itibariyle önemli miktarda dış ticaret açığı verdiğimiz aşağıdaki listeye bir göz atacak olursak; ithalatımızdaki ilk 20 ülkenin dış ticaretimizdeki rolünü daha iyi anlamış olacağız:

Buradan anlaşılıyor ki ilk 20 ülke dışında kalan diğer ülkelerde dış ticaret açığı değil dış ticaret fazlası vardır.

Yukarıdaki ilk 20 ülkenin irdelenmesinden şu sonuçları çıkarmak mümkündür:

1. 2017 yılında tüm ülkelerle dış ticarette ihracatın ithalatı karşılama oranı %67,1 iken ilk 20 ülkede bu oran %52,6'ya düşmekte, tüm ülkelerin dış ticaret açığından fazla olmaktadır.

2. Ham petrol ve doğal gaz temin edilen Rusya, İran gibi ülkelerle dış ticaret açığı izah edilebilir bir tablo sergilemektedir.

3. Çin, İsviçre, Güney Kore, Hindistan, Japonya, Malezya, Vietnam, Çek Cumhuriyeti ile toplam ticaret açığı 49.373.231.000 $ olup, 2017 yılı toplam dış ticaret açığının %64,34'ünü oluşturmaktadır. Bu üzerinde durulması gereken ve çözüm bekleyen önemli bir sorundur.

4. Almanya, ABD, İtalya, Fransa, İspanya, Belçika ülkemizdeki sanayi kuruluşlarının önemli yatırımlarına makine teçhizatı veren gelişmiş ülkelerdir.

Buna rağmen ihracatın, ithalatı karşılama oranı ortalama %75-80 seviyelerindedir. Bu da bugün için Türkiye'de arzuladığımız bir seviyedir. Zira tüm ülkelerle ihracatın ithalatı karşılama oranı %80 olabilse dış ticaret açığı 30 milyar seviyelerine düşecektir.

5. İngiltere, Hollanda gibi ileri Batı Avrupa ülkeleri karşısında dış ticaret fazlasının oluşmaması diğer Avrupa ülkelerinde de neden olmasın tezini desteklemektedir.

6. BAE'nin %165'lere varan ticaret fazlasının Hindistan, Malezya, Vietnam ve Çek Cumhuriyeti gibi ülkelerde de neden olmayışı, konuyu derinlemesine irdeleme zorunluluğu doğurmaktadır.

7. Dış ticaret açığımızın yalnız başına %26,63'ünü oluşturan, Çin dış ticaretinin çok detaylarına inilerek incelenmesi ve gerekirse ABD'nin uyguladığı gibi Çin ürünlerine ek gümrük vergisi getirilmelidir.

Türktrade olarak yukarıdaki sorunların irdelenmesi, çözüm yöntemlerinin geliştirilmesi, dış ticaret açığının asgariye düşürülmesi için her türlü fedakarlığa çalışmaya hazır olduğumuzun bilinmesini isteriz.

2017 YILI SONU İTİBARİYLA **Değer: Bin ABD Doları**

ÜLKELER	İTHALAT	İHRACAT	KARŞILAMA ORANI	FARK (+veya-)
1. ÇİN	23.370.849	2.936.041	12,56	-20.434.808
2. ALMANYA	21.302.140	15.124.631	71,00	- 6.177.509
3. RUSYA	19.513.833	2.735.484	14,00	-16.778.349
4. ABD	11.947.281	8.654.991	72,50	- 3.292.290
5. İTALYA	11.306.925	8.475.525	75,00	- 2.831.400
6. FRANSA	8.070.987	6.585.878	81,6	- 1.485.109
7. İRAN	7.402.170	3.259.995	44,00	- 4.142.175
8. ISVİÇRE	6.890.907	887.975	12,88	- 6.002.932
9. GÜNEY KORE	6.608.894	584.689	8,84	- 6.024.205
10. İNGİLTERE	6.548.714	9.608.082	147	+ 3.059.368
11. İSPANYA	6.373.036	6.307.792	99	- 65.244
12. HİNDİSTAN	6.216.758	758.604	12,2	- 5.458.154
13. BAE	5.546.932	9.183.685	165,5	+ 3.636.753
14. JAPONYA	4.281.638	411.758	9,6	- 3.869.880
15. HOLLANDA	3.747.588	3.862.848	103	+115.260
16. BELÇİKA	3.728.849	3.157.087	84,6	- 571.762
17. POLONYA	3.445.936	3.071.982	89,1	- 373.954
18. MALEZYA	3.138.562	286.275	9,12	- 2.852.287
19. VIETNAM	3.048.086	237.346	7,78	- 2.810.740
20. ÇEK CUMH.	2.828.163	907.938	32,1	- 1.920.225
TOPLAM	**165.417.248**	**87.038.606**		**- 85.091.023**
Toplam içindeki yüzdesi	**%70,75**	**%55,42**	**Fazla**	**+ 6.811.381**
			Açık	**-78.279.642**
2017 yılındaki toplam dış ticaret açığı	**233.797.921**	**56.782.257**	**67,1**	**-76.736.311**

NOT: Ülke bazlı ihracat-ithalat rakamları TÜİK verileridir. Toplam ihracat rakamı TİM'den alınmıştır.

ABD Çin rekabeti ekonomik savaşa dönüşmüş durumda



Başbakan Yardımcısı Fikri Işık

Aslında şu anda dünya soğuk savaşa rahmet okutacak bir gerginlik ve belirsizlik dönemi yaşıyor. Bakınız her birimizi de yakından ilgilendiren son dönemde dünyada önemli gelişmeler var. Şu anda Amerika, Çin rekabeti bir ekonomik savaşa dönüşmüş durumda.

-ABD Çin'i izole etmek istiyor

Milli Savunma Bakanlığı'na atandığım ilk hafta Singapur'da Asya Güvenlik Zirvesi toplantısı var dediler, oraya gittim . O toplantıda konuşulanlardan benim aklımda ve bende oluşan kanaat, Amerika'nın Çin'i bölgede hem askeri hem de siyasi olarak izole etmek istediği ve bölgede Çin'in nüfuzunun her geçen gün arttığı yönündeydi.

-160 milyon dolarlık ek vergi

Şimdi bu izolasyona ekonomik bir takım düzenlemelerle özellikle ABD daha fazla yoğunlaştığını görmüş oldum. 160 milyar dolarlık ek vergi Çin mallarının Amerika pazarına girişte aslında bu ticaret savaşlarının bir göstergesi.

Bunun bizim açımızdan özellikle bazı tehditler barındırdığını da ve aynı zamanda tehditlerden çok fırsatlar barındırdığını da görmek durumundayız.

-Çin en büyük ekonomi olacak

Bakınız şu anda birkaç yıl sonra Çin dünyanın en büyük ekonomisi olacak yani 3-4 yıl sonra. Ama Çin'in para birimi Yuan'ın dünya rezerv para birimindeki ağırlığı %1. Çin'in dünya ekonomisi içindeki payı yüzde 20.

Amerikan ekonomisini dünyadaki ağırlığı %20, Ama rezerv para birimindeki ağırlığı %60.

Avrupa Birliği'nin dünya ticaretindeki ağırlığı yaklaşık %20, rezerv para birimindeki ağırlığı da %20.

-Hedef Çin'i yavaşlatmak

Bir tarafta dünyanın %20 sine sahip Çin ekonomisinin para biriminin %1 değere sahip olması, diğer taraftan %20 rezerve ve ağırlığa sahip olan bir ülkeni para biriminin % 60'ı bulması. Bu önümüzdeki süreçte ister istemez bu konunun çok daha yüksek sesle konuşulmasına, çok daha fazla sorgulanmasına sebep olacak.

-ABD güçlü kalmak istiyor

Şimdi ABD bu sorgulama sürecinden Amerikan dolarını dolayısı ile Amerika'yı güçlü nasıl çıkarırımın çalışmalarını yürütüyor. Onun için Çin'e özellikle çok ciddi vergiler koydu. Hedefi Çin ekonomisini yavaşlatmak. Hele hele bu kampanyaya bir de Avrupa Birliği katılırsa ki şu anda Çin'in

bütün ihracatının üçte biri sadece Amerika Birleşik Devletleri'ne, yaklaşık üçte biri de Avrupa Birliği ülkelerine , üçte biri de diğer dünya ülkelerine.

Bu son dönemde bir karar daha aldılar. Amerikan şirketlerinin yurtdışında varlığı olanların tekrar yurt içinde dönmeleri ile ilgili önemli teşvikler ama önemli de düzenlemeler yaptılar. Mesela faizlerin %30'undan fazlasını gider yazamama gibi bir tedbir aldılar. Bunlar aslında çok detay gibi görünen bazı konular ama şunu bilin ki bir tek gerekçe ile yapılıyor.

-Türkiye pay alabilir

Önümüzdeki süreçte Amerikan dolarının ve Amerikan ekonomisinin gücünü korumak. Şimdi bunun bizim açımızdan önemli sonuçları olacak.

Eğer buradan Türk ekonomisi, Türkiye'nin ihracatçıları bu fırsatı iyi değerlendirebilirlerse birlikte çalışan, bu pazardan biraz daha fazla pay alma imkanına sahip olursa, bizim lehimize olacak. Bunu için de özellikle çalışmak durumundayız. Bununla ilgili detaylı çalışmaları hem ülkemizin ekonomi yöneticileri ilgili arkadaşlarımız daha detaylı olarak yapıyorlar.

-AB ve Rusya gerilimi

Yine bölgemizde özellikle bizi yakından her aşamada ilgilendiren Avrupa Birliği Rusya gerilimi. Yani şu anda Rusya ile Avrupa arasında bir soğuk savaşın sürdüğünü çok rahatlıkla söyleyebiliriz. Kırım'ın ilhakı ile başlayan süreç şu anda hala devam ediyor. Bunun bize olumlu ve olumsuz pek çok etkisi var.

Yine aynı şekilde Suriye artık süper güçlerin bir bilek güreşi yaptığı alana döndü. Amerika ve Rusya bölgede bir bilek güreşine tutuştular.

Bölgede yine İran'ın izolasyonunu amaçlayan, Suudi Arabistan, Mısır, Birleşik Arap Emirlikleri ve Bahreyn'in oluşturduğu ittifak'ın Amerika ve İsrail tarafından desteklenmesi ile oluşan yeni bir durum var.

Şimdi bütün bunlar aslında bizim önümüzdeki sürecin geçmişe göre daha fazla belirsizlikleri barındırdığını ve daha fazla tehditleri bünyesinde bulundurduğunu gösteriyor.

Ancak kötümserler her fırsatı tehdit görüyor. İyimserlerse bunu tam aksine her tehdidi bir fırsat görür. Bizim yapımızda iyimserlik vardır. Biz bütün bu tehditleri fırsata nasıl dönüştürürüz, bununla ilgili daha fazla çalışmak, daha fazla gayret etmek, hükümet ile politika yapıcılar ile , sivil toplum örgütleri ile daha fazla bu konuları çalışmak durumundayız.

Böyle bir siyasi, ekonomik, sosyal, askeri konjonktürde Türkiye için bazı olmazlarsa olmazlar var.

-Türkiye büyümek zorunda

Son günlerde ekonomi çevreleri çok tartışıyor, büyüme falan filan. Türkiye büyümek zorunda olan bir ülkedir. Bu kadar genç nüfusu olan bir ülkenin büyümekten başka çaresi olamaz. Siz eğer yılda % 5'den fazla büyürseniz her yıl çalışma çağına gelen yaklaşık 1 milyon insanınıza iş verebilirsiniz. Bu büyüme azalırsa bu insanların bir kısmı işsiz kalır. Bunun da oluşturacağı sosyal maliyeti göze almak durumundasınız.

-Büyümenin yan etkileri yönetilebilir

Elbette büyümenin de getirdiği bazı maliyetler var, büyümenin de getirdiği bazı yan etkiler diyebileceğimiz bazı handikaplar var. Ekonominin ısınması gibi. Veya büyümenin cari açığı beraberinde getirmesi gibi. Büyümenin iç talep bazlı olması durumunda oluşan enflasyon gibi. Ama bunlar yönetilemez yan etkiler değil.

Bunları inşallah hem Türkiye yüksek oranlı büyümeyi başaracak. Hem de bu konuda oluşan riskleri de başarılı bir şekilde yönetmeye devam edecek.

Tabii özellikle büyümenin kompozisyonu bizim için çok önemli. Yani büyüme ithalat odaklı, iç tüketim bazlı bir büyüme mi olacak, yoksa üretim bazlı, ihracat odaklı bir büyüme mi olacak. Eğer Türkiye bu yapısal dönüşümü gerçekleştirmeyi başarırsa yani üretim bazlı ihracat odaklı bir büyümeyi biz başarırsak işte o zaman büyümenin yan etkilerini ortadan kaldırma imkanımız olacak.

-Dövizde dalgalanma

Döviz de olağandışı dalgalanmalar var. Zaten küresel piyasalarda, gelişmekte olan piyasalara yönelik riskler arttı. Yani özellikle 2000 yıllarının başında o başlayan parasal genişleme ve 2008 Dünya Finansman krizinden sonra ABD, Avrupa Birliği Japonya gibi ülkelerin sürekli piyasaya para pompalaması ile oluşan o parasal genişlemenin sonuna geldik. Artık parasal sıkılaştırma dönemi başladı. Amerika üst üste faiz artırımı yapıyor. Bu yıl beklenen faiz artırımı sayısı 4. Şimdi Avrupa parasal genişlemeyi durdurduğunu açıkladı. Keza Japonya da parasal genişlemeyi durdurduğunu açıkladı. Bu sadece Türkiye için değil, gelişmekte olan tüm piyasalar için aslında bir riskdir. Buna hazırlıklı olmak durumundayız.

-Cari açık riskini kabul etmeliyiz

Buna ilaveten bizim kendi cari açıktan kaynaklanan bir riskimizin olduğunu da kabul etmek durumundayız ama Merkez Bankamız bu konuda proaktif davranmalı.

Gereken her türlü tedbir kararlılıkla alınacaktır. Bizim de Merkez Bankası'ndan beklediğimiz gereken her türlü tedbirin kararlılıkla alınması ve piyasada özellikle iş yapan insanların zora düşeceği bir atmosferin oluşmasına müsaade etmemesi.

-Tek yol üretim

Biraz önce özellikle de vurguladım üretime dayanan, ihracata dayanan bir ekonomi aslında Türkiye için olmazsa olmaz. Bizim tüketime dayalı bir büyümeyi finanse etmemiz çok kolay değil. Çünkü tasarruf açığı olan bir ülkeyiz. Biz ürettiğimizden çok tüketiyoruz. Biz ürettiğimizin bir kısmını maalesef arz ettiğimiz ölçüde tasarruf edemiyoruz. Dolayısı ile tüketimi dış kaynakla finanse etmek zorunda kalıyoruz. Bunun önüne de geçmenin tek yolu Türkiye'nin ölçeğinde ve Türkiye'nin imkan ve kabiliyetlerine sahip bir ülkede üretimi arttırmak, katma değeri yüksek ürünler ile dünya ticaretinden daha fazla pay almaktır.



İKV Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu:

Yapılması gereken DTÖ mevzuatı ile uyumlu, yapıcı önlemler almak

"Tüm dünyada ticaret sapmalarının yaşanmasını ve her geçen gün artan korumacılık eğilimlerinin son sürat hızlanmasını beklemek yanlış olmaz. Yine de yapılması gereken şey uluslararası ticaret kurallarının dışına çıkmadan, DTÖ mükteseba ile uyumlu, yıkıcı değil yapıcı adımlar atmak.

8 Mart'ta ABD Başkanı Donald Trump'ın ithal çeliğe yüzde 25 ve ithal alüminyuma yüzde 10 ek gümrük vergisi getirme kararını imzalaması sonrasında dünyadaki sekizinci büyük çelik üreticisi olan ülkemiz açısından elbette son derece önemli. Hatırlayacağınız gibi Mart ayında işin boyutu henüz bu raddeye ulaşmamışken Türkiye ile aynı ürün gamında yer alan örneğin Meksika'nın ABD'den vergi muafiyeti almış olması bizim açımızdan ciddi bir dezavantaj yaratıyordu. Bu durumda ABD, Türkiye'den ithal edeceği çelik ve alüminyumu Meksika'dan ikame edebilir, bu da ek vergilerden muafiyet için ABD ile görüşecek olan ülkemizin elini güçsüzleştirebilirdi.

Bizim açımızdan daha önemli bir noktaya dikkat çekmek isterim. ABD'nin ithal çeliğe ve alüminyuma ek vergi getirmesinin ardından 26 Mart'ta AB de artık ABD'ye eskisi gibi ihraç edilemeyecek ürünlerin kendisine yönelmesinin önünü kesmek amacıyla 26 tane çelik ürününün ithalatına ilişkin Korunma Önlemi Soruşturması başlattı. Bunun Türkiye'yi olumsuz etkilemesi endişesi hâlâ geçerliliğini koruyor.

2017 yılında AB'nin söz konusu 26 ürün grubundaki ithalatı

29,4 milyon ton ve bunun 4,6 milyon tonu Türkiye menşeli. Çelik ticaretinde AB ile Türkiye arasında bugüne kadar dengeli bir dış ticaret mevcut. 2017 yılında AB ülkelerine 4 milyar dolar değerinde toplam 5,6 milyon tonluk çelik ihraç edildi ve aynı dönemde AB'den 4,5 milyar dolar değerinde 5 milyon ton seviyesinde çelik ithal edildi. Türkiye ile AB arasında 1996 yılından beri yürürlükte olan Gümrük Birliği kapsamında herhangi bir sayısal kısıtlamaya ya da vergiye tabii olmadan dolaşabilen çelik ürünleri için de AB, Türkiye'yi başlattığı soruşturmanın sonucunda uygulayacağı yaptırımlardan muaf tutmalı.

Geçtiğimiz aylarda Türkiye'nin 2017 yılında ABD'ye ihraç ettiği 1,4 milyar dolarlık çelik ile 60 milyon dolarlık alüminyumda ek vergilerle yaşanacak kaybın yaklaşık 266,5 milyon dolar olacağı hesaplandı.

Bunun ardından ABD'den ithal edilen 1,8 milyar dolar değerinde kömür, kâğıt, ceviz, badem, tütün, pirinç, viski, otomobil, kozmetik, makine ve petrokimya ürünlerine 266,5 milyon dolar vergi yükü getirecek tedbirlerin uygulanmasına karar verildi.

22 Mayıs'ta Türkiye, ABD Başkanı Donald Trump'ın ithal çeliğe ve alüminyuma getirdiği vergilerle eş değerde olacak şekilde ABD'den ithal edilen 22 ürüne vergi koyacağını DTÖ'ye bildirdi. 21 Haziran itibarıyla yürürlüğe girmesi planlanan vergilerden en yüksek olanları yüzde 40 ile alkollü içeceklere ve yüzde 35 ile otomobil ve motorlu araçlara gelecek.

Bu durum tabii mart ayında getirilen ek vergilerin sadece çelik ve alüminyum ile sınırlı kalmayarak diğer sektörlere sıçrayacağının ve ticari misilleme yaratacağının bir kanıtı. Tüm dünyada ticaret sapmalarının yaşanmasını ve her geçen gün artan korumacılık eğilimlerinin son sürat hızlanmasını beklemek yanlış olmaz.

Yine de yapılması gereken şey uluslararası ticaret kurallarının dışına çıkmadan, DTÖ müktesebatı ile uyumlu, yıkıcı değil yapıcı adımlar atmak.

Donald Trump'ın kararları bilindiği üzere çok önceden tahmin edilebilen kararlar olmadığından, ülkesinin Ticaret Bakanı WilburRoss'un AB, Kanada ve Meksika'nın muafiyetinin kaldırılmasının müzakerelerin bittiği anlamına gelmeyeceği açıklamasından kendimize pay çıkararak, söz konusu vergilerden muafiyet alma konusunda yine de ısrarcı olmalıyız.

Son olarak AB'de başlatılan soruşturmayı yakından izlemeliyiz. Bu noktada her fırsattadile getirdiğim bir hususu tekrar hatırlatmak isterim. Türkiye ile AB arasında olası ticari sorunları aşmanın yolu da Gümrük Birliği'nin güncellenmesinden geçiyor. Ticari korumacılığa karşı liberal değerleri savunan AB'nin bazı üyelerinin Gümrük Birliği'nin güncellenmesi müzakerelerinin başlamasını geciktirmemesi gerekir.

-Dünya ticaretinin serbestleştirilmesine yönelik eğilimin tersine dönmesi...

ABD Başkanı Donald Trump'ın mart ayında ülkesindeki yerli endüstriyi ve istihdamı koruma gerekçesiyle düğmeye basarak tüm bu süreci başlattığı ilk günlerden itibaren dünya liderlerinin, uluslararası kuruluşların, bakanların ve uluslararası yapılanmaların Trump'ı yolundan döndürmek üzere atmadığı adım kalmadı.

Bir hışımla yükselen tepkiler zaman içerisinde yerini vergilerden muaf olmak amacıyla yürütülen görüşmelere ve daha sonra bu da işe yaramayınca yaptırımlara bıraktı. Başlangıçta IMF Başkanı ChristineLagarde, böyle bir hamlenin küresel ekonomik büyümeye zarar vereceğini ifade ederken, AB'nin lokomotif ülkesi Almanya'nın o dönemki Ekonomi Bakanı BrigitteZypries, Trump'ın en kısa zamanda fikrini değiştirmesini umduğunu belirtmişti.

AB ile yollarını ayırma sürecinde olan Birleşik Krallık, Trump'ın kararını hayal kırıklığı olarak nitelerken, ABD'nin en büyük çelik tedarikçisi Kanada'nın Başbakanı JustinTrudeau da söz konusu vergilerin kabul edilemez olduğunu ve Kanada endüstrisinin korunacağını vurgulamıştı. ABD'nin kararının çıkış noktası olan Çin'den gelen açıklamada ise Vaşington yönetiminin ulusal güvenlik adı altında ticari korumacılık yaparak, uluslararası ticaret zeminini sarstığı ve ülkenin olumsuz etkilenmesi durumunda harekete geçileceği belirtilmişti.

ABD tarafından AB, Kanada ve Meksika'nın vergi muafiyetlerinin 1 Haziran itibarıyla son bulacağı açıklandı.

Buna gerekçe olarak ise Kanada ve Meksika ile devam eden NAFTA müzakerelerinin beklenenden uzun sürdüğü ve bitiş tarihinin kesin olmadığı ile AB ile yürütülen görüşmelerin olumsuz sonuçlandığı gösterildi. İ

şte bunun ardından peşi sıra gelen ticari misillemeler küresel ticaret için ne yazık ki endişe verici çünkü Meksika, Kanada ve AB, ABD'nin çelik ithalatının yaklaşık yarısını karşılıyor.

Bu flaş kararın ardından Avrupa Komisyonu Başkanı Jean-ClaudeJuncker, bunun DTÖ kurallarıyla örtüşmediğini ve bariz bir şekilde korumacılık olduğunu dile getirdi. Açıklamasında direkt Çin'den bahsetmese de çelikteki kapasite fazlasının sorumlusunun AB olmadığını belirten Juncker, ABD ile son aylarda bu soruna yönelik çözüm yolları aramaya çalıştıklarını ama hem ABD'nin buna yanaşmadığını hem de artık Birliğin ekonomisinin açıkça tehdit edildiği bir or-

tamda AB'nin işbirlikçi tutumunu devam ettirme taraftarı olmadığını vurguladı.

Komisyon Başkanı Juncker, Birliğin çıkarlarını korumak için uluslararası ticaret kurallarına uygun bir şekilde DTÖ'nün ihtilafların halli mekanizmasına başvurulacağını kaydetti.

Bu amaçla hazırlanan ve üçte birini ithal tarım ürünlerinin oluşturduğu listede, Birliğin vergi uygulamayı düşündüğü ABD ürünleri arasında 1 milyar dolar değerindeki çelik ve alüminyum da yer alıyor.

Listeyi 18 Mayıs'ta DTÖ'ye sunan AB, bu vergileri 30 gün içinde hayata geçirebilir.

AB'ye benzer şekilde Kanada da Trump'ın süresiz ve koşulsuz muafiyet vermediğini açıkladığı gün ABD'den ithal ettiği et, kahve, şekerleme, pekmez, çelik ve alüminyuma 1 Temmuz itibarıyla 12,8 milyar dolar değerinde ilave vergi getirme kararı aldı.

Trump'ın seçim kampanyası boyunca sınırına duvar örmeyi taahhüt ettiği Meksika'nın Ticaret Bakan Yardımcısı Juan Carlos Baker da kararın ardından sosyal medyada yaptığı paylaşımda, "Meksika, ABD'nin Kuzey Amerika'da ticareti bozan tek taraflı ve korumacı önlemlerini kuvvetli bir şekilde reddediyor" ifadesini kullandı.

Bu kapsamda Meksika, ABD'den ithal edilen ve misilleme vergisi uygulanabilecek domuz eti, elma ve peynir gibi toplamda 3 milyar dolara tekabül eden ürünlerin bir listesini çıkardı.

Tüm bunlar olurken dikkatler kaçmayan bazı gelişmeler de olmadı değil. Öncelikle ABD'ye gelen tepkilerde hep bir DTÖ vurgusu ve uluslararası ticaret kurallarına bağlılığın altının çizilmesi umut verici.

Bu arada AB ayrıca küresel ticarette ABD'den boşalmakta olan kural koyucu ve standart belirleyici pozisyona yerleşmek için kendisi gibi düşünen ticaret ortaklarıyla STA'lar akdetmeye devam ediyor.

Bu kapsamda en son Avustralya ve Yeni Zelanda ile başlayacak STA müzakerelerine yeşil ışık yandı. 2018'in ikinci yarısında AB'nin dümenini devralacak Avusturya'nın Avrasya Ekonomik Birliği ile diyalog başlatmasının öngörüldüğü açıklandı. Öyle görünüyor ki önümüzdeki dönem yeni ticari ilişkilere ve işbirliklerine şahit olacağız.

Yılın ikinci yarısında kayıplarımızı telafi edebiliriz



ADNAN ASLAN
ÇELİK İHRACATÇILARI BİRLİĞİ
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

İhracattaki sorunların giderilmesi ve çelik sektörünün ülke ekonomisine katkılarını sürdermesi en büyük dileğimizdir

Donald Trump başkanlığındaki ABD hükümetinin Mart ayı içerisinde çelik ithalatında uygulamaya aldığı Section 232 "Ulusal Güvenlik Yasası" önlemi tüm dünyada ticaret savaşının kıvılcımı ateşledi.

Bu durum Türk çelik sektörünün ABD'ye ihracatının da düşmesine neden oldu. 2018 yılının ilk 5 aylık döneminde sektörümüzün ABD'ye ihracatı miktar bazında yüzde 55,9 düşerek 494 bin tona kadar geriledi.

Değer bazındaki ihracat ise yüzde 43,9 düşerek 349 milyon dolar oldu.

Section 232 önlemi; ülkelerin ABD'ye çelik ihracatını olumsuz yönde etkilediği kadar, ABD'nin çelik iç piyasasında da fiyatların hızla artmasına neden oldu.

Çelik fiyatlarının yükseldiği ABD'de sanayiciler kaliteli ve rekabetçi fiyatlarıyla ihracat gerçekleştiren Türk çelik sektörünü tercih etmeyi sürdürdü. Bu süreç boyunda bölgeye ihracat sekteye uğrasa da devam etti.

Haziran itibariyle ABD hükümetinin Avrupa Birliği, Kanada ve Meksika'nın geçici muafiyetlerini sonlandırması Türk çelik sektörünü bir nebze avantajlı konuma getirdi.

Sektörümüzün 2018 yılının üçüncü ve dördüncü çeyreğinde ABD'deki kayıplarını kısmen de olsa telafi edeceğini ön görüyoruz.

Ancak biz yine de en önemli pazarımız olan ABD'ye ihracatımızdaki yüzde 25'lik ek vergiden muaf tutulmak için Ekonomi Bakanlığımız ile birlikte yürütmekte olduğumuz çalışmalarımıza devam ediyoruz.

Türk çelik sektörümüzün ihracat pazarlarında karşılaştığı sorunların giderilmesi ve ülke ekonomisine katkılarını sürdürmeye devam etmesi en önemli amacımızdır.

DÖRTYOL
GÜMRÜK MÜŞAVİRLİĞİ

DÖRTYOL GÜMRÜK MÜŞAVİRLİĞİ 2015 yılında faaliyete başladığı günden bu yana müşteri beklentilerinin belirlediği şartlar içinde gelişimini sürdürerek; dış ticaretin tüm hizmetlerini elektronik ortamda sunabilen Genç ve Dinamik kadrosu ile bugünkü yapısına ulaşmıştır.

Gelişimini, "DÖRTYOL GÜMRÜK MÜŞAVİRLİĞİ" Kalitesi anlayışına uygun çalışmasıyla sağlayan **DÖRTYOL GÜMRÜK MÜŞAVİRLİĞİ**, kendisini hizmet verdiği firmaların dış ticaret departmanı olarak görmektedir.

DÖRTYOL GÜMRÜK MÜŞAVİRLİĞİ hizmet verdiği tüm sektörlerde " işi doğru görme, doğru işi görme" uluslararası kalite prensibiyle hareket etmektedir.

HİZMETLERİMİZ

- Tüm Gümrük Mevzuatı Danışmanlığı
- Dış Ticaret mevzuatı Danışmanlığı
- GTİP Tespiti
- **Anında Bilgi Servisi**
- Ön Müsaadelerin Alınması
- Dahilde ve Hariçte İşleme İzin Belgeleri
- Kambiyo İşlemleri
- Raporlama
- Tercüme İşlemleri
- Sigorta

GÖREVİMİZ

Firmamız 2015 yılında kurulmuştur. Kuruluşundaki sürat ve güvenilirlik felsefesinden ayrılmayan **DÖRTYOL GÜMRÜK MÜŞAVİRLİĞİ**; bu felsefesinin gereği doğrultusunda, Türkiye'de süre olarak dakikalara indirgenmiş fakat bundan da önemlisi kendi içinde çok ciddi kontrollerden geçirilerek sıfır hata ile deklare edilebilen eş zamanlı gümrükleme hizmet vermeyi amaç edinmiştir.

Güvenirlilik, deneyim, yasa ve şartlara uygun şekilde titiz çalışma ve bir çok özelliği ilke edinmiştir.

KALİTE POLİTİKAMIZ

- Müşteri odaklı hizmet anlayışı,
- Verimli çalışmak ve katma değer yaratmak,
- İşlerimizde "Sürekli Gelişme" ilkesine göre hareket etmek,
- Tüm çalışanların katılımı yeteneklerinin kuruluşun yararına kullanılmasını sağlamak,
- Müşterimizin şimdiki ve gelecekteki ihtiyaçlarını anlama, beklentilerini de aşmaya çalışmak,
- Çalışanlarımız, tedarikçilerimiz ve hizmet vereceğimiz kuruluşlara çalışmalarımızda uyumlu, etkin ve yaratıcı çalışma ortamını oluşturmak.



Çay Mahallesi, 5 Temmuz Caddesi No: 9 Özsüren Plaza
Kat: 2 Daire: 10 İSKENDERUN /HATAY

T: 0326 613 10 10 - 0 532 562 91 31 / F: 0326 613 10 50
www.dortyolgumrukmusavirligi.com / e-mail : info@dortyolgumrukmusavirligi.com

'TABA AmCham Başkanı Ali Osman Akat:

Çin-ABD ekonomik savaşı Türkiye'ye yarayabilir



"Türkiye, üretim kapasitesi ve hızlı teslimat yönleriyle alternatif bir pazar olarak ön plana çıkacak.

ABD'den ithal ettiği 130 kalem ürün çeşidine ek vergi ve ambargo getiren Çin, bu ürünlerin ikamesini Türkiye'den yapacak. TABA-AmCham Başkanı Akat "300 milyon dolarlık pazar Türkiye'ye kayabilir" dedi.

Amerika Birleşik evletleri'yle (ABD) Çin arasında yaşanan ekonomik savaş, Türkiye'ye olumlu yönde yansıyacak. İki süper gücün ek vergi ve ambargoya kadar giden restleşmesi sonrası Türkiye, üretim kapasitesi ve hızlı teslimat yönleriyle alternatif bir pazar olarak ön plana çıkacak. Çin'in, ABD'den ithal ettiği 130 kalem ürün çeşidine ambargo veya ek vergi uygulamasının Türkiye'nin Uzakdoğu pazarına açılması adına bir fırsat doğurduğunu anlatan Türk Amerikan İşadamları Derneği ve Amerika Ticaret Odası (TABA- AmCham) Başkanı Ali Osman Akat, Türkiye'nin bu fırsatı kullanarak, belli ürün gruplarında Çin'e mal satabileceğini ifade etti.

HIZLI AKSİYON ALMAK ŞART

ABD ile Çin arasındaki ekonomik savaşın Türkiye'ye ciddi anlamda faydası olacağını belirten Akat "Belli ürün gamlarında pazar fırsatı doğuyor. 130 kalemde Çin'den ABD menşeli malzemelere dış ticaret önlemi geldiğini gözlemliyoruz.

Bunların arasında, soya, mısır, pamuk, durum buğdayı gibi bitkisel mamuller, sığır eti, portakal gibi gıda maddeleri, tütün ürünleri, otomotiv ürünleri ve yan sanayi ürünleri, plastik ve polimer ürünler, kimyasal ürünlerde önlem alındığı görülüyor.

Bu ürünler arasında Türkiye'de üretilenler mevcut. Bir an önce temas kurularak, elimizdeki bu fırsatı kaçırmamamız lazım" ifadelerini kullandı.

300 MİLYON DOLARLIK PAZAR

Yakın coğrafyada, ABD kalitesinde ürün üretebilen tek ülkenin Türkiye olduğunu söyleyen TABA-AmCham Başkan Yardımcısı Süleyman Şanlı ise "Bu kriz bize yarayabilir. Çin'in ABD'den ithal ettiği ürünleri Türkiye ikame edebilir. Burada 300 milyon dolarlık bir pasta var. İkili ticaretin gelişmesi sonrası bu rakam daha da artabilir" diye konuştu.

YATIRIMLARDA DA ARTIŞ YAŞANIR

Çin'in dünyanın en büyük tüketim pazarı olduğunu söyleyen Şanlı "Türkiye'nin fiyat avantajı, küçük siparişleri hızlı yerine getirme potansiyeli ve kaliteli ürün stratejisiyle global sahnede ön plana çıktığını görüyoruz. Ayrıca Türkiye ve Çin arasındaki ticaretin gelişmesine paralel yatırımların da artacağını düşünüyoruz. Çinli yatırımcıların ekonomiye katkısı daha fazla olacaktır" dedi.

BU ÜRÜNLERDE POTANSİYEL VAR

Çin'in, ABD'den ithal ettiği 130 kalem ürün çeşidi arasında Türkiye'nin ikame edebileceği şu ürünler yer alıyor:

- Sarı soya
- Siyah soya
- Mısır
- Pamuk elyafı
- Diğer durum buğdayı
- Kurutulmuş kızılcık
- Dondurulmuş portakal suyu
- Sapsız bacada tütsülenmiş tütün
- Tütün sigaraları
- Nargile tütünü
- 2.5L ila 3L'lik silindir hacmine sahip SUV'lar

Derecelendirme Sonucu ve Özeti

ÜNSPED GÜMRÜK MÜŞAVİRLİĞİ VE LOJİSTİK HİZMETLER A.Ş.

SAHA

2017 Kurumsal Yönetim Notu: 9.01 Priv. UGM

DÖNEM REVİZYONU

ÜNSPED Gümrük Müşavirliği ve Lojistik Hizmetler A.Ş. (ÜNSPED) için 05.05.2017 tarihinde, 8,56 olarak belirlenmiş olan Kurumsal Yönetim Derecelendirme notu **9,01** olarak güncellenmiştir. SAHA bu derecelendirme çalışmasında Sermaye Piyasası Kurulu'nun Ocak 2014 tarihinde yayınladığı "Kurumsal Yönetim İlkeleri"ni baz alan metodolojisini kullanmıştır.

ÜNSPED Gümrük Müşavirliği ve Lojistik Hizmetler A.Ş'nin kurumsal yönetim ilkelerine verdiği önem, bunu sürekli ve dinamik bir süreç olarak yürütmekteki isteklilik ve bu doğrultuda 05 Mayıs 2017 tarihinden bu yana geçen süre içinde gerçekleştirmiş olduğu iyileştirmeler göz önüne alınarak, şirketin kurumsal yönetim derecelendirme notu yukarıdaki şekilde güncellenmiştir.

Ayrıca, SAHA yıllık olarak Dünya Kurumsal Yönetim Endeksi yayınlamaktadır. Bu endeks ülkeleri; hem kurumsal yönetim prensiplerine uyma düzeylerine hem de kurumsal yönetimle ilgili kurumlarının gelişmişlik düzeylerine göre sıralamaktadır. Endeksin oluşumunda uluslararası kabul görmüş standartlar, kurallar, yönetmelikler ve ülkeleri şeffaflık, yolsuzluk, iş yapma kolaylığı açısından mukayese eden endeksler dikkate alınmaktadır. Ünsped, SAHA'nın 21 Temmuz 2017 tarihinde yayımlamış olduğu Dünya Kurumsal Yönetim Endeks'ine (DKYE) göre 1. grup içinde yer almaktadır. SAHA'nın yayımladığı Dünya Kurumsal Yönetim Endeksi'nin detaylarına http://www.saharating.com adresinden ulaşılabilir.

WORLD CORPORATE GOVERNANCE INDEX Group 1

UGM

ÜNSPED GÜMRÜK MÜŞAVİRLİĞİ



“ABD Ticaret Bakanlığı’nın ithal otomobillerin pazar payının son dönemde yüzde 48’e çıkmasını bu soruşturma için önemli bir sebep olarak gösterdiğine vurgu yapan Yenigün, ülkemizde ithal araçların pazar payının 2017 sonu itibariyle otomobillerde yüzde 70, ticari araçlarda yüzde 46 olmak üzere toplam pazarda yüzde 64 olduğunu belirtti.”

OSD Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Yenigün:

ABD’nin otomotiv ithalatı soruşturması endişe verici

Türkiye otomotiv sanayiine yön veren 14 büyük üyesiyle sektörün çatı kuruluşu olan Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), ABD’nin motorlu taşıt araçları ve parçaları ithalatının ülkenin ulusal güvenliğini tehdit edip etmediğinin incelenmesi amacıyla soruşturma başlatmasıyla ilgili olarak açıklamalarda bulunarak kararın endişe verici olduğunu duyurdu.

-Karar endişe verici

ABD’nin korumacılık yönünde almış olduğu kararları, dünya ticareti açısından endişe verici bir gelişme olarak değerlendiren OSD Başkanı Haydar Yenigün, “Bu tür girişimler küresel ticarette gerginlik oluşmasına sebebiyet verebilecektir” ifadelerini kullandı.

ABD, bu yılın başında ABD Ticaret Kanunu’nun 232 numaralı “ulusal güvenlik” maddesi çerçevesinde başlattığı çelik ve alüminyum ithalatında gümrük vergisi uygulamasından sonra, yine aynı madde kapsamında en fazla 270 günde sonuçlandırılmak üzere

ABD'ye İhracat	2016		2017		2017/2016 Değişim	
	Adet	Dolar	Adet	Dolar	Adet	Dolar
Otomobil	4.270	69.995.138	45.790	773.955.531	972%	1006%
Ticari Araç	13.084	253.931.908	11.903	243.782.122	-9%	-4%
Toplam Ana Sanayi	17.354	323.927.047	57.693	1.017.737.653	232%	214%
Yan Sanayii	-	376.012.858	-	390.251.284	-	4%
Toplam Otomotiv	-	699.939.905	-	1.407.988.936	-	101%

ABD'ye İhracat	Ocak-Nisan 2017		Ocak-Nisan 2018		2018/2017 Değişim	
	Adet	Dolar	Adet	Dolar	Adet	Dolar
Otomobil	10.560	178.771.141	7.671	129.344.834	-27%	-28%
Ticari Araç	1.551	30.839.672	2.930	53.131.617	89%	72%
Toplam Ana Sanayi	12.111	209.610.813	10.601	182.476.451	-12%	-13%
Yan Sanayii	-	118.723.553	-	164.415.037	-	38%
Toplam Otomotiv	-	328.334.367	-	346.891.487	-	6%

otomotiv ürünlerine soruşturma açılması kararı aldı.

-Uluslararası ticaret sarmala girebilir

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) Başkanı Haydar Yenigün, ABD tarafından başlatılan söz konusu soruşturma girişiminin, uluslararası ticaret ortamının olumsuz bir sarmala girme riskini arttıracağı endişesi taşıdıklarını belirtti.

Kararı endişe verici bir gelişme olarak değerlendiren Haydar Yenigün, "Bu tür girişimler küresel ticarette gerginlik oluşmasına sebebiyet verebilecektir"diye konuştu.

Ülkemizin ABD'ye ihracatının gümrük vergisine tabii olduğunu belirten OSD Başkanı Haydar Yenigün, ABD'ye ülkemizden yapılan ihracatta otomobil için yüzde 2,5 ticari araçlar için ise araç tipine bağlı olarak yüzde 4 ila 25 arasında gümrük vergisi uygulanmakta olduğunu belirtti.

-Türkiye'de ithal araç payı yüzde 70

ABD Ticaret Bakanlığı'nın ithal otomobillerin pazar payının son dönemde yüzde 48'e çıkmasını bu soruşturma için önemli bir sebep olarak gösterdiğine vurgu yapan Yenigün, ülkemizde ithal araçların pazar payının 2017 sonu itibariyle otomobillerde yüzde 70, ticari araçlarda yüzde 46 olmak üzere toplam pazarda yüzde 64 olduğunu belirtti.

Yenigün yaptığı açıklamada, bu soruşturmanın küresel ticaret dengelerini gözetecek şekilde yürütülmesinin küresel ekonominin sağlıklı işleyişi açısından gerekli ve faydalı olacağını da sözlerine ekledi.

-ABD Türkiye'nin 6. büyük pazarı

2017 yılı verilerine göre,Türkiye otomotiv sanayiinin 6'ncı büyük ihraç pazarı konumunda olan ve otomotiv ihracatının yaklaşık yüzde 5'ini oluşturan ABD'ye otomotiv ve parça ihracatının 2017 senesinde bir önceki yıla göre artış gösterdiğini kaydeden OSD Başkanı Yenigün, 2018 senesinde ihracatın kompozisyonundaki değişiklik sebebiyle adet bazında azalma olmasına rağmen yan sanayideki ihracat artışı nedeniyle toplam değer bazında yüzde 6 artış olduğunu da belirtti.

Otomotivde üretim yüzde 2 azaldı ihracat dolar bazında yüzde 18 arttı

2018 yılı Ocak-Mayıs döneminde toplam üretim bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 2, otomobil üretimi ise yüzde 7 oranında azaldı. Bu dönemde, toplam üretim 711 bin 999 adet, otomobil üretimi ise 471 bin 634 adet düzeyinde gerçekleşti.

2018 yılı Ocak-Mayıs döneminde toplam pazar geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 4 azalarak 311 bin 566 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde otomobil pazarı ise yüzde 2 oranında azaldı ve 234 bin 645 adet olarak gerçekleşti.

Ticari araç grubunda, 2018 yılı Ocak-Mayıs döneminde üretim yüzde 9 artarken, hafif ticari araç grubunda yüzde 7, ağır ticari araç grubunda ise yüzde 34 seviyesinde arttı. 2017 yılı Ocak-Mayıs dönemine göre ticari araç pazarı yüzde 10 ve hafif ticari araç pazarı yüzde 13 oranında azalırken, ağır ticari araç grubunda ise pazar yüzde 20 arttı. Ağır ticari araç grubundaki bu artış baz etkisi kaynaklı olup, pazar daralması son 3 yılda yüzde 50 seviyesinde gerçekleşti.

2018 yılı Ocak-Mayıs döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre, toplam otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 3 oranında, otomobil ihracatı ise yüzde 8 oranında azaldı. Bu dönemde, toplam ihracat 577 bin 820 adet, otomobil ihracatı ise 392 bin 522 adet düzeyinde gerçekleşti.

2018 yılı Ocak-Mayıs döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre, toplam otomotiv ihracatı paritedeki değişim sebebiyle Dolar bazında yüzde 18 artarken, Euro bazında ise yüzde 4 arttı. Bu dönemde toplam otomotiv ihracatı 14,170 Milyar $ olarak gerçekleşirken, otomobil ihracatı yüzde 10 artarak 5,588 Milyar $ seviyesinde gerçekleşti. Euro bazında otomobil ihracatı ise yüzde 3 azalarak 4,578 Milyar € seviyesinde gerçekleşti.



REMZİ AKÇİN
EMEKLİ MÜSTEŞAR YARDIMCISI
UGM GENEL KOORDİNATÖRÜ

Türkiye ABD Ticari ilişkileri ve geleceği

> Türkiye ABD ilişkileri son yıllarda siyasi bazda en kötü günlerini yaşıyor. Askeri anlamda da politikalar uyumlu değil. Ekonomik ilişkiler aniden olmasa da daha uzun bir süreçte siyasi ve askeri ilişkilerden etkileniyor.

Türkiye ABD ilişkileri son yıllarda, siyasi bazda en kötü günlerini yaşamaktadır. Bu duruma gelmemizde en büyük sebep, 15 Temmuz darbe kalkışması sanığı Fethullah Gülen'in ABD tarafından Türkiye'ye iade edilmemesidir. Her ne kadar iade edilmeyeceği açık olarak dile getirilmese de, Türkiye'nin talebinin sürüncemede bırakılması bu algıyı güçlendirmektedir.

Askeri anlamda ise, Türkiye ve ABD'nin Suriye politikaları birbirine uyumlu değildir. Özellikle, Türkiye'nin 30 yılı aşkın sürede uğraş verdiği terörle mücadelede, Türkiye'deki terör örgütünün Suriye uzantısı PYD konusunda, iki ülke taban tabana zıt politika yürütmektedir. Ancak, son dönemde, iki ülkenin, ortak bir noktada buluştuğuna da şahit olmaktayız.

Elbette, ekonomik ilişkiler, siyasi ve askeri ilişkilerden etkilenmektedir. Ancak bu etkilenme, siyasi ve askeri ilişkiler gibi aniden değil, daha uzun bir sürece yayılmaktadır.

-Ek vergiler olumsuz etkiledi

Diğer taraftan, ABD'nin Çin'e karşı ticaretinin lehe dönüştürmesi amacıyla uygulamaya koyduğu ek gümrük vergisi uygulaması, bizi olumsuz etkilemiştir. Türkiye'nin de buna karşılık kararlar alacağı hepimizin bildiği bir husustur.

Bildiğiniz gibi, ABD-AB Serbest Ticaret Anlaşması dondurulmuş durumda. Bu anlaşmanın uygulanmaya konması halinde, bundan en fazla ülkemiz zarar görecek idi. ABD ürünleri, trafik sapması yaparak, Avrupa Birliği üzerinden Türkiye'ye vergisiz girecek, ABD ise Türk mallarına vergi uygulayacaktı. Anlaşmanın yürür-

lüğe girmemesi ile en azından ticaretin olumsuz etkilenmesi, şimdilik önlenmiş oldu.

Bütün bu değerlendirmeler ışığı altında, Türkiye-ABD ekonomik ilişkilerin geleceği konusunda çok iyimser değilim.

-Demir çelik sektörü

Ham çelik üretimi açısından baktığımızda, Türkiye kendi ihtiyacını, miktar itibariyle karşılar durumda. 2017 yılında 37.5 milyon ton ham çelik üretilirken, iç tüketim 34.6 milyon ton oldu.

Diğer taraftan, kütük ve demir çelik ürünü olarak 16.4 milyon ton ithalat, farklı ürünlerden 18.3 milyon ton ihracat gerçekleştirildi.

Bu açıdan baktığımızda, Türkiye'de demir çelik üretiminde çok nitelikli olmasa da, işlem görmüş demir çelik ürünü ihracatı var. Diğer bir deyişle, demir çelik üretimi kadar, demir çelik ürünleri işlemleri konusunda da yetkin bir ülkeyiz.

Ancak, asıl sorunu hammadde konusunda yaşamaktayız. 2017 istatistiklerine göre, toplam üretimin 25.9 milyon tonunu hurdadan, 11.5 milyon tonunu ise demir cevherinden elde ettik. Ancak, bu üretim için, 21 milyon ton hurda, 11 milyon ton cevher ithal ettik. Diğer bir deyişle, demir çelik üretimi için hem cevherde, hem de hurdada dışa bağımlıyız.

Elbette, olmayan hammaddeyi ülkemizde elde etme imkanımız yok. Demir çelik sektöründe iyi bir potansiyelimiz, üretim kapasitemiz ve birikimimiz var. Bu değerlerimizi kullanarak daha karlı çıkabiliriz. Bunun yolu ise, nitelikli ve katma değeri yüksek ürün üretmekten geçer. Çünkü, demir çelik sektörü ağır bir sektördür ve navlun ücreti yüksektir. Ne kadar yükte ağır pahada hafiften, yükte hafif pahada ağıra geçersek, o kadar kardır.

ÜNSPED HAKKINDA

Ünsped Gümrük Müşavirliği, adından da anlaşılacağı gibi gümrük müşavirliği şirketidir. Gümrük müşavirliği, yapısı itibariyle emek yoğun bir sektördür ve nitelikli bilgi birikimi gerektirmektedir. Bu yönü itibariyle, istihdam açısından oldukça önemlidir, çünkü sadece insana yaptığınız yatırım istihdam için yeterlidir.

Gümrük müşaviri, esas itibariyle, avukatlık, mali müşavirlik, diş hekimliği gibi, serbest meslek mensubudur. Şirketleşme ise serbest meslek mensuplarının kurumsallaşmasıdır. Ünsped Gümrük Müşavirliği, 1300'e yakın personeliyle, kurumsallaşmanın en iyi örneğini göstermiştir. Ayrıca, istihdam açısından da sektörünün lideridir.

-Müşteri memnuniyeti odaklı

Ünsped Gümrük Müşavirliği, müşteri memnuniyeti odaklı hizmet vermektedir. Bunun için, bir taraftan teknolojiyi iyi kullanmanın tüm yollarını kullanırken, diğer taraftan, hizmetini belgelendirmektedir. Aynı zamanda, meslek örgütleriyle sıkı bir diyalog yürütmektedir.

Verdiğimiz hizmetleri, Yetkilendirilmiş Yükümlü Sertifikası, TRACE Sertifikası, ISO 9001, ISO 14001, ISO 10002, ISO 22301, ISO/IAC: 27001, ISO 37001, OHSAS 18001 sertifikalarıyla belgelendirdik.

Diğer taraftan, güçlü bir teknolojik altyapıya sahibiz. Tüm işlemlerimizi elektronik ortamda yürütüyor, müşterilerimizin işlemlerini elektronik ortamda arşivliyoruz. Bu dijital veriler sayesinde, her alanda istatistiklere ulaşabilmekte ve raporlar alınabilmektedir. Aynı zamanda, bu işlemleri hem bilgisayar, hem de mobil uygulama üzerinden yürütmekteyiz.

-İşlemde yüzde 14, ciro'da yüzde 20 büyüdük

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı verilerine göre, 2017 yılında 3.651.627 ihracat, 2.535.836 ithalat beyannamesi işlem görmüştür. İşlem gören toplam ihracat beyannamelerinin % 3,6'sı, ithalat beyannamelerinin ise % 4,2'sinin işlemleri tarafımızdan tamamlanmıştır.

Ünsped Gümrük Müşavirliği, 2017 yılında 2016'ya kıyasla işlem bazında %14 ve ciro bazında %20 büyümüştür, 2018 yılı için de %15'lik büyümeyi hedeflemekteyiz.

YIL YIL BAŞARI HİKAYESİ

1981- "ÜNSPED Beynelmilel Nakliyat - M.HalukÜndeğer" ünvanı ile Tahir Han'da faaliyetlerimiz başlamıştır.

1995- Anonim Şirket statüsüne geçilerek "ÜNSPED Uluslararası Nakliyat ve Gümrükleme A.Ş." ünvanı altında faaliyetler devam etmiştir.

1997- Toplam Kalite Yönetimi'ne geçilmiş ve ilk belgemiz olan ISO 9001 alınmıştır.

2003- ISO 9001 Kalite Sistemleri konusunda ilk belgelendirmemiz gerçekleşmiştir.

2004- İthalat departmanımızı 10 ana bölüme ayırarak ihtisas bölümleri oluşturulmuştur.

2008- Müşterilerimize iş takip ve raporlamalar ile ilgili hizmetlerimiz kullanıma sunulmuştur.

2011-Ünvanımız "ÜNSPED Gümrük Müşavirliği ve Lojistik Hizmetler A.Ş." olarak yenilenmiştir.

2013- Yönetim Kurulu Komitelerimiz ve Ünsped Gelişim Akademisi (UGA) kurulmuştur.

2015- İlk politika kitabı yayınlandı. Kurumsal derecelendirme çalışmaları başladı.

2010-2013 yılları arasında bir yandan kendi organik şube/bölge yapılanmasını gerçekleştirirken aynı zamanda 5 önemli gümrük müşavirliği firmasını da bünyesine katarak Türkiye sathında hizmet verebilecek büyümesini gerçekleştirmiş ve bunu da sürdürmektedir.

ÜNSPED GÜMRÜK MÜSAVİRLİĞİ



'Trump, G7 Zirvesi'nde de ikna olmadı...

Serbest ticarete 'koruma bariyerleri" dengeleri sarstı

"Başkan Trump'un ABD'yi yabancı ekonomilerin etkisinden korumaya yönelik korumacı adımları dünya ölçeğinde tepkilere yol açtı. ABD, G7 Zirvesi'nde sonuç bildirgesini imzalamadı. Kanada Başbakanı Justin Trudeau'nun ABD'nin çelik ve alüminyum ithalatına getirdiği gümrük vergilerini eleştiren açıklamalarına değinen Trump, Trudeau'nun tutumunu "onursuz ve zayıf" şeklinde nitelendirdi.

Kanada'da yapılan G7 Zirvesi'ne ABD ile zirveye katılan diğer ülkeler arasındaki görüş ayrılıkları damgasını vurdu. Zirve ABD'nin çelik ve alüminyum ithalatına getirdiği yeni gümrük vergileri yüzünden soğuk bir atmosferde geçti.

ABD'nin de dahil olduğu dünyanın en büyük ekonomilerine sahip gelişmiş yedi ülkeden oluşan G7 grubu üyesi altı ülkenin maliye bakanları, liderler zirvesi öncesi yapılan toplantıda Washington'a yeni vergilerin çekilmesi çağrısı yapmasına karşın herhangi bir değişiklik olmadı.

En yakın müttefiklerine ek vergiler getiren ABD'ye karşı isyan eden tweetler atan Fransa Cumhurbaşkanı Emmanuel Macron, G7 bildirisinin Trump dışlanarak 6 lider tarafından imzalanmasını önerdi.

ABD Başkanı cumartesi sabahı zirveden ayrılarak iklim-çevre konulu toplantıya katılmadı.

ABD'nin İran'la imzalanan nükleer anlaşmadan da çekilmesi ayrı bir gerginlik nedeni olurken tweetleriyle Trump'u eleştiren Fransa lideri Macron şöyle konuştu:

"İkna edici olmaya ve ABD'yi uluslar topluluğu içinde tutumaya çalışmak zorundayız, ama çıkarlarımız ve değerlerimizi de asla feda etmemeliyiz...icaret savaşı kimse için iyi değildir, Amerikalı işçilerden başlayarak... Dost ve müttefik ülkeler arasında ticari yaptırımları haklı göstermek için ulusal güvenlik gerekçesi göstermek uygun-



Tarihi Fotoğraf: G7 Zirvesi'nde çekilen bu fotoğraf tüm ajanslar tarafından G7 liderlerinin ABD Başkanı Trump'a tepkilerinin ifadesi olarak yorumlandı

suzdur... Amerikan çıkarları dahil çıkarlarımız ve değerlerimiz çok taraflılık sayesinde inşa edilmiştir. Tarihe bakarsak, izolasyonalizm Amerikan halkı için kötüdür... G7 bildirisinin içeriği, 7 ülkenin hepsi tarafından imzalanması iradesinden daha güçlü olmalıdır. İlkesel olarak 6+1 tipi anlaşmayı dışlamamalıyız"

Öte yandan ABD Başkanı Donald Trump zirvenin kapanış bildirgesini imzalamayacağını açıklayarak bir ilke imza attı. Kuzey Kore lideri Kim Jong Un'la Singapur'da yapacağı zirve nedeniyle G7'den erken ayrılan Trump twitter üzerinden yaptığı açıklamada, ev sahibi Kanada'yı sert bir dille eleştirdi. Kanada Başbakanı Justin Trudeau'nun ABD'nin çelik ve alüminyum ithalatına getirdiği gümrük vergilerini eleştiren açıklamalarına değinen Trump, Trudeau'nun tutumunu "onursuz ve zayıf" şeklinde nitelendirdi. Trump, "Justin'in (Trudeau) basın toplantısında Kanada'nın Amerikalı çiftçilere, işçilere ve firmalara yüksek gümrük vergileri uygulayacağını açıklaması nedeniyle ABD'li müzakerecilere kapanış bildirgesini desteklememeleri talimatını verdim" dedi.

Kanada Başbakanı basın toplantısında, "Bunu isteyerek yapmıyoruz ama yapacağız. Çünkü biz Kanadalılar dostane davranan mantıklı insanlarız. Ancak kumanda edilmemize izin vermeyiz" demişti. Kanada Başbakanı Trudeau ise Trump'ın suçlamalarını geri çevirdi. Bürosundan yapılan açıklamada, "G7 Zirvesi'nde elde ettiklerimize yoğunlaşıyoruz" denildi.

Trump Twitter paylaşımları öncesinde zirveden ayrılırken yaptığı açıklamada ise derin görüş ayrılıklarına rağmen zirvenin başarılı geçtiğini belirtmişti.

Üzerinde son dakika uzlaşma sağlanan sekiz sayfalık kapanış bildirgesinde, "Kural tabanlı bir uluslararası ticaret sisteminin öneminin altını çiziyor ve korumacılığa karşı mücadeleye devam ediyoruz" denildi.

G7 ülkeleri zirvede Rusya ya da Çin'den gelebilecek istikrarsızlık çabalarına karşı ortak savunma sistemi konusunda uzlaşma sağladı. Bunun yanı sıra kalkınmakta olan ülkeler ile kriz bölgelerindeki kız çocukları ve kadınların desteklenmesi için 4 milyar 700 milyon euro ayrılması konusunda da uzlaşma sağlandı.

Trump, Kanada'daki G7 Liderler Zirvesi'nden ayrılırken yaptığı konuşmada gümrük vergilerinin kaldırılmasını önerdi.

Ancak zirvede bu yönde bir karar alınmadı.

Trump ABD'nin çelik ve alüminyum ithalatına getirdiği yeni gümrük vergilerinden dolayı gergin bir havada geçen zirveyi "olağanüstü derecede verimli" olarak niteledi.

ABD Başkanı "Gümrük vergileri, bariyerler ve sübvansiyonlar olmamalı. Gümrük vergileri de dedim" diye konuştu. "ABD on yıllardır kullanılıyor. Herkesin soyduğu bir kumbara gibi" diye devam etti.

Ancak "ticari eşitsizliklerden" G7 liderlerini sorumlu tutmadığını belirten Trump, daha önceki ABD Başkanlarını suçladı.

ABD, Çin ve AB tetikte... Trump'tan ticaret savaşlarına yol açan adımlar...



Seçim kampanyası sırasında ABD dış ticaretinde görülen açığı ortadan kaldıracağını açıklayan Trump, bu açığın sabit gelirlilerin milli gelirden aldığı payın gerilemesine yol açtığını söylemişti.

Bu açığı kapatmak amacıyla her türlü önlemi alacağını ilan eden Trump ABD firmalarının ABD finans sistemini, ABD teknolojisini ve inovasyon gücünü kullanarak yabancı ülkelerde yatırım yapmasını ve o ülkelerde ürettikleri malları ABD'ye ithal etmelerine de karşı çıkarak bir çok firmayı hedef tahtasına koymuş, içerde üretim yapacakları da teşvik edeceğini söylemişti.

İŞTE TRUMP'IN SERBEST TİCARET KARŞITI ADIMLARI

- 23 Ocak Trump parafe edilen Trans Pasifik Anlaşması'ndan Amerika'yı çekti. Önce Amerika" ve "adil ticaret" temasını taşıyan ticaret politikaları çerçevesinde ülkesini TPP'den görevinin üçüncü gününde çeken Trump, selefi Barack Obama'nın ticaret alanındaki en önemli girişimini rafa kaldırmış oldu.

- 3 Şubat 2017 Seçim kampanyası boyunca aşırı regülasyonların her yıl 2 trilyon doların üzerinde zarara yol açarak ekonomik büyümeyi aşağı çektiğini savunan Trump, göreve gelmesinin ardından regülasyonların genel olarak yüzde 75'ini kaldırmayı taahhüt etmişti. Trump, bu çerçevede selefi Obama tarafından 2008-2009 finansal krizinin ardından getirilen finansal regülasyonların gevşetilmesi için ilk adımı, 3 Şubat 2017'de imzaladığı başkanlık kararnamesiyle attı. Ülkede finansal istikrarı sağlamak amacıyla 2010'da hayata geçen Dodd-Frank Wall Street Reformu'nun yeniden gözden geçirilmesi için çıkarılan kararname, ABD Hazinesi'ne, finansal regülasyonları

gözden geçirmesini öngörüyordu.Trump'ın söz konusu direktifi üzerine bakanlık tarafından hazırlanan inceleme raporunda 100'den fazla finansal regülasyonun değiştirilmesi gerektiği iddia edilmişti. ABD Temsilciler Meclisi de konuyu haziran ayında ele alarak Dodd- Frank Wall Street Reformu'nun iptalini öngören yasa tasarısını kabul etti.

- Başkan Trump re'sen Ticaret Bakanlığının 20 Nisan 2017'de çelik ve 27 Nisan 2017'de alüminyum ithalatının ABD ulusal güvenliğini tehdit edip etmediğinin araştırılmasını istedi.

- 1 Haziran 2017 Trump Paris İklim Anlaşması'ndan çekildi.

- Ağustos 2017 Trump, verdiği sözler doğrultusunda ABD, Kanada ve Meksika arasında 25 yıl önce imzalanan Kuzey Amerika Serbest Ticaret Anlaşması'nı da (NAFTA) yeniden müzakereye açtı.Trump'ın "dünya tarihinin en kötü anlaşması" olarak nitelendirdiği NAFTA'nın yeniden düzenlenmesine yönelik görüşmeler, gerekli prosedürlerin izlenmesini takiben Ağustos 2017'de başladı.Tarafların yıl boyunca 5 kez bir araya gelmesine karşın henüz elle tutulur bir ilerleme sağlanamadığı biliniyor.

- ABD Ticaret Temsilcisi 18 Ağustos 2017'de re'sen Çin'in ABD'li firmalarının fikri mülkiyet haklarını ihlal edip etmediğinin araştırmasını başlattı.

- 12 Ekim 2017 Trump Birleşmiş Milletler Eğitim, Bilim ve Kültür Örgütü'nden (UNESCO) çekildi.

- 26 Ekim 2017 ABD Ticaret Bakanlığı, Türkiye, Birleşik Krallık, İtalya, İspanya, Ukrayna, Güney Kore ve Güney Afrika'dan ithal edilen karbon ve alaşım çelik filmaşine değişen oranlarda anti-damping vergisi uygulama kararı aldı. Açıklamada, Türkiye, Birleşik Krallık, İtalya, İspanya, Ukrayna, Güney Kore ve Güney Afrika'nın, karbon ve alaşım çelik filmaşini adil değerinin altında sattığının tespit edildiği, bu nedenle söz konusu ülkelerdeki üretici ve ihracatçılara yüzde 2,8 ila yüzde 147,3 arasında değişen anti-damping vergileri uygulanacağı belirtildi. En yüksek anti-damping vergisinin yüzde 147,3 ile Birleşik Krallık'tan Longs Steel UK adlı firmadan karbon ve alaşım çelik filmaşin ithal edenlerin ödeyeceği, en düşük vergi oranının ise yüzde 2,8 ile Türkiye'den Habaş Sınai ve Tıbbi Gazlar İstihsal Endüstrisi AŞ'nin Amerikalı müşterilerine uygulanacağı bildirildi. Açıklamada, Türkiye'den Habaş Sınai ve Tıbbi Gazlar İstihsal Endüstrisi AŞ ve İçdaş Çelik Enerji Tersane ve Ulaşım Sanayi AŞ'nin ABD'ye sattığı karbon ve alaşım çelik filmaşinin sırasıyla yüzde 2,8 ve yüzde 8,01 düşük değerli olduğu kaydedildi. Söz konusu firmalara tespit edilen oranlarda, Türkiye'deki diğer tüm üretici veya ihracatçı firmalara ise yüzde 5,41 anti-damping vergisi getirildi.

- 31 Ekim 2017'de ABD Uluslararası Ticaret Komisyonu, ABD'li firmalarının başvurusu üzerine güneş panellerine, 21 Kasım 2107'de de çamaşır makineleri ithalatının ABD pazarında zarara neden olduğunu iddiası ile "korunma önlemi" alınmasını istedi. Çin ve Güney Kore'yi hedefleyen, Türkiye'yi de tehdit eden bu önlem 22 Ocak 2018'de hayata geçti. Trump, Amerikalı imalatçılara zarar verdiği gerekçesiyle ithal güneş panellerine ve çamaşır makinelerine ek gümrük vergileri getirdi.

- 22 Aralık 2017 Trump 1.5 trilyon dolarlık Vergi Reformu yasasını onayladı. ABD Hükümeti yakın zamanda sadece bir kereye mahsus olmak üzere şirketlerin yurt dışındaki paralarını getirmelerinden vergi almayacağını açıklamıştı. İki haftalık uzlaşma sü-

recinin ardından ortaya çıkan tasarı, Kurumlar Vergisinin 2018 itibarıyla yüzde 35'ten yüzde 21'e indirilmesini öngörüyor. Ayrıca yeni yasa tasarısında Amerikan şirketlerinin yurt dışı karlarının vergiye tabi tutulmaması isteniliyor.

- Kuzey Amerika Serbest Ticaret Anlaşması (NAFTA) ile ilgili müzakereler devam ederken ABD, Kanada ve Meksika arasındaki temel görüş ayrılıklarının devam ettiği ve anlaşmanın geleceğiyle ilgili belirsizliklerin sürdüğü görüldü. 23-29 Ocak 2018 tarihlerinde Montreal'de yapılan NAFTA müzakerelerinin 6. turu ABD ile yaşanan anlaşmazlıkların yarattığı olumsuz bir ortamda başladı, ancak ihtiyatlı bir iyimserlikle tamamlandı.

- ABD Ticaret Bakanlığı, İspanya menşeli zeytin ithalatı için yürüttüğü antidamping soruşturması kapsamında yüzde 20'ye ulaşan oranlarda geçici vergi uygulanması kararı aldı.Ticaret Bakanlığının yaptığı ön belirlemeler arasında İspanya devletinin zeytin üretimini yüzde 2 ila 7 arasında sübvanse ettiği hususu da bulunuyor. Ticaret Bakanlığının nihai kararını 5 Haziran'da açıklaması beklenirken, bu Kararın ardından International Trade Department (ITC) söz konusu ithalatın yerli üreticiler üzerindeki zarar belirlemesini yapacak. Ancak geçici vergi uygulaması getirildiğinden damping soruşturması tamamlanıncaya kadar İspanyol zeytini ABD'ye geçici önlemi ödeyerek girebilecek.2016 yılında ABD'nin İspanya'dan soruşturma konusu zeytini ithalatı yaklaşık 71 milyon dolarak olarak gerçekleşmişti.

> Trump ABD'nin oluşturduğu serbest ticaret düzeninin ana unsuru olan Dünya Ticaret Örgütü'ne, ABD'nin taraf olduğu ikili ve çoklu serbest ticaret anlaşmalarına ve çok taraflı ticaret düzenine karşı çıktı. Daha sonra da bir dizi korumacı önlemi devreye soktu.

- Şubat 2018 Çin sorgum-süpürge darısı ithalatına soruşturma açtı.

- 24 Şubat 2018 Trump'ın imzaladığı 13777 numaralı yasa ile tüm federal kurumlar ekonomik olarak ABD'yi sıkıntıya sokabilecek regülasyonları bulup denetlemekle görevlendirildi.

- Şubat 2018 Soruşturma sonucunda çelik ve alüminyum ithalatının ulusal güvenlik sorunu yarattığı ilan edildi.

- 9 Mart 2018 ABD Başkanı Donald Trump ithal çelik ve alüminyuma ek koruma amaçlı gümrük vergisi koyacaklarını duyurduktan birkaç gün sonra yeni gümrük tarifeleriyle ilgili kararnameyi imzaladı.

- NAFTA müzakerelerinde anlaşmaya varılması şartıyla Mart 2018 Kanada ve Meksika'ya yanısıra AB'a 1 Haziran'a kadar muafiyet tanındı. Avustralya, Arjantin, Brezilya'ya süresiz muafiyet tanındı. Ayrıca Mart 2018'de Kore'ye süresiz muafiyet tanındı.

- 22 Mart 2018 Çin menşeili ürünlere ek yüzde 25 gümrük vergisi getirildi.

- 22 Mart 2018 Trump, AB üyelerinin yanı sıra Arjantin, Avustralya, Brezilya, Kanada, Meksika ve Güney Kore'ye de ek gümrük vergilerinin geçici olarak durdurulması talimatı verdi.

- Nisan 2018 Başkan Trump 100 milyar dolar tutarında Çin ürünleri ile ilgili soruşturma talimatı verdi.

- 4 Nisan 2018 ABD Ticaret Temsilciliği, yüzde 25 ek gümrük vergisi getirilecek 1300 Çin menşeli ürünün listesini açıkladı. Genel olarak Çin'in savunma, havacılık ve

imalat sektörlerini hedef alan listenin ticari değeri yaklaşık 50 milyar dolar.

- Nisan 2018 Çin sorguma ithalatına geçici vergi koydu.

- 8 Mayıs 2018 Trump, İran'la Nükleer Anlaşma'dan çekildi.

- 24 Mayıs 2018 ABD Ticaret Bakanlığı'nın verdiği bilgiye göre 1962 tarihli Ticaret Genişlemesi Kanunu'nun "Section 232" başlığı kapsamında yürütülecek ulusal güvenlik soruşturmasıyla otomobil ve parça ithalatlarının sektörün sağlığı, araştırma ve yeni ve ileri teknolojiler geliştirme gücünü tehdit edip etmediği soruşturulacak. Trump, "Otomobil ve otomobil parçaları gibi temel endüstriler gücümüz için kritik önem taşıyor" dedi. Geçen yıl ABD'nin binek otomobil ihracatının yüzde 98'i ülkenin müttefikleri olarak görülen Meksika, Kanada, AB, Japonya ve Güney Kore'den gerçekleştirilmişti. ABD pazarında 20 yıl önce ithal otomobil payı üçte birin altındayken, bugün yüzde 50'ye yaklaşmış durumda.

- 1 Haziran 2018 Kanada, Meksika ve AB ülkelerinden ithal edilen çelik ve alüminyuma da ek gümrük vergisi getirildi

- Trump, 8 Haziran 2018 G7 Zirvesi öncesi twitter'dan.... "G-7 ülkeleriyle yaptığımız adil olmayan ticaret anlaşmalarını düzeltmeyi dört gözle bekliyorum. Eğer olmazsa, biz daha güçlü çıkacağız."

- 10 Haziran 2018 Trump, ABD'nin, yeni gümrük vergilerini Kanada'nın Amerikan süt ürünlerine uyguladığı yüzde 270 oranlık gümrük vergisine cevap olarak uyguladığını savunarak, "Justin'in basın toplantısındaki yanlış açıklamalarına ve Kanada'nın Amerikan çiftçi, işçi ve şirketlerine uyguladığı büyük gümrük vergilerinden dolayı ABD temsilcilerine, G-7 Sonuç Bildirgesini onaylamamaları talimatı verdim ve bildiriyi imzalamayacağım" ifadelerini kullandı.

> Donald Trump, dünya liderlerine Amerika'nın 'adil olmayan ticaret anlaşmalarını' kabul etmeyeceği uyarısında bulundu. Trump, "Serbest ticareti destekliyoruz ancak adil ve karşılıklı olmalı çünkü sonuçta adil olamayan ticaret hepimize zarar verir" dedi.

- ABD Başkanı Donald Trump'ın Beyaz Saray'dan yapılan yazılı açıklamasında, ABD Ticaret Temsilciliğine (USTR) 200 milyar dolarlık ek gümrük vergisi getirilecek Çin menşeli ürünleri belirlemesi yönünde direktif verildiği bildirildi.
Pekin yönetiminin, ABD'nin 6 Temmuz'da yürürlüğe girecek 50 milyar dolarlık tarifelerine eş değer karşı tarifeler açıklamasını sert bir dille eleştiren Trump, şunları kaydetti: "Ne yazık ki Çin, ABD'nin ithalatına 50 milyar dolar değerinde tarife koymaya karar verdi. Öyle görünüyor ki Çin'in, Amerika'nın fikri mülkiyet haklarına ve teknolojisine yönelik adaletsiz uygulamalarını değiştirmeye hiç niyeti yok. Bu uygulamaları değiştirmek yerine hiçbir yanlışı olmayan Amerikan şirketlerini, çalışanlarını ve çiftçileri tehdit ediyor."

- ABD-Çin ticaretinin daha eşit bir seviyede olması gerektiğini belirten Trump, "Bu nedenle USTR'ye, yüzde 10 ek gümrük vergisi uygulanacak 200 milyar dolarlık Çin menşeli ürünü belirlemesi direktifini verdim. Bu tarifeler, Çin uygulamalarını değiştirmeyi reddederse ve yakın zamanda açıkladığı tarifeleri hayata geçirmekte ısrar ederse, yasal süreç tamamlandıktan sonra yürürlüğe girecek." ifadelerini kullandı.

Trump'a tepkiler giderek büyüyor

TÜRKİYE



Türkiye ABD'nin belirli çelik ve alüminyum kalemlerine ithalatına koyacağı ek vergilerden olumsuz olarak etkilenen ülkeler arasında yer aldı.

Türkiye'nin ABD'ye demir çelik ihracatı 1,2 milyar dolar ile Amerikan ithalatında %3,2 paya sahip. Türkiye'nin bu kalemlerde ihracatında ABD'nin payı %13,2'.

Türkiye çelik ve alüminyum ihracatına karşı ABD'nin aldığı önlemlere misilleme yaparak 22 ürüne ek vergi koyacağını açıkladi.

Türkiye'nin bu konudaki tutumunu açıklayan Ekonomi Bakanı Zeybekçi, "Türkiye olarak bu sürecin başladığı ilk andan itibaren ABD ile temasta bulunduk. Türkiye ile ABD arasındaki çelik ve alüminyum ihracatında biz 1,18 milyar dolarlık ihracat yaparken ABD'den 1,3 milyar dolarlık ithalat yapıyoruz.

Genel ticarette biz eksi veriyoruz. Yani yaklaşık 11 milyar dolar civarında ithalatımız varken, 8,5 milyar dolar civarında ihracatımız var. Türkiye olarak sessiz kalamazdık" dedi.

Türkiye aldığı karşı önlem ile ilgili hazırladığı listeyi DTÖ ilgili komitesine bildirmek suretiyle kesinleştirdi.

Türkiye'nin ABD'den ithal ettiği ürünlere uygulayacağı verginin, ABD'nin Türk çelik ürünlerine uygulayacağı yüzde 25 vergiye tekabül ettiği öğrenildi. Böylelikle, eğer iki ülke anlaşmaya varamazsa, Türkiye bildirimde bulunduğu 22 ürünün Türkiye'ye ihracatından yaklaşık 260 milyon dolar gümrük vergisi alacak.

21 Haziran'dan itibaren 22 kalem üründe uygulanacak bu tedbir kararlarında en yüksek ek gümrük vergileri sırasıyla alkollü içkiler ve otomobile yönelik olacak.

Viski başta olmak üzere alkollü içeceklere yüzde 40 ek vergi konurken, ABD'den ithal edilen otomobil ve motorlu araçlara (motosiklet, yarış otomobili vs...) uygulanacak ek vergi ise yüzde 35 olacak.

AVRUPA BİRLİĞİ

AB'den ithal edilen çelik ve alüminyum ürünlerine ulusal güvenlik tehdidi nedeniyle ilave vergi koyma talebi, daha sonra AB'ye muafiyet tanıması, nihayette bu muafiyeti kaldırması AB içinde tepki ile karşılandı.

Mart 2018

Avrupa Komisyonu Başkanı Jean-Claude Juncker, Almanya'nın Hamburg kentinde yaptığı açıklamada, AB'nin Harley-Davidson motosiklet, bourbon viski ve Levi's kot pantolonları gibi Amerikan ürünlerinin ithalatına gümrük vergisi koymaya hazırlandığını duyurdu.

Avrupa Komisyonu Başkan Yardımcısı Jyrki Katainen ise yaralayıcı bir ticaret savaşından kaçınılması için hâlen daha az da olsa bir şans bulunduğunu belirterek, Trump'ı gelecek hafta yürürlüğe girmesi beklenen kararından dönmeye davet etti.

AB'nin ticaret politikasından sorumlu Katainen, yaptığı açıklamada, "Hızla yayılacak bir ticaret savaşına çok yakınız. Ve böyle bir savaşın sadece kurbanları olur, kazananları değil" uyarısında bulundu.

7 Mart 2018

Avrupa Komisyonu'nun Ticaretten Sorumlu Üyesi Cecilia Malmström, "Tedbir alınacak ABD ürünlerine yönelik hazırlık yapıyoruz. Bu geçici listeyi AB üyesi ülkelere danışıyoruz ve yakında kamuoyu ile paylaşacağız. Bu listede çelik, sanayi ve tarım ürünleri mevcut" dedi.

AB'nin ABD'ye yanıt olarak yüzde 25 gümrük vergisi uygulamayı planladığı geçici listede, fıstık ezmesi, kot pantolon, motosiklet, nevresim, ruj, çelik gaz tankı, haddelenmiş çelik, boru, tüp, ızgara, lavabo, vantilatör, merdiven, yat, barbunya, pirinç, viski, yaban mersini, portakal suyu, tütün, puro gibi çeşitli ürünler bulunuyor.

24 Mayıs 2018

Avrupalı sanayicilerin Brüksel'de yaptığı toplantıya Trump'ın son açıklaması damga-

sını vurdu.

Belçika Dışişleri Bakanı Didier Reynders'a göre, ABD ile ticari ilişkilerde ortada iki seçenek söz konusu: "ABD tarafından Avrupa'ya yönelik önlemler konusunda ya bir muafiyet olacak ve biz pozitif bir gündemle ticaret alanında müzakereye oturacağız. Aksi takdirde, Avrupa kendisini korumak için bir takım önlemler almak zorunda kalacak, her bir sektör için bu tür saldırganlığı kabul etmemiz mümkün değil."

31 Mayıs Perşembe

Avrupa Birliği (AB) Komisyonu Ticaretten Sorumlu Üyesi Cecilia Malmström, ABD'nin ithal çelik ve alüminyuma yönelik uygulamaya koyacağı ilave gümrük vergilerine ilişkin, "ABD'nin tedbirleri, uzlaşılmış uluslararası kurallara aykırı olduğu için Dünya Ticaret Örgütü'nde (DTÖ) anlaşmazlıkların çözümü davası süreci başlatacağız." ifadesini kullandı.

Konuya ilişkin yazılı açıklama yapan Malmström, "Bu dünya ticareti için kötü bir gün. Bu sonucu engellemek için her şeyi yaptık." değerlendirmesinde bulundu.

Aynı şekilde AB'den ithal edilecek otomobillere de ulusal güvenlik savı ile ilave vergi getirilmesine ilişkin soruşturmaya da devam edilmesi kararı ayrı bir tepki konusu oldu. Otomobil ithalatının sınırlanması AB bakımından yaşamsal önemder. Avrupa Komisyonu Başkanı Juncker, "ABD'nin davranışı saf basit bir korumacılıktır ve AB kurallar çerçevesinde karşılık verecektir" demişt

Başkan Trump 31 Mayıs tarihinde, AB'nin karşı önlemler alması halinde tepkilerinin daha büyük oranda ek vergi olarak ortaya çıkacağını ifade etti. Bu ifadesiyle ABD'nin İngiltere'den 8,8 milyar dolar, Almanya'dan ise 20,2 milyar dolar otomobil ithalatını hedef aldı.

Avrupa Birliği (AB), ABD'nin ithal çelik ve alüminyuma ilave gümrük vergileri uygulamaya başlamasına karşı ticari misillemenin 22 Haziran Cuma günü başlatılması kararı aldı.

AB Komisyonu, haftalık toplantısında ABD'nin ithal çelik ve alüminyuma yönelik devreye aldığı ilave gümrük vergileri konusunda dengeleyici tedbirler ele alındı.

Konuya ilişkin açıklamada, AB Komisyonu üyelerinin ilave gümrük vergisi uygulanması planlanan ABD ürünleri listesine onay verdiği ve karşı tedbirlerin 22 Haziran Cuma günü yürürlüğe sokulması kararı alındığı kaydedildi.

Açıklamada, söz konusu dengeleyici gümrük vergilerinin Dünya Ticaret Örgütü (DTÖ) kurallarıyla tamamen uyumlu olduğu, AB'nin ilk aşamada ABD ürünlerine 2,8 milyar avroluk bir ilave gümrük vergisi getireceği, 3,6 milyar avroluk diğer kısım hakkında ise kararın ileride alınacağı ifade edildi.

AB, ABD'nin ithal çelik ve alüminyuma yönelik uygulamayı planladığı ilave gümrük vergilerine karşı yüzde 25 gümrük vergisi uygulamayı planladığı toplam 10 sayfalık ürün listesi hazırlamıştı.

Aralarında mısır, barbunya, pirinç, mısır gevreği, fıstık ezmesi, yaban mersini, portakal suyu, viski, puro, sigara, tütün, ruj, kot pantolon, nevresim, ayakkabı, lavabo, merdiven, vantilatör, motosiklet, yat, tekne, tüp ve çelik gibi yüzlerce farklı ürün bulunan listeyle AB, ABD'yi kararından vazgeçirmeye çalışmıştı.

22 Haziran 2018

Avrupa Birliği (AB) ithal çelik ve alüminyuma ilave gümrük vergileri uygulayan ABD'ye karşı ticari misillemelere başladı. AB, ABD'nin bourbon türü viski, kot pantolon ve motosiklet gibi sembolik ürünlerine yüzde 25 oranında gümrük vergileri koydu.

ABD'nin ithal çelik ve alüminyuma yönelik devreye aldığı ilave gümrük vergileri konusunda dengeleyici tedbirler alan AB, ABD'den ithal edilen mısır, barbunya, pirinç, mısır gevreği, fıstık ezmesi, yaban mersini, portakal suyu, bourbon türü viski, puro, sigara, tütün, ruj, kot pantolon, nevresim, lavabo, merdiven, vantilatör, motosiklet, yat, tekne, tüp ve çelik gibi 341 farklı ürüne yüzde 25 oranında gümrük vergilerini yürürlüğe koydu.

Ayakkabı, bazı giyim ürünleri ve çamaşır makineleri için ise yüzde 50 oranında ek gümrük vergisi getirildi.

AB, bu aşamada ABD'nin söz konusu ürünlerine yönelik toplam 2.8 milyar euroluk bir ilave gümrük vergisi getirdi. AB, 3.6 milyar avroluk ilave dengeleyici tedbirlere de gelecekte başlanacağını bildirdi.

Avrupa Komisyonu Başkanı Jean- Claude Juncker, ABD'nin kararını eleştirerek "Bu tüm mantık ve tarihe karşı. Yanıtımız net ancak ölçülü olmalı" dedi.



KANADA



ABD, Kanada ve Meksika arasında NAFTA'nın güncellenmesi müzakerelerinden bir sonuç alınamadı. Görüşmelerin geleceği belirsizliğini koruyor. Görüşmelere önümüzdeki yıl devam edilecek.

Kanada ve Meksika ile 24 senedir varolan Kuzey Amerika Serbest Ticaret Anlaşması'nın (NAFTA) yenilenmesi görüşmelerinin "beklenenden uzun sürmesi" ve görüşmelerin bitiş tarihiyle ilgili "kesin bir zamanlama olmaması" nedeniyle bu iki ülke için ek vergi konusundaki muafiyeti kaldırma kararı aldıklarını aktarmıştı.

31 Mayıs 2018

Kanada Başbakanı Justin Trudeau, ABD tarafından verilen "gümrük vergisine yönelik muafiyetin kalkması" kararının "İki ülke arasındaki ticareti bozma garantisi veren, çok kötü bir fikir" olduğunu söyledi.

Dışişleri Bakanı Chrystia Freeland'in sözcüsü Adam Austen de Başbakan Trudeau'nun açıklamalarına atıfta bulunarak, "Başbakan'ın da söylediği gibi, ABD yönetiminin vergi kararının Kanada için olduğu kadar ABD'nin işlerine de zarar vereceğini anlamış olduk. Kanada, her iki tarafın işçilerinin iyiliği için çok çalışacak" dedi.

Kanada ABD'ye 10,7 milyar dolar tutarındaki ihracat ile en büyük miktarda çelik satan ülke.

Kanada'nın ABD'ye otomobil ihracatı da Kanada açısından son derece önemli.

Başbakan Trudeau, ABD ile yakın ilişkileri vurgulayarak Kanada'nın 12,8 milyar dolar tutarındaki ABD menşeli ürüne ilave vergi koyarak 1 Temmuz tarihinde itibaren misilleme yapacaklarını açıkladı.

Kanada, ABD'den ithal edilen et, kahve, şekerleme, kontraplak, akçaağaç pekmezi ve çelik ile alüminyuma karşı toplamında 12 milyar 800 milyon dolar değerinde misilleme gümrük vergisi uygulama kararı aldı.

1 Haziran 2018

Kanada Başbakanı Justin Trudeau, ABD yönetiminin aldığı karara tepki göstererek, "Kanada'nın ABD'ye karşı bir ulusal güvenlik tehdidi olduğu düşünülemez." dedi.

Düzenlediği basın toplantısında, ülkesinin 150 yıl boyunca ABD'nin en kararlı müttefiki olduğunu ifade eden Trudeau, ABD yönetiminin bu kararı ulusal güvenlik önlemi bahanesiyle aldığını ama kendilerinin hiçbir zaman ABD'ye karşı ulusal güvenlik tehdidi olmadıklarını dile getirdi.

"Bu tarifeler tamamen kabul edilemez." diyen Justin Trudeau, şunları kaydetti:

"Kanadalılar iki dünya savaşında ve Kore'de Amerikalılarla birlikte hizmet ettiler. Normandiya sahillerinden Afganistan dağlarına kadar birlikte savaştık ve öldük. Kanadalı personel şu anda NORAD, NATO ve dünya çapında ortaklıklarda Amerikalıların yanında hizmet veriyor. 11 Eylül'den sonra hemen Amerika'nın yanındaydık. Kuzey Irak'ta DEAŞ'a karşı birlikte savaşıyoruz. Amerikalılar da geçmişte yardımımıza geldiler.

Rakamlar açık; ABD'nin Kanada ile çelik ticaretinde 2 milyar dolarlık bir ABD doları fazlası var ve Kanada, ABD'nin çelik ihracatının yarısı olan dünyanın diğer ülkelerinden daha fazla Amerikan çeliği satın alıyor. Kanada, Amerikan savunma sanayi için güvenli bir tedarikçidir. Kanada'nın ABD'ye karşı bir ulusal güvenlik tehdidi olduğu düşünülemez."

ABD'nin yeni tarifelerinin Kanada ve ABD sınırının her iki tarafındaki sanayi ve çalışanlara zarar vereceğine işaret eden Trudeau, şöyle devam etti:

"Bu tarifeler Kanada ve ABD sınırının her iki tarafında sanayi ve işçilere zarar verecek ve Kuzey Amerika çelik ve alüminyumunu dünya çapında daha rekabetçi hale getirecek bağlantılı tedarik zincirlerini bozacak. Bunun ötesinde bu tarifeler, Kanada ve ABD ile özellikle de Amerikan savaşçılarıyla birlikte savaşan ve ölen binlerce Kanadalı arasında uzun zamandır devam eden güvenlik ortaklığına karşıdır. Ticaret, dostluk ve birçok durumda Amerikalılar ve Kanadalılar arasındaki aile bağları hiç azalmadı, aslında hiç bu kadar güçlü olmadılar.

Kanada Hükümeti, ortak değerler, coğrafya ve ortak çıkarların, nihayetinde korumacılığın üstesinden geleceğinden emin.

Sürekli olarak söylediğimiz gibi Kanadalı işçileri ve Kanada'nın çıkarlarını her zaman koruyacağız. Bir şey hakkında çok açık olmak istiyorum; Amerikan halkı bizim ortaklarımız, dostlarımız ve müttefiklerimiz olarak kalır. Bu Amerikalılar hakkında değil. Bir noktada sağduyularının geçerli olacağına inanmalıyız. Ama biz bu eylemde bugün ABD yönetiminin hiçbir işaretini görmüyoruz."

12 Haziran 2018

Kanada'nın Quebec City kentinde düzenlenen G7 Liderler Zirvesi'nde ABD Başkanı Trump ve diğer liderler arasında gerginlik yaşandı. Kanada Parlamentosu'nun alt meclisi olan Avam Kamarası, Başbakan Trudeau'ya sahip çıkan bir kararа imza attı. Oy birliğiyle kabul edilen kararda ABD Başkanı Trump ile Trump'ın Ticaret Danışmanı Navarro'nun Trudeau'yu ve Kanada'yı hedef alan sözlerinin "kabul edilemez olduğu" ve "ikili ilişkilere zarar verdiği" vurgulandı. Aynı kararda ABD ile Kanada arasında anlaşmazlığa neden olan çelik, alüminyum ve tarım vergileri konusunda da Kanadalı üreticilere destek verileceği ifade edildi.

ÇİN

Nisan 2018

Çin alüminyum ve çelik ek vergilerinin getirilmesinin ardından misilleme yaptı. 2,4 milyar dolar ABD ithalatına ilave vergi koyan. Çin, Vaşington'un çelik ve alüminyum ürünlerine yönelik ek gümrük vergilerine cevaben, ABD menşeli 128 ürüne yüzde 15 ila yüzde 25 tarife getirilmesini kararlaştırdı.



1 Haziran 2018

Çin, ABD'nin Avrupa, Kanada ve Meksiya'ya çelik ve alüminyum ithalatında vergileri artırmasına tepki gösterdi.

Çin Dışişleri Bakanlığı sözcüsü söz konusu gümrük vergisi artışıyla ilgili soru üzerine şunları söyledi:

"Bütün ülkeler, özellikle büyük ekonomiler yatırım ve ticaret korumacılının her türlüsüne karşı olmalı, Dünya Ticaret Örgütünün kurduğu adil ve çok uluslu sistemi korumalıdır.

Çünkü bu örgütün temeli, uluslararası ticaret düzenini korumak ve devam eden küresel ekonominin iyileşmesini ve büyümesini desteklemektir."

Haziran 2018

Çin görüşmeler sonucunda ABD'nin Şubatta vergilendirdiği sorgum vergisi kaldırıldı.

ABD'nin Nisan 2018 46,2 milyar dolar tutarında 1,333 adet Çin ihraç ürününe %25 ilave vergi konulmasının ardından Çin karşılık olarak 49,8 milyar dolar tutarında ABD ürününe %25 ilave vergi koyacağını ilan etti. Çin'in misilleme listesi, viski, puro, tütün, dana eti, plastik, buğday, elektrikli araçlar, kimyasal maddeler, otomotiv, hava araçları ve soya fasulyesi gibi 106 Amerikan menşeli ürünü kapsadı

Bu arada Çin ve ABD arasında Pekin'de 3 Haziran tarihinde yapılan üçüncü tur müzakerelerinde olumlu bir sonuç alınamadı.

Çin, ABD Ticaret Bakanı Ross'a, Çin'deki temasları sonucunda 50 milyar dolarlık ihracatına ilave tedbir alınmayacağı konusunda güvence verilmemesi durumda kendini ABD'den daha fazla ithalat yapma sözü ile bağlı saymayacağını ilan etti.

Çin, Başkan Trump'un Haziran 15'den kısa süre sonra 50 Milyar Dolar tutarında Çin ihracatına ilave vergi koyacağını açıklamasının ardından 6 Temmuz'da yürürlüğe girecek 50 milyar dolarlık tarifelere ek tarife hazırladi.

19 Haziran 2018

Vaşington'un Çin'den ithal edilen 50 milyar dolar değerindeki bini aşkın teknoloji ürününe 6 Temmuz 2018'den itibaren yüzde 25 ek gümrük tarifesi uygulanacağını açıklamasının ardından, Çin hükümetinin ABD'den ithal ettiği 50 milyar dolarlık 659 ürüne yüzde 25 gümrük tarifesi uygulayacağını bildirmesi sonrasında Trump, misillemeye karşılık 200 milyar dolarlık Çin ithalatına ek vergi getireceğini açıkladı.

Çin tarafı, ABD tarafından konulacak her türlü cezalandırıcı önlemin yaz aylarında sürmesi beklenen görüşmeleri de rayında çıkaracağı gibi Çin'in karşılık vereceğini de ifade etti.

Çin geçen yıl ABD'ye 505,5 milyar dolarlık mal ihraç etti buna karşılık ithalatı 129,9 milyar dolarda kaldı.

MEKSİKA



31 Mayıs 2018

Meksika hükümetinden yapılan yazılı açıklamada, ABD'den ithal edilen elma, üzüm, yabanmersini, domuz eti gibi çeşitli gıda ürünlerine ve bazı çelik ürünlerine ek gümrük vergileri getirileceği bildirildi.

Açıklamada, Washington'ın uygulayacağı tarifelerle eş değerde olacak gümrük vergilerinin, söz konusu uygulama iptal edilmediği müddetçe yürürlükte kalacağı vurgulandı.

2 Haziran 2018

Meksika hükümetinden yapılan yazılı açıklamada da ABD'den ithal edilen elma, üzüm, yabanmersini, domuz eti gibi çeşitli gıda ürünlerine ve bazı çelik ürünlerine ek gümrük vergileri getirileceği bildirildi. Açıklamada, Washington'un uygulayacağı tarifelerle eş değerde olacak gümrük vergilerinin, çelik ve alüminyuma yönelik vergiler iptal edilmediği müddetçe yürürlükte kalacağı da vurgulandı. Meksika Ekonomi Bakanı Ildefonsa Guajardo, ABD'nin ek vergi kararının iki ülke arasında ticareti yaklaşık 4 milyar dolar etkileyeceğini belirterek, "Uluslararası ticaret adına çok üzücü bir gün" açıklamasını yaptı.

5 Haziran 2018

Bakanlığın resmî gazetede yayımladığı yeni gümrük tarifeleri listesinde, ABD'den et, elma ve patates ithalatına yüzde 20, peynir ve içecek türlerinin hepsine yüzde 20 ile 25 arasında gümrük vergisi yer alıyor.

Bakanlık, diğer ülkelerden vergisiz olarak ithal edilmek üzere 350,000 ton et kotası açıldığını da duyurdu.

DİĞER ÜLKELER

Rusya ve Japonya ABD'nin çelik ve alüminyum ürünlerinin ithalatına koyduğu ek vergi uygulamasına tepki olarak, ABD'den ithal edilecek mallara uygulanan gümrük vergisini artırmaya gitme kararı aldı.

Rusya ve Japonya ABD Başkanı Donald Trump'ın geçtiğimiz günlerde çelik ve alüminyum ürünlerinin ithalatına koyduğu ek vergiler konusunda hamle yapma kararı aldı.

İki ülke Trump'ın bu uygulamasına karşı, ABD'den ithal edilecek ürünlerden alınan gümrük vergisini artırmayı planlıyor.

İki ülkenin kararı ile alakalı açıklama yapan Dünya Ticaret Örgütü, (WTO) Rusya ve Japonya, ABD'nin ek gümrük vergisi uygulamasına karşı 1 milyar dolarlık yaptırım uygulayarak tepki vermeye hazırlanıyor.

Dünya ticaret örgütü yaptığı açıklamada Rusya'nın Trump'ın kararına karşı 538 milyon dolarlık bir ek vergi yapmaya hazırlandığını belirtirken Japonya'nın ise 440 milyon dolarlık bir ABD'ye cevap vermesi bekleniyor.

ABD'nin tek taraflı olarak aldığı ilave gümrük vergileri kararının adil olmadığını ve Dünya Ticaret Örgütü (DTÖ) kurallarıyla çatıştığını belirten AB Komisyonu Başkanı Jean-Claude Juncker, "Bu dünya ticareti için kötü bir gündür. ABD bize DTÖ uzlaşmazlıkları giderme mahkemesi ve ABD ürünlerine ilave gümrük vergileri uygulamaktan başka seçenek bırakmıyor" değerlendirmesinde bulundu.

Fransa Cumhurbaşkanı Emmanuel Macron, ABD'nin ithal çelik ve alüminyuma ek vergi uygulaması kararının uluslararası hukuka aykırı olduğunu ifade ederek, bunun büyük bir hata olduğunu söyledi. ABD yönetiminin ek vergi kararından esef duyduğunu dile getiren Macron, "Karar, ABD, AB ve Fransa'nın kabul ettiği uluslararası ticaret kurallarına aykırıdır. Bu nedenle hukuka aykırı olduğu için karara itiraz edeceğiz ve cevap vereceğiz." dedi.

-Almanya

Almanya Başbakanı Angela Merkel, Münih'te Alman ekonomisinin önde gelen kuruluşlarının temsilcileri ile yaptığı görüşmenin ardından ABD Başkanı Donald Trump'ın kararını değerlendirdi.

Merkel, AB Komisyonu'nun ABD'nin ek vergi kararını Dünya Ticaret Örgütü'ne taşıması, ancak aynı zamanda da diyalog arayışında olmasını desteklediğini be-



lirtti. Merkel, "Görüşme kanalının sürdürüleceğine inanıyorum" dedi.

ABD Başkanı Donald Trump'ın ithal çelik ve alüminyuma sırasıyla yüzde 25 ve yüzde 10 oranlarında ek gümrük tarifesi uygulanmasıyla ilgili düzenlemeyi imzalamasına Almanya'dan tepki geldi.

Çelik ve alüminyuma ek gümrük vergisi getirilmesini "İyi değil" şeklinde nitelendiren Merkel, bu durumun sadece bir ülkenin ekonomisini değil, herkesi olumsuz biçimde etkileyeceğini vurguladı. Merkel, "Böyle bir yarışta hiç kimse kazanmaz. Bu nedenle önceden olduğu gibi şimdi de çok bilinçli olarak görüşme arayışındayız" şeklinde konuştu.

Merkel ayrıca, "AB için en iyi seçenek muaf tutulmak olur" derken, "dibe doğru gidecek" bir yarışı kimsenin kazanamayacağını ve vergilerin "herkesin canını acıtma" riski taşıdığını belirtti.

Almanya Dışişleri Bakanı Heiko Maas, ABD'nin ithal çelik ve alüminyuma yönelik uygulamaya koyacağı ilave gümrük vergilerinin hukuka aykırı olduğunu vurgulayarak, AB karşı tedbirlerle en uygun şekilde cevap vermeye hazır olduğunu ifade etti.

-İsveç

İsveç Avrupa Birliği (AB) ve Ticaret Bakanı Ann Lind ise "İsveç ABD'ye yılda 4 milyar dolar çelik ihracat ediyor. ABD'nin aldığı en kötü karar" değerlendirmesini yaptı. ABD'nin aldığı kararın Dünya Ticaret Örgütünün (DTÖ) kurallarına aykırı olduğunu hatırlatan Lind, "Duruma göre AB ülkeleri de ABD'den ithal edilen çelik ve alüminyuma aynı oranda ek vergi koyabilir." diye konuştu.

-Rusya



Rusya'dan gümrük vergisi yorumu: ABD'nin kendi ayağına sıkmasını izliyoruz

Rusya Ekonomik Kalkınma Bakanı Maksim Oreşkin de ABD'nin yürüttüğü ticari politikaları eleştirerek, "Şu anda ABD'nin kendi ayağına sıkmasını izliyoruz. Bu politikalar nedeniyle tüm dünya ekonomisi de zarar görüyor" ifadelerini kullandı.

İngiltere

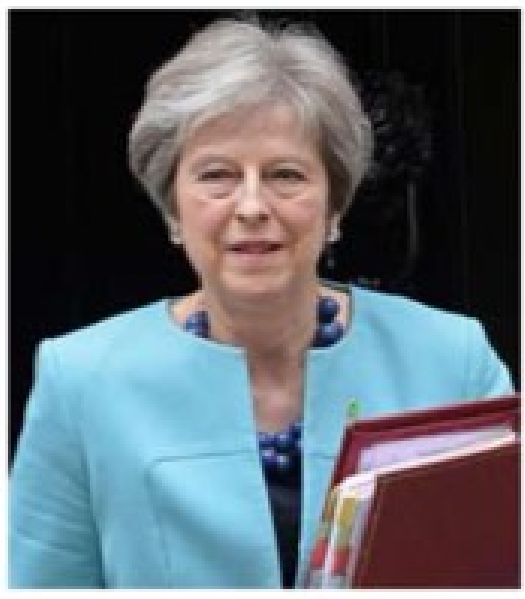
İngiltere Başbakanı Theresa May, ABD'nin çelik sektörüne yönelik gümrük vergisi adımlarını "haksız karar" olarak nitelendirerek, İngiltere ve AB'nin gümrük vergilerinden kalıcı olarak muaf tutulması çağrısı yaptı.

Yazılı açıklama yayımlayan May, "ABD'nin, AB'den çelik ve alüminyum ithalatına gümrük vergisi uygulamaya dönük haksız kararıyla derin hayal kırıklığına uğradım." ifadesini kullandı.

May, ilgili sanayi dallarını ve buralarda çalışan işçileri korumak için AB ile iş birliğine devam edeceklerini belirterek, AB ve İngiltere'nin gümrük vergilerinden kalıcı olarak muaf tutulması gerektiğini bildirdi.

ABD, AB ve İngiltere'nin dünyada daima açık ve adil ticaret değerlerini teşvik eden yakın müttefikler olduğunu ifade eden May, "Bizim çelik ve alüminyum sanayilerimiz İngiltere için büyük önem taşıyor ancak bunlar, ABD'nin ulusal güvenliğini destekleyen savunma projeleri dahil olmak üzere ABD sanayisine de katkı sağlıyor." değerlendirmesini yaptı.

ABD Başkanı Donald Trump, 9 Mart'ta ithal çelik ve alüminyuma sırasıyla yüzde 25 ve yüzde 10 gümrük tarifesi uygulanacağını açıklamıştı. Kanada ve Meksika, AB, Avustralya, Arjantin, Brezilya ve Güney Kore'ye 1 Haziran'a kadar geçici muafiyet tanınmıştı. İngiltere'de çelik sektörünün



çatı kuruluşu olan UK Steel'in Başkanı Gareth Stace, ABD'nin çelik sektörüne yönelik gümrük vergisi adımlarına ilişkin, "Avrupa Birliği (AB) liderlerinin kafasına silah doğrultulmuş durumda." yorumu yaptı.

Türkiye'nin ek vergileri yürürlükte

Türkiye, ABD'den ithal ettiği 22 ürüne aynı toplam miktarda vergi uygulayacağını DTÖ'ye iletti. ABD'den ithal edilen ürünler arasında en yüksek ek gümrük vergisi yüzde 40 ve 35 ile viski ve otomobillere konurken, bu otomobiller arasında Amerikan Jeep'in dışında ağırlıkta olarak Alman BMW ve Mercedes'in ürettiği lüks SUV'ler bulunuyor.

Türkiye, 2017 yılında ABD'ye 1 milyar 42 milyon dolarlık çelik, 60 milyon dolarlık alüminyum ihraç ederken, ek gümrük vergileriyle (çelik yüzde 25, alüminyum yüzde 10) birlikte buradaki kaybın 266.5 milyon dolar olacağı hesaplandı.

Türkiye, söz konusu önlemlere karşılık ithalatı yaklaşık 1.8 milyar dolar seviyesinde bulunan ABD menşeli kömür, kağıt, cevizbadem, tütün, pirinç, viski, otomobil, kozmetik, makine teçhizat



ve petro-kimya ürünlerinde aynı şekilde 266.5 milyon dolar vergi yükü oluşturacak karşı tedbir uygulayacak. DTÖ'ye gönderilen açıklamada 21 Haziran'dan itibaren 22 kalem üründe uygulanacak bu tedbir kararlarında en yüksek ek gümrük vergileri sırasıyla alkollü içkiler ve otomobile yönelik olacak. Viski başta olmak üzere alkollü içeceklere yüzde 40 ek vergi konurken, ABD'den ithal edilen otomobil ve motorlu araçlara (motosiklet, yarış otomobili vs...) uygulanacak ek vergi ise yüzde 35 olacak.

Türkiye'nin ek vergi uygulayacağı ürünler		İhracat Tutarı	Vergi Oranı	Vergi Geliri
802	Diğer kabuklu meyveler (taze/kurutulmuş) kabuğu çakarılmış/soyulmuş)	157.381	5	7.869
1006	Pirinç	36.307	20	7.261
210690	Gıda katkı maddeleri	32.569	10	3.257
2208	Yüksek alkollü içecekler	20.959	40	8.384
2401	İşlenmemiş tütün	52.271	25	13.068
2701	Taşkömür, taşkömüründen elde edilen briketler, topak vb katık yakıtlar	325.571	10	32.557
270400	Taşkömür, taşkömüründen elde edilen briketler, topak vb katık yakıtlar	70.717	10	7.072
2401	İşlenmemiş tütün	52.271	25	13.068
271311	Petrol koku-kalsine edilmemiş	291.612	5	14.581
3304	Güzellik/makyaj ve cilt bakımı için müstahzarlar	32.510	30	9.753
390410	Emülsiyon poli(vinil klorür) (e-pvc)	108.887	32	33.244
390810	Polamid 6-11-12-6.6-6.9-6.10 veya 6.12/kompaundlar	34.591	10	3.459
3926	Plastikten diğer eşya	32.650	30	9.795
4401	Yakmaya mahsus ağaçlar, yonga, talaş, döküntü, kırıntı vb	90.634	15	14
4802	Sıvanmamış kağıt ve karton (perfore edilmemiş kart ve şeritleri)	41.714	10	4.171
4804	Kraftayner kağıt	106.711	10	10.671
4811	Kağıt karton selüloz vatka, selüloz liften tabakalar,katranlı bitümeni/asfaltlı	31.456	25	7.864
550210	Suni filament demetler-selüloz asetattan olanlar	48.353	30	14.506
730890	Demir çelikten yapı ve yapı malzemeleri	90.031	30	27.009
841370	Santrifüjlü pampalar	31.826	10	3.183
847989	Makine ve makine parçaları	29.906	10	2.991
8703	Otomobil, steyşin agonlar, yarış arabaları	89.976	35	30.442
90219	Diğer amaçlar için x ışınlı cihazlar (Sağlık, cerrahi, diş veya veterinerlik hizmetleri dışında)	36.112	5	1.806
		1.784.744	266.536	

Çelik ve alüminyum ilk değil

Otomotiv son olmayacak!...

Son 1 yılda Türkiye'den yapılan ihracata karşı bir dizi 'koruma kararı' uygulandı

DURUM araştırdı...

- Türkiye son 1 yılda ihracat yaptığı ülkelerin 'dampinge karşı vergi'leri baskısı altında kaldı.
- Demir çelik başta olmak üzere bir çok ürüne karşı dampinge karşı vergi kararları çıktı. Bu ürünler arasında inşaat demiri, makarna, bulaşık makinaları, ferro krom, pet film, buzdolapları, çimento, enjektörler gibi ürünler yer aldı.
- Çeşitli ülkeler son bir yıl içinde bu amaçla 50'den fazla soruşturma ve yaptırım kararı aldılar.
- Türkiye'ye karşı vergi uygulayan ülkeler arasında ABD ilk sıralarda yer aldı.
- ABD'nin yanısıra Türkiye'nin en büyük ticari partneri Avrupa Birliği de korunma önlemlerini devreye soktu.
- Türkiye'ye karşı önlem alan ülkeler arasında Güney Amerika ülkeleri, Mısır, Fas, İsrail, Ukrayna, Hindistan, Kanada, Kosova, Ürdün de yer aldı.

toledo
toledo konferans çevirmenliği, organizasyon ve danışmanlık ltd. şti.

Toledo'nun sözlü ve yazılı olarak verdiği çeviri dilleri;
- Türkçe
- İngilizce
- Fransızca
- Almanca
- İspanyolca
- İtalyanca
- Arapça
- Rusça

Adres : Hülya Sokak, No: 41/17
Gaziosmanpaşa - ANKARA
Tel : +90 (312) 441 5970
Fax: +90 (312) 440 3709
e-mail: toledo@toledoceviri.com
http://toledoceviri.com

HANGİ ÜLKELER, HANGİ ÜRÜNLER İÇİN TÜRKİYE'YE KARŞI ÖNLEM ALDI?..



MISIR

İnşaat demiri filmaşın

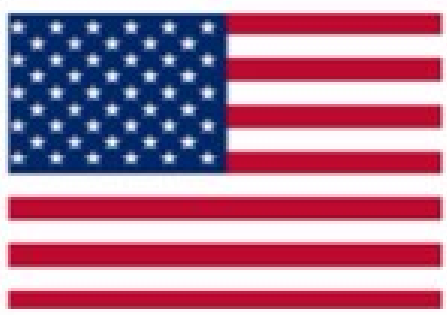
Mısır Ticaret ve Sanayi Bakanlığı (Bakanlık) tarafından Çin Halk Cumhuriyeti ve ülkemiz menşeli menşeli "İnşaat Demiri ve Filmaşin" (7213 ve 7214 Gümrük Tarife Pozisyonları altında yer alan ürünler ile söz konusu ürünlerin 7227 ve 7228 Gümrük Tarife Pozisyonları altında giriş yapılması halinde bu ürünler için de geçerli olmak üzere) ithalatına karşı yürütülen telafi edici vergi soruşturması kapsamında Bakanlık tarafından yapılan açıklamada yerel üreticilerin yaşadıkları zararın Çin, Ukrayna ve ülkemizden yapılan dampingli ithalattan kaynaklandığı sonucuna varılarak Çin ve ülkemiz menşeli ürünlere yönelik yürütülen mezkûr sübvansiyon soruşturması önlemsiz olarak kapatıldığı belirtilmiştir.



ARJANTİN

Bulaşık makinaları

Arjantin Üretim Bakanlığı (Bakanlık) tarafından Çin Halk Cumhuriyeti ve ülkemiz menşeli "Bulaşık Makineleri" (8422.11.00 Gümrük Tarife Pozisyonu altında yer alan) ithalatına karşı 7 Aralık 2016 tarihinde başlatılan anti-damping soruşturması kapsamında Bakanlık açıklamış olduğu nihai kararına göre ü1kemiz firmaları için 23 Nisan 2018 tarihinden 23 Nisan 2023 tarihine kadar yürürlükte kalmak üzere % 33 oranında nihai anti-damping önlemi uygulanmasına karar vermiştir.



ABD

Çelik ve alüminyum

Amerika Birleşik Devletleri (ABD) tarafından çelik ve alüminyum ithalatına karşı sırasıyla 20 Nisan 2017 ve 26 Nisan 2017 tarihlerinde söz konusu ürünler ithalatının ABD ulusal güvenliği üzerinde bir tehdit oluşturup-oluşturmadığının incelenmesi için, 1962 yılına ait "Trade Expansion Act" in 232. Bölümü kapsamında başlatılan soruşturma kapsamında 22 Mart 2018 tarihinde yayımlanan Başkanlık Bildirimlerine (https://www.whitehouse.gov/presidential-actions/presidential-proclamation-adjusting-imports-aluminum-united-states-2/ ve https://www.whitehouse.gov/presidential-actions/presidential-proclamation-adjusting-imports-steel-united-states-2/ linklerinden ulaşılabilmektedir) göre çeliğe yönelik %25 ve alüminyuma yönelik %10 ilave vergiler 23 Mart 2018 saat 00:01 itibariyle yürürlüğe girmiş olup Kanada, Meksika, Avustralya, Arjantin, Güney Kore, Brezilya ve Avrupa Birliği, söz konusu önlemlerden 1 Mayıs 2018 tarihine kadar muaf tutulmuştur. Bununla beraber, 19 Mart 2018 tarihinde ABD Resmi Gazetesi' nde yayımlanan bildirim ile ABD, tarifelerden ürün-bazlı muafiyet talep edilmesi hususunu detaylandırmıştır. Söz konusu bildirimde, bahse konu muafiyet başvurularının sadece ABD'deki iş faaliyetlerinde söz konusu ürünleri kullanan şahıs ve kuruluşlar tarafından yapılabileceği ifade edilmekte; muafiyet başvurusunun onaylanması halinde, ilgili muafiyetin başvuran kurum dışındaki ilave ithalatçıları ve ilgili ürün gruplarını da kapsayabileceği; bununla birlikte, ABD Ticaret Bakanlığı tarafından açıklanmadığı sürece bu muafiyet hakkının sadece başvuran şahıs veya kuruluşu kapsayacağı belirtilmektedir. Ayrıca, aynı ürüne dair diğer taraflarca yapılacak başvurunun herhangi bir şekilde diğer başvurulara referans gösterilerek yapılması gerekmediği ifade edilirken, başka bir şahıs ve kuruluşu da aynı anda

ilgilendiren ilgili muafiyetin reddedilmiş olmasının, aynı üründe yeni başvurulara engel teşkil etmemesi gerektiği ve yeni başvurunun kriterlerinin bir önceki reddedilmiş başvuruya göre daha iyi tesis edilmesi halinde bu başvuruda muafiyet elde edilebileceği belirtilmektedir. Bununla birlikte söz konusu bildirimde, ABD'deki şahıs ve kuruluşların, yapılan bir muafiyet talebine yönelik 30 gün içerisinde itiraz etme haklarının bulunduğu ifade edilmektedir. Yine mezkûr bildirimde, özel sektör tarafından 4.500 adet muafiyet başvurusu ile 1.500 adet itiraz başvurusunun gelebileceğinin tahmin edildiği belirtilmektedir.



√ **KOSTA RİKA**

İnşaat demiri

Kosta Rika'nın Dünya Ticaret Örgütü (DTÖ) Korunma Önlemleri Anlaşması'nın 12.1.(a) maddesi çerçevesinde DTÖ'ye yaptığı ve 26 Mart 2018 tarihinde yayımlanan bildirime göre, anılan ülke tarafından 19 Mart 2018 tarihinde "İnşaat Demiri" (7214.20.00.00.10, 7214.20.00.00.90, 7214.99.20.00.10, 7228.30.00.00.10, 7228.50.00.00.10 and 7228.60.00.00.10 Gümrük Tarife Pozisyonları altında yer alan) ithalatına karşı bir korunma önlemi (safeguard measure) soruşturması başlatılmıştır.



√ **AB**

Boru bağlantı parçaları

Avrupa Birliği (AB) tarafından ülkemiz menşeli " Demir veya Çelikten (Paslanmaz Çelik Haricinde) Dış Çapı En Çok 609,6 mm'yi geçmeyen Boru Bağlantı Parçaları" (7307.93.11, 7307.93.19, 7307.99.80 Gümrük Tarife Pozisyonu altında yer alan) ithalatında 29 Ocak 2013 tarihinden itibaren uygulanan anti-damping önlemi kapsamında, söz konusu önlemin devam ettirilmesinin gerekli olup olmadığının tespiti amacıyla AB Komisyonu tarafından Rusya, Kore, Malezya'nın yanı sıra ülkemiz menşeli mezkur ürün ithalatına karşı 27 Ocak 2018 tarihinde bir nihai gözden geçirme soruşturması başlatılmıştır.



√ **İSRAİL**

Kablolar

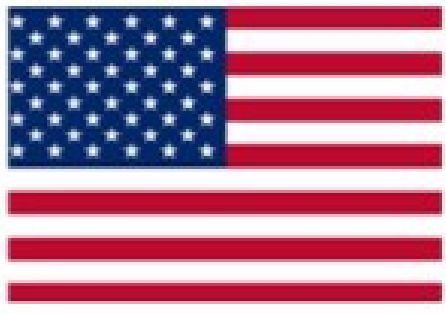
İsrail tarafından ülkemiz menşeli "Düşük Voltajlı Kablolar" (8544.49 Gümrük Tarife İstatistik Pozisyonlu) ithalatına karşı yürütülmekte olan anti-damping soruşturması kapsamında İsrail Ekonomi ve Sanayi Bakanlığı tarafından ülkemiz menşeli soruşturma konusu ürün ithalatına karşı 6 ay süreyle % 14,5 oranında geçici önlem tatbik edilmesine hükmedilmiştir. Söz konusu geçici önlem 25.2.2018-24.8.2018 tarihlerinde yürürlükte olacaktır.



√ **AB**

Ferro krom

Avrupa Birliği tarafından Çin Halk Cumhuriyeti ve Rusya Federasyonu'nun yanı sıra ülkemiz menşeli "düşük karbonlu ferro krom" (7202.49.50 GTP'li) ithalatına karşı 23 Haziran 2017 tarihinden bu yana yürütülen anti-damping soruşturmasının ön karar raporu 23 Mart 2018 tarihinde yayımlanmış olup soruşturmanın geçici önlem alınmadan devam ettirilmesine hükmedilmiştir.



√ **ABD**

Filmaşin

ABD tarafından ülkemiz menşeli "Filmaşin" itha-

HANGİ ÜLKELER, HANGİ ÜRÜNLER İÇİN TÜRKİYE'YE KARŞI ÖNLEM ALDI?..

latına karşı yürütülen anti-damping ve telafi edici vergi soruşturmalarının nihai kararı ITA tarafından 20 Mart 2018 tarihinde açıklanmıştır. Telafi edici vergi soruşturmasına ilişkin karara göre, firmalarımız için %3,81 ile %3,86 arasında sübvansiyon marjları hesaplanmıştır. Anti-damping soruşturması kararına göre, firmalarımız için %4,74 ile % 7,94 arasında damping marjları hesaplanmıştır. Söz konusu soruşturmalar bağlamında ABD Uluslararası Ticaret Komisyonu (ITC) tarafından yürütülen zarar analizi halen devam etmekte olup ITC'nin nihai kararını 3 Mayıs 2018 tarihinde açıklaması beklenmektedir. ITC'nin zararın varlığına hükmetmesi durumunda önlem yukarıda belirtilen oranlarda geriye dönük olarak yürürlüğe girecektir.



√ **HİNDİSTAN**

Dimethylacetamide

Hindistan Sanayi ve Ticaret Bakanlığı (Bakanlık) tarafından 17 Mart 2017 tarihinde ülkemizin yanı sıra Çin Halk Cumhuriyeti (ÇHC) menşeli "Dimethylacetamide [N, N-Dimethylacetamide]" (2924.19.00 Gümrük Tarife Pozisyonlu) ithalatına yönelik olarak başlatılan anti-damping soruşturması kapsamında, 20 Mart 2018 tarihli Hindistan Resmi Gazetesi'nde Nihai Karar yayımlanmıştır. Bahse konu Karar'a göre, Türk ihracatçılar için 48 ABD Doları/MT; Çinli ihracatçılar için 87 ila 211 ABD Doları/MT arasında spesifik damping önlemine hükmedilmiş olup, önlem 20 Mart 2018 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere 5 yıl boyunca yürürlükte kalacaktır.



√ **KANADA**

Makarna

Kanada Sınır Hizmetleri Ajansı (CBSA) ve Kanada Uluslararası Ticaret Mahkemesi'nin (CITT) ülkemiz menşeli "Makarna" (1902.19.21.30; 1902.19.22.30; 1902.19.23.30; 1902.19.29.30; 1902.19.93.00; 1902.19.91.00; 1902.19.99.30; 1902.19.92.30 Gümrük Tarife Pozisyonu altında yer alan) ithalatına karşı yürütülen anti-damping ve telafi edici vergi soruşturmaları kapsamında 26 Şubat 2018 tarihinde CITT tarafından yapılan ön karar açıklanmasında, mezkur ürünün damping ve sübvansiyonunun yerli sanayiye zarar verdiğine veya zarara sebep olma tehlikesi yarattığına dair makul kanıt bulunduğuna karar verilmiş olup bu minvalde öncelikle damping veya sübvansiyonun varlığı konusunda CBSA'in ön karar almasına ihtiyaç duyulduğu, akabinde nihai zarar soruşturması yapılacağı belirtilmiştir.



√ **TAYLAND**

Yassı mamüller

Tayland Ticaret Bakanlığı tarafından İran ve Brezilya'nın yanı sıra ülkemiz menşeli aşağıda GTİP'leri listelenen "Sıcak Haddelenmiş Çelikten Yassı Mamuller" ithalatına karşı başlatılan anti-damping soruşturması kapsamında 15 Mayıs 2017 tarihinde firmalarımız için % 6,88 ile % 38,23 arasında değişen oranlarda (Brezilya için % 34,40; İran için % 7,37 ile % 38,27 oranları arasında) hükmedilen nihai anti-damping vergilerinin, aynı ürünlere karşı uygulanan korunma önleminin bitiş tarihi olan 6 Haziran 2020 tarihine kadar durdurulmasına karar verilmiştir. Söz konusu karar 23 Şubat 2018 tarihinde yürürlüğe girmiştir.

√ **ABD**

Petrol boruları

Amerika Birleşik Devletleri (ABD) tarafından ülkemiz menşeli "Petrol Boruları – OCTG" (7304.29, 7304.39, 7304.59, 7305.20, 7305.31, 7306.29, 7306.30

ve 7306.50 GTİP'li) ithalatına yönelik yürütülen antidamping soruşturması kapsamında 2015-2016 İGGS nihai kararı ABD Ticaret Bakanlığı Uluslararası Ticaret İdaresi (ITA) tarafından 4 Ocak 2018 tarihinde açıklanmış olup soruşturmaya taraf firmamız için %9,13 oranında damping marjına hükmedilmiştir.



√ **BREZİLYA**

Pet film

Brezilya tarafından ülkemiz menşeli "Pet Film" ithalatına karşı uygulanan anti-damping önleminin nihai gözden geçirme soruşturmasının nihai kararı açıklanmıştır. Karara göre mevcut önlem 5 yıl daha uzatılmıştır.

√ **FAS**

Buzdolapları

Fas tarafından ülkemiz menşeli "Buzdolapları" (8418.10 ve 8418.21 GTP'li) ithalatına karşı yürütülen anti-damping soruşturması kapsamında hükmedilen, firmalarımız için % 14,13, Tayland firmaları için % 16,87, Çin firmaları için ise % 27,56 oranındaki nihai anti-damping önlemi Fas makamlarınca yürürlüğe konulmuştur. Bahse konu önlem, 16 Ocak 2018 tarihinden itibaren olmak üzere 5 yıl boyunca uygulanacaktır.



√ **KANADA**

Makarna

Kanada Sınır Hizmetleri Ajansı (CBSA) tarafından yayımlanan 28 Aralık 2017 tarihli bildirime göre, ülkemiz menşeli 1902.19.21.30; 1902.19.22.30; 1902.19.23.30; 1902.19.29.30; 1902.19.93.00; 1902.19.91.00; 1902.19.99.30; 1902.19.92.30 Gümrük Tarife Pozisyonlu "Makarna" ithalatına karşı anti-damping ve telafi edici vergi soruşturmaları başlatıldığı bilgisi iletilmiş olup Kanada'ya makarna ihracatı gerçekleştiren makarna üreticisi ve ihracatçısı firmalarımıza iletilen soru formlarının 5 Şubat 2018 tarihine kadar soruşturma otoritesine gönderilmesi gerekmektedir.

√ **KOSOVA**

Ayakkabı

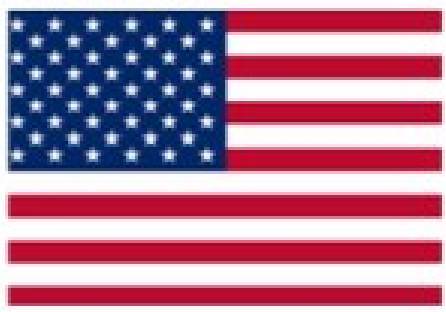
Kosova Ticaret ve Sanayi Bakanlığı tarafından ülkemiz menşeli "Deri Ayakkabı ve Botlar" ithalatına karşı 5 Şubat 2018 tarihinde bir anti-damping soruşturması başlatılmıştır.



√ **ABD**

Çelik tüp ve boru

ABD tarafından ülkemiz menşeli Karbon Kaynaklı Çelik Tüp ve Borular" ithalatına yönelik yürütülen antidamping soruşturması kapsamında yürütülen "hızlandırılmış gözden geçirme soruşturması (expedited review) nihai kararı 5 Ekim 2017 tarihli ABD Resmi Gazetesi'n de yayımlanmış olup soruşturmaya taraf firmalarımız için %23.12 oranında antidamping marjı hesaplanmıştır.



√ **ABD**

Petrol boruları

Amerika Birleşik Devletleri (ABD) tarafından ülkemiz menşeli "Petrol Boruları – OCTG" (7304.29, 7304.39, 7304.59, 7305.20, 7305.31, 7306.29, 7306.30 ve 7306.50 GTİP'li) ithalatına yönelik yürütülen antidamping soruşturması kapsamında 2015-2016 İGGS nihai kararı ABD

HANGİ ÜLKELER, HANGİ ÜRÜNLER İÇİN TÜRKİYE'YE KARŞI ÖNLEM ALDI?..

Ticaret Bakanlığı Uluslararası Ticaret İdaresi (ITA) tarafından 4 Ocak 2018 tarihinde açıklanmış olup soruşturmaya taraf firmamız için %9,13 oranında damping marjına hükmedilmiştir.

√ **MISIR**

İnşaat demiri

Mısır tarafından Çin Halk Cumhuriyeti ve Ukrayna'nın yanı sıra ülkemiz menşeli "İnşaat Demiri" (7213 ve 7214 Gümrük Tarife Pozisyonları altında yer alan)) ithalatına karşı yürütülen anti-damping soruşturması kapsamında Mısır Ticaret ve Sanayi Bakanlığı'nın (Bakanlık) nihai kararı 6 Aralık 2017 tarihinde Mısır Resmi Gazetesi'nde yayımlanmıştır. Anılan karara göre ülkemiz firmaları için 7 Aralık 2017 tarihinden 5 Haziran 2022 tarihine kadar % 7 ila % % 22,8 arasından değişen oranlarda nihai anti-damping önlemi uygulanmasına karar verilmiştir. Öte yandan, Bakanlık soruşturmaya taraf Çin firmaları için % 29, Ukrayna firmaları için ise % 17,2 ila % 27 arasında değişen oranlarda nihai anti-damping önlemi uygulanmasına karar vermiştir.

√ **ABD**

İnşaat demiri

Amerika Birleşik Devletleri (ABD) tarafından ülkemiz menşeli "İnşaat Demiri" (7213.10, 7214.20 ve 7228.40 Gümrük Tarife Pozisyonlarında yer alan) ithalatına karşı uygulanmakta olan telafi edici vergi (countervailing duty) kapsamında ABD Ticaret Bakanlığı Uluslararası Ticaret İdaresi (ITA) tarafından 2015 yılı için başlatılan gözden geçirme soruşturmasının (administrative review) ön sonuçlarına ilişkin bildirim 6 Aralık 2017 tarihli ABD Resmi Gazetesi'nde yayımlanmıştır. Buna göre, ITA tarafından soruşturmaya taraf olarak belirlenmiş firmalarımız için % 0,02 ve % 0,18 oranlarında ihmal edilebilir (de minimis) sübvansiyon marjları hesaplanmıştır. ITA'nın söz konusu ön kararına https://www.gpo.gov/fdsys/pkg/FR-2017-12-06/pdf/2017-26292.pdf linkinden ulaşılabilmekte olup nihai kararın 120 gün içerisinde açıklanması beklenmektedir.



√ **UKRAYNA**

Enjektörler

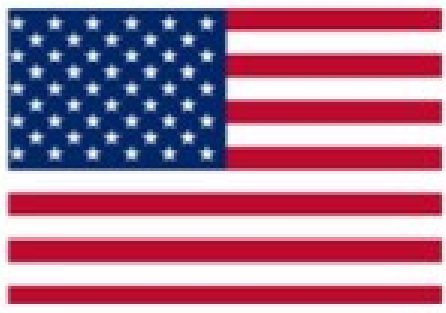
Ukrayna 2 Kasım 2017 tarihli ve 206 sayılı Ukrayna Resmi Gazetesi'nde yayımlanan bildirime göre Ukrayna Ekonomik Kalkınma ve Ticaret Bakanlığı tarafından Hindistan, Çin Halk Cumhuriyeti ve ülkemiz menşeili "Enjektörler" (9018.31 Gümrük Tarife İstatistik Pozisyonunda yer alan) ithalatına karşı bir anti-damping soruşturması başlatılmıştır.



√ **İSRAİL**

Portlant çimento

İsrail tarafından Yunanistan ve ülkemiz menşeli "Portland Çimento" (2523.29 Gümrük tarife pozisyonunda yer alan) ithalatına karşı 18 Mayıs 2017 tarihinde bir anti-damping soruşturması başlatılmış olup, İsrail Ekonomi ve Sanayi Bakanlığı tarafından 19 Kasım 2017 tarihinde ön karar yayımlanmıştır. Bahse konu ön kararda, ihracatçılarımız için % 0 - % 40, Yunanistan ihracatçıları için % 100 - % 106 oranları arasında değişen damping marjları hesaplanmış olup, herhangi bir geçici önlem alınmasına gerek görülmediği belirtilmektedir.



√ **ABD**

Çelik boru ve tüpler

Amerika Birleşik Devletleri (ABD) tarafından, ülkemiz menşeli 7306.30 ve 7306.90 Gümrük Tarife Pozisyonlu "Karbon Kaynaklı Çelik Boru ve Tüpler" ürün grubu ithalatına karşı uygulanmakta olan anti-damping soruşturmasına ilişkin 2016-2017 Dönemi

İGGS'nin başlatıldığı ABD Resmi Gazetesi'nde yayımlanmış olup sözkonusu malumata https://www.federalregister.gov/documents/2017/07/06/2017-14172 initiation-of-antidumping-and-countervailing-duty-administrative-reviews linkinden ulaşılabilmektedir. Ayrıca sözkonusu Resmi Gazete nüshasında ABD'nin ülkemiz menşeli "Kesiti Dikdörtgen veya Kare Şeklinde Olan Demir/Çelikten Tüp ve Borular" (7306.61.50.00 ve 7306.61.70.60 Gümrük Tarife Pozisyonlu) ithalatına karşı uygulanmakta olan anti-damping önlemine ilişkin olarak 2016-2017 İGGS'nin başlatıldığı bilgisi de yayımlanmaktadır.

√ **ABD**

Filmaşin

ABD tarafından ülkemiz menşeli "Filmaşin" ithalatına karşı yürütülen anti-damping soruşturmasının ön kararı ITA tarafından 25 Ekim 2017 tarihinde açıklanmıştır. Bu karara göre, firmalarımız için % 2,8 ile % 8,01 arasında damping marjları hesaplanmıştır. Konu ile ilgili nihai kararın ITA tarafından 8 Ocak 2018 tarihinde açıklanması beklenmektedir.

√ **ABD**

Filmaşin

ABD tarafından ülkemiz menşeli "Filmaşin" ithalatına karşı yürütülen telafi edici vergi soruşturmasının ön kararı 25 Ağustos 2017 tarihinde açıklanmış olup, firmalarımız için %2.27 ve ihmal edilebilir oranlarda marj hesaplanmıştır.



√ **MISIR**

İnşaat demiri

Mısır tarafından ülkemiz menşeli " İnşaat Demiri" (7213, 7214, 7227 ve 7228 Gümrük Tarife Pozisyonlarında yer alan) ithalatına karşı yürütülen anti-damping soruşturması kapsamında Mısır Ticaret ve Sanayi Bakanlığı (Bakanlık)'ın ön sonuçlarına ilişkin bildirimi 6 Haziran 2017 tarihinde yayımlanmıştır. Buna göre, Bakanlık tarafından firmalarımız için % 10 ila % 19 arasında değişen oranlarda damping marjları hesaplanmıştır.

√ **ABD**

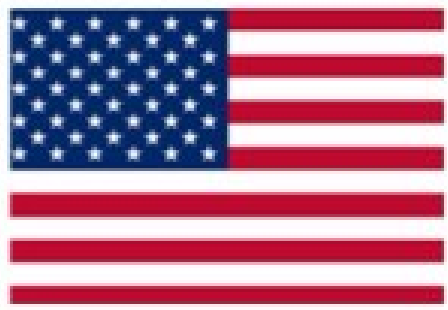
Çelik tüp ve borular

ABD tarafından ülkemiz menşeli Karbon Kaynaklı Çelik Tüp ve Borular" ithalatına yönelik yürütülen telafi edici vergi soruşturması 2015 yılı kapsamında İGGS nihai kararı ABD Resmi Gazetesi'nde yayımlanmış olup soruşturmaya taraf firmalarımız için % 0,49 (de minimis) ile %6,64 değişen oranlarda sübvansiyon marjı hesaplanmıştır.

√ **ABD**

Demir çelik tüp ve boru

Amerika Birleşik Devletleri (ABD) tarafından ülkemiz menşeli "Kesiti Dikdörtgen veya Kare Şeklinde Olan Demir/Çelikten Tüp ve Borular" (7306.61.50.00 ve 7306.61.70.60 Gümrük Tarife Pozisyonlu) ithalatına karşı uygulanmakta olan anti-damping önlemine ilişkin olarak ABD Ticaret Bakanlığı Uluslararası Ticaret İdaresi (ITA) tarafından 1 Mayıs 2015-30 Nisan 2016 dönemi için açılan idari gözden geçirme soruşturmasının (administrative review) ön kararı 12 Ekim 2017 tarihli 196 sayılı ABD Resmi Gazetesi'nde yayımlanmış olup soruşturmaya taraf firmalarımız için %4,93 ile %18,16 arasında değişen oranlarda damping marjı açıklanmıştır.



√ **ABD**

Petrıol boruları

Amerika Birleşik Devletleri'nin (ABD) ülkemiz menşeli "Petrol Boruları" (OCTG) (7304.29, 7304.39, 7304.59, 7305.20, 7305.31, 7306.29, 7306.30, 7306.50 Gümrük Tarife Pozisyonları Altında Yer Alan) ithalatına karşı başlatılan 1 Ocak 2015-31 Aralık 2015 dönemine ilişkin İdari Gözden Geçirme Soruşturması (administrative review) kapsamında ABD Ticaret Bakanlığı Uluslararası Ticaret İdaresi (ITA) tarafından açıklanan ön karara göre soruşturmaya dahil firmamız için %0,48 (de minimis) oranında sübvansiyon marjına hükmedilmiştir.

√ **ARJANTİN**

Arjantin tarafından Çin'in yanı sıra ülkemiz menşeli "Bulaşık Makineleri"

HANGİ ÜLKELER, HANGİ ÜRÜNLER İÇİN TÜRKİYE'YE KARŞI ÖNLEM ALDI?..

(8422.11 Gümrük Tarife Pozisyonu altında yer alan) ithalatına karşı yürütülen anti-damping soruşturması kapsamında ön sonuçlara ilişkin bildirim 15 Ağustos 2017 tarihinde yayımlanmıştır. Buna göre, soruşturmanın herhangi bir geçici önlem alınmadan devam etmesi yönünde karar alınmıştır.



AB
Yassı ürünler

Avrupa Birliği (AB) tarafından Brezilya, İran, Rusya, Ukrayna ve Sırbistan'a menşeli "Sıcak Haddelenmiş Yassı Ürünler" (y. 7208 10 00, 7208 25 00, 7208 26 00, 7208 27 00, 7208 36 00, 7208 37 00, 7208 38 00, 7208 39 00, 7208 40 00, 7208 52 10, 7208 52 99, 7208 53 10, 7208 53 90, 7208 54 00, 7211 13 00, 7211 14 00, 7211 19 00, 7225 19 10, 7225 30 90, 7225 40 60, 7225 40 90, 7226 19 10, 7226 91 91 ve 7226 91 99 Gümrük Tarife Pozisyonları altında yer alan) ithalatına yönelik yürütülen anti-damping soruşturması kapsamında 6 Ekim 2017 tarihinde AB Resmi Gazetesi'nde yayımlanan nihai kararda, Brezilya için 53,4 - 63 EUR/ton arasında, İran için 57,5 EUR/ton, Rusya için 17,6 – 96,5 EUR/ton ve Ukrayna için 60,5 EUR/ton nihai anti-damping vergisi önlemine hükmedilmiştir. Ayrıca soruşturmada yer alan ülkelerden olan Sırbistan'dan yapılan ithalat miktarının (%1,04) ihmal edilebilir düzeyde olması sebebiyle Komisyon tarafından söz konusu önlemden muaf tutulmuştur.

FAS
Buzdolapları

Fas tarafından ülkemiz menşeli "Buzdolapları" (8418.10 ve 8418.21 GTP'li) ithalatına karşı uygulanan gözetim prosedürü 20 Eylül 2017 tarihi itibariyle sonlandırılmış olup, bu tarihten sonra gerçekleştirilecek ithalat işlemlerinde ithalatçıların onay işlemleri için Dış Ticaretten Sorumlu Devlet Sekreterliğine başvurmalarına gerek bulunmamaktadır.

MISIR
İnşaat demiri

Mısır tarafından ülkemiz menşeli " İnşaat Demiri" (7213, 7214, 7227 ve 7228 Gümrük Tarife Pozisyonlarında yer alan) ithalatına karşı yürütülen anti-damping soruşturması kapsamında Mısır Ticaret ve Sanayi Bakanlığı (Bakanlık)'ın ön kararı neticesinde 6 Haziran 2017 tarihinden bu yana ülkemiz firmaları için % 10 ila % 19 arasında değişen oranlarda uygulanan geçici anti-damping önlemi 26 Eylül 2017 tarihinde Mısır Resmi Gazetesinde yayımlanan bildirimle 2 ay daha uzatılmıştır. Buna göre anılan geçici önlem 6 Aralık 2017 tarihine kadar yürürlükte kalacaktır.

İSRAİL
Düz cam

İsrail tarafından ülkemiz menşeli "Düz Cam" (7005.29 Gümrük Tarife Pozisyonu altında yer alan) ithalatına karşı 23 Kasım 2016 tarihinden itibaren 1 yıl süreyle firmalarımız için % 26,5 - % 70,7 arasında değişen oranlarda uygulanan nihai anti-damping önleminin gözden geçirilmesi için 18 Ocak 2017 tarihinde bir soruşturma başlatılmıştır.

FAS
Buzdolapları

Fas tarafından ülkemiz menşeli "Buzdolapları" (8418.10 ve 8418.21 GTP'li) ithalatına karşı yürütülen anti-damping soruşturması kapsamında Fas makamlarınca firmalarımız için % 14,13 oranında nihai önleme hükmedilmiştir. Bahse konu önlem, Fas Resmi Gazetesi'nde yayımlanması durumunda, yayım tarihten itibaren 5 yıl boyunca uygulanacaktır. İlgili önlem oranları Tayland firmaları için % 16,87; Çin firmaları için ise % 27,56'dır.

ABD
Demir çelik tüp ve boru

Amerika Birleşik Devletleri (ABD) tarafından ülkemiz menşeli "Kesiti Dikdörtgen veya Kare Şeklinde Olan Demir/Çelikten Tüp ve Borular" (7306.61 Gümrük Tarife Pozisyonlu) ithalatına karşı 2008 yılından bu yana uygulanmakta olan anti-damping önlemine ilişkin olarak ABD Ticaret Bakanlığı Uluslа-

rarası Ticaret İdaresi (ITA) tarafından 1 Mayıs 2014 - 30 Nisan 2015 dönemi için açılan idari gözden geçirme soruşturmasının (administrative review) nihai kararı 10 Mayıs 2016 tarihli ABD Resmi Gazetesi'nde yayımlanmış olup soruşturmaya taraf tek firmamız için ön kararda tespit edilen % 0 oranındaki damping marjı teyit edilmiştir.

√ **ABD**

İnşaat demiri

Amerika Birleşik Devletleri (ABD) tarafından ülkemiz menşeli " İnşaat Demiri" (7213.10, 7214.20, 7228.30, 7215.90, 7221.00, 7222.11, 7222.30, 7227.20, 7227.90, 7228.20 ve 7228. 60 Gümrük Tarife Pozisyonlarında yer alan) ithalatına karşı başlatılan telafi edici vergi (countervailing duty) soruşturması kapsamında ABD Ticaret Bakanlığı Uluslararası Ticaret İdaresi (ITA)'nın ön sonuçlarına ilişkin bildirimi 22 Şubat 2017 tarihinde yayımlanmıştır. Buna göre, ITA tarafından soruşturmaya taraf firmamız için % 3,47 oranında sübvansiyon marjı hesaplanmıştır.

√ **AVRUPA BİRLİĞİ**

Gökkuşağı alabalıkları

Avrupa Birliği (AB) Komisyonu tarafından ülkemiz menşeli "Gökkuşağı Alabalıkları" (0301.91.90, 0302.11.80, 0303.14.90, 0304.42.90, 0304.82.90 ve 0305.43.00 Gümrük Tarife Pozisyonları altında yer alan) ithalatına karşı 28 Şubat 2015 tarihinden bu yana % 6,7 ile % 9,5 oranları arasında uygulanan telafi edici verginin gözden geçirilmesi için AB Komisyonu tarafından 20 Temmuz 2017 tarihinde bir kısmi ara gözden geçirme soruşturması (partial interim review) başlatılmış olup soruşturmanın başlatıldığına dair ilgili tarihli AB Resmi Gazetesi bildirimine http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/PDF/?uri=OJ:JOC_2017_234_R_0004&from=EN linkinden ulaşılabilir.



√ **FAS**

Buzdolapları

Fas tarafından ülkemiz menşeli "Buzdolapları" (8418.10 ve 8418.21 GTP'li) ithalatına karşı yürütülen anti-damping soruşturması kapsamında Fas makamlarınca firmalarımız için % 16,94 oranında geçici önleme hükmedilmiştir. Söz konusu önlem 14 Temmuz 2017 tarihinden itibaren 6 ay geçerli olacaktır. İlgili önlem oranları Tayland firmaları için % 18,15; Çin firmaları için ise % 27,56'dır.

√ **MISIR**

İnşaat demiri

Mısır tarafından ülkemiz menşeli " İnşaat Demiri" (7213, 7214, 7227 ve 7228 Gümrük Tarife Pozisyonlarında yer alan) ithalatına karşı yürütülen anti-damping soruşturması kapsamında Mısır Ticaret ve Sanayi Bakanlığı (Bakanlık)'ın ön sonuçlarına ilişkin bildirimi 6 Haziran 2017 tarihinde yayımlanmıştır. Buna göre, Bakanlık tarafından firmalarımız için % 10 ila % 19 arasında değişen oranlarda damping marjları hesaplanmıştır.

√ **MISIR**

İnşaat demiri

Mısır tarafından "İnşaat Demiri" (72.13 ve 72.14 Gümrük Tarife Pozisyonları altında yer alan) ithalatına karşı 2 Mayıs 2015 tarihinden bu yana CIF bedeli üzerinden % 3,5 oranında (175 Mısır Paundundan az olmamak üzere) uygulanan korunma önlemi, 6 Haziran 2017 tarihli Mısır Ticaret ve Sanayi Bakanlığı Kararıyla yürürlükten kaldırılmıştır.

√ **ÜRDÜN**

Alüminyum çubuk

Ürdün tarafından "Alüminyumdan Çubuklar ve Profiller" (7604 Gümrük Tarife Pozisyonu altında yer alan) ithalatına karşı 24 Temmuz 2016 tarihinde başlatılan korunma önlemi (safeguard measure) soruşturması kapsamında Dünya Ticaret Örgütü (DTÖ) Korunma Önlemleri Komitesi'ne yapılan ve 15 Şubat 2017 tarihinde yayımlanan bildirime göre, anılan ülke tarafından mevcut gümrük vergisine ek olarak "ton başına 500 Ürdün Dinarı spesifik ilave vergi" şeklinde nihai önlem uygulanmasına hükmedilmiştir. Anılan önlem, her yıl 50 Ürdün Dinarı daha düşük uygulanmak üzere, 3 yıl süreyle yürürlükte kalacaktır. Ülkemiz, DTÖ Korunma Önlemleri Anlaşması'nın 9.1 maddesi hükümleri ve mevcut gelişmekte olan ülke statüsü çerçevesinde Ürdün tarafından uygulamaya konulan önlemden muaf tutulmuştur.

Çelik ihracatı ilk 5 ayda 5.9 milyar dolara ulaştı

Türk çelik sektörü 2018 yılının ocak-mayıs döneminde miktar bazında yüzde 5.1 azalışla 7.8 milyon tonluk, değer bazında yüzde 20.2 artış ile 5.9 milyar dolarlık ihracata imza attı



Türk çelik sektörü 2018 yılının Ocak-Mayıs döneminde miktar bazında yüzde 5,1 azalışla 7,8 milyon tonluk, değer bazında yüzde 20,2 artış ile 5,9 milyar dolarlık ihracata imza attı.

Çelik İhracatçıları Birliği tarafından açıklanan 2018 yılı Ocak-Mayıs dönemi verilerine göre; Türkiye'nin miktar bazındaki çelik ihracatı geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 5,1 azalışla 7,8 milyon tona geriledi.

Çelik sektörünün değer bazındaki ihracatı ise yüzde 20,2 artış ile 5,9 milyar dolara ulaştı. Ton başına birim fiyat ise 2018 yılının ilk beş ayında bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 26,7 artış ile 753 dolara çıktı. Çelik ihracatı miktar bazındaki düşüşüne karşın değer bazındaki yükselişini sürdürerek, Türkiye'nin ihracatına en çok katkı sağlayan sektörlerden biri oldu.

-Demir çelik ürünleri de eklenirse 6.9 milyar dolara çıkıyor

Çelik sektörünün direkt ihracatına, diğer birliklerin faaliyet alanına giren demir çelik ürünleri de eklendiğinde Türkiye'nin 2018 yılı ilk beş ayındaki toplam çelik ihracatı; miktar bazında 8,7 milyon ton, değer bazında ise 6,9 milyar dolar oldu.

-AB ilk sırada yer aldı

Bölgeler bazındaki çelik ihracatının ilk sırasında Avrupa Birliği yer aldı. Avrupa Birliği'ni Yakın Orta Doğu Asya, Kuzey Amerika, Orta ve Güney Amerika ile Kuzey Afrika Ülkeleri izledi.

-İnşaat çeliği ihracatı gerilede

2018 yılının Ocak-Mayıs döneminde en çok ihraç edilen çelik ürünleri sıralamasına bakıldığında ise; ilk sırada yüzde 14,7'lik düşüşüne rağmen 2,3 milyon ton ile inşaat çeliği yer aldı. İnşaat çeliğini 1,3 bin tonla yassı sıcak, 793 bin tonla dikişli boru, 723 bin ton ile filmaşin ve 708 bin tonla profil izledi.

-Mayıs'ta çelik ihracatı miktarda ve değerde arttı

2018 yılı Mayıs ayı çelik ihracatı ise 2017 yılının aynı ayı ile kıyaslandığında miktarda yüzde 1,9 artış ile 1,5 milyon ton olurken, değerde yüzde 25,3 artış ile 1,2 milyar dolara yükseldi.

Türk çelik sektörü AB'nin koruma duvarlarıyla karşı karşıya

ABD'nin 1 Haziran 2018 tarihi itibariyle Avrupa Birliği, Kanada ve Meksika'nın geçici muafiyetleri sona erdirmesi üzerine de açıklamalarda bulunan Çelik İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Aslan, "Avrupa Birliği, Kanada ve Meksika'nın yüzde 25'lik ithalat vergisine dahil edilmesi her ne kadar sektörümüzü, ABD'ye ihracat karşında bir nebze daha avantajlı duruma soksa da Türkiye'nin bu uygulamanın dışında tutulması için çalışmalarımıza hız kesmeden devam edeceğiz.

-AB'nin koruma duvarları arttı

ABD'de kan kaybetmeye başlayan sektörümüz şimdi de Avrupa Birliği'nin koruma duvarlarıyla karşı karşıya. Avrupa Birliği'nin çelik ürünlerinde yürürlüğe aldığı "Korunma Önlemi" karşında sektör savunmamızı gerçekleştirmek için gerekli lobi çalışmalarımızı yürütüyoruz.

Türkiye, Gümrük Birliği ve AKÇT anlaşmaları dolayısıyla Avrupa Birliği'nin ayrılmaz bir parçasıdır. Avrupa Birliği, çelik ürünlerinde başlatmış olduğu "Korunma Önlemi" karşısında Türkiye'yi, kendi safında bir ülke olarak değerlendirmeli ve birlikte hareket etmemize olanak sağlamalıdır" dedi.

SEKTÖRÜNÜZDEKİ YERİNİZİ GÖRMEYE HAZIR MISINIZ ?

2018 YILI SANAYİ KURULUŞLARI SEKTÖREL PERFORMANS DEĞERLENDİRME ORGANİZASYONU

Başvuru İçin : www.sektorelperformans.org

Sektörel Performans Değerlendirme 2018



KOCAELİ SANAYİ ODASI
KOCAELI CHAMBER OF INDUSTRY

ÇÖZÜM ORTAKLARI

pwc ABİGEM KOCAELİ ÜNİVERSİTESİ GEBZE tepav KalDer

BÖLGESEL ORTAKLARI

MARKA BEBKA GMKA



E-İhracat seferberliğinde hedef 100 bin üye

Bakan Zeybekçi: "Ekonomi Bakanlığı olarak yaklaşık 2 yıl önce başlattığımız elektronik ticaret sitelerine üyeliği yüzde 100'e yakın bir destek kapsamına aldık, ki Türkiye için çok büyük bir fırsattır. Hedefimiz de 10 bin ihracatçımızı elektronik ticaret sitelerine üye yapmaktı. Bunun bedellerini karşılamaktı, şu anda geldiğimiz rakam 16 bin. Hedefimiz ise 100 bin üye" dedi.

Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, E-İhracat seferberliğine ilişkin, "Ekonomi Bakanlığı olarak yaklaşık 2 yıl önce başlattığımız elektronik ticaret sitelerine üyeliği yüzde 100'e yakın bir destek kapsamına aldık, ki Türkiye için çok büyük bir fırsattır. Hedefimiz de 10 bin ihracatçımızı elektronik ticaret sitelerine üye yapmaktı. Bunun bedellerini karşılamaktı, şu anda geldiğimiz rakam 16 bin. Hedefimiz ise 100 bin. TOBB burada bir sekreterya yapacak." dedi.

TOBB'un işbirliğinde, Ekonomi Bakanlığı'nın destekleriyle, Halkbank ve Vakıfbank'ın katkılarıyla başlatılan E-ihracat Seferberliği projesinin lansmanı, Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Halkbank Genel Müdürü Osman Arslan, Vakıfbank Genel Müdürü Mehmet Emin Özcan, E-glober Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Ali Yalçındağ, Alibaba Türkiye Genel Müdürü Cüneyt Erpolat ve TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Selçuk Öztürk'ün katıldığı basın toplantısında yapıldı.

Zeybekci, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin (TOBB) düzenlediği "E-İhracat Seferberliği Tanıtım Toplantısı"nda yaptığı konuşmada, bugün elektronik ticaretin bir adımını atmak için bir araya gelmekten dolayı mutluluk duyduğunu belirtti.

Dünyada birçok şeyin önceki yıllarda keşfedildiğini, altyapısının yapıldığını ancak uygun zamanın beklendiğini ifade eden Zeybekci, şunları kaydetti:

"Elektronik ticaret de böyle bir şey. Elektronik ticaret gibi çok büyük bir dalga geliyor. Bu dalganın ya altında kalınır ya da bu dalganın üzerine çıkılarak bunun zevki ve sefası sürülür, enerjisi kullanılır. Türkiye olarak biz de bu tercih noktasındaydık. Ekonomi Bakanlığı olarak yaklaşık 2 yıl önce başlattığımız elektronik ticaret sitelerine üyeliği yüzde 100'e yakın bir destek kapsamına aldık, ki Türkiye için çok büyük bir fırsattır. Hedefimiz de 10 bin ihracatçımızı elektronik ticaret sitelerine üye yapmaktı. Bunun

bedellerini karşılamaktı, şu anda geldiğimiz rakam 16 bin. Hedefimiz ise 100 bin. TOBB burada bir sekreterya yapacak. Bu alandaki en büyük sıkıntımız olan o cesaret, o prosesi takip etmek, gerekliliklerini yerine getirmek...

Bayan girişimcilerde bayan ihracatçılarımıza yüzde 100 destek veriyoruz, öyle bir şey vardı. Elektronik ticarette bildiğimiz bütün doğrular değişecek. Bankacılık sistemi, ödeme yöntemleri, lojistik anlayışı değişecek. İhracatımızda da Türkiye'nin en yaygın şekilde teşkilatlanmış bir kuruluşu olan TOBB devreye girdi. Bürokrasi, ödeme, evrak hazırlama, Ekonomi Bakanlığı'na başvurma, alma gibi konularda diyoruz ki TOBB mensuplarının bununla ilgili başvurularının her şeyini TOBB yapacak. Tabii ki başvurularını kendileri yapacak ama diğer prosesin tamamını TOBB yapacak."

Zeybekci, ödemeyi ve gerekli olan her şeyin başta TOBB'un karşılayacağını anlatarak, "Sonra bunun yüzde 80'ini bakanlık olarak TOBB'a ödeyeceğiz, yüzde 20'sini de Halk Bankası ve Vakıflar Bankası büyük bir fedakarlık yapacaklar. Bence onlar da gelecekle ilgili onlar da önemli yatırım yapıyorlar." dedi.

Türkiye'nin ve dünyanın yaklaşan dalgayı görmesi gerektiğine işaret eden Bakan Zeybekci, 2017'nin 11 Kasım'ında 24 saatte Çin'deki Bekarlar Günü alışverişinin 25 milyar dolar olduğunu, Türkiye'nin 2016 yılındaki elektronik ticaret hacminin yıllık 9 milyar dolar olduğunu, bunun 2017'de yüzde 17 arttığını anımsattı.

Zeybekci, dünyadaki e-ticaretin kendi içindeki büyüme hızına dikkati çekerek, "Bu artış hızıyla 5 yıl sonra dünya ticaretinin yaklaşık yüzde 50'si elektronik ticaret olarak yapılmak durumunda, dünya ihracatının belki önümüzdeki 5-6 yıl içerisinde yüzde 40-50'si elektronik ihracat şeklinde yapılma durumunda." diye konuştu.

"Bir, iki kişilik mikro ölçekli üretici bile ihracatçı hale gelecek"

Bakan Zeybekci, hedef olarak kendilerine elektronik ihracatta Türkiye'nin mikro KOBİ'leri, bir, iki kişilik üretim tesisleri dahil olmak üzere, el sanatları yapanların, en ücra yerde üretim yapanların bile dünyaya açılabilen ihracatçı haline gelme potansiyeline sahip olacağını dile getirdi.

2011 yılında e-ticaretin küresel perakende satışlar içerisindeki payının yüzde 3,6 iken, bunun 2016 yılında yüzde 8,5'e yükseldiğini, şu anda da bunun yüzde 10'ların üzerinde olduğunu, Çin'de bu oranın yüzde 17'lerde bulunduğunu vurgulayan Zeybekci, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Bir, iki kişilik mikro ölçekli üretici bile ihracatçı hale gelecek. Dünyanın her yerinden sipariş alır hale gelecek. Dünyanın her yerinden sipariş geldiği anda orada yeni e-ihracat dış ticaret sermaye şirketleri şeklinde bir girişimimiz de olacak. TOBB, TİM ve diğer toplum kuruluşlarımızla yeni iş birliği alanlarımız oluşacak. En küçük işletmemize, bir yerde organik tarım, el sanatı, cam işleme yapan bir tek kadınımız bile olsa onun elektronik ticaretteki ortamına sipariş geldiği anda bu sistem devreye girecek. O sadece üretimini yapacak. Burada Eximbank da devreye girecek. O üreticimize derhal parası ödenecek. Ondan sonra sistem gerek ihracat işlevleri, gerek lojistiği ve gerek bankacılığı destekleyeceğiz. Bütün sistemimizi bunun üzerine kurgulayacağız. Türkiye'nin tamamını harekete geçireceğiz ama işlemler konusunda da Bakanlık olarak bürokrasi, rehberliğini yapan biz olacağız."

Zeybekci, Türkiye'nin bu konuda en avantajlı ülkelerden biri olduğuna işaret ederek, üretim ve tüketim pazarlarının ortasında yer aldığını anlattı.

İstanbul Yeni Havalimanı'nın etrafında dünyanın en büyük e-ticaret ve lojistik serbest bölgesinin kurulacaklarını aktaran Zeybekci, "Bu alanlarımız Türkiye'nin gelecekte e-ticaret, e-ihracat, e-lojistik merkezi ve bunun arkasında İstanbul'un e-finansman ve Finans Merkezi haline gelmesi için son derece önemli bir süreci başlatmış bulunuyoruz." dedi.

"Erkeklerin Türkiye ekonomisine verebileceği katkıda maksimum seviyeye geldik"

Zeybekci, Türkiye'de bu konularda farkındalık oluşturulması





için tam bir seferberlik içerisinde olması gerektiğini belirterek, şunları kaydetti:

"TOBB, TİM, toplum kuruluşlarımız son derece önemli. Diğer taraftan Türkiye Esnaf ve Sanatkar Konfederasyonu'nun da aktif bir şekilde bu işin içerisine girmesi gerektiğini düşünüyorum. Kadın girişimcilerimizi de çok önemsiyoruz. Türkiye olarak bir noktaya geldik ve tıkandık artık. Erkeklerin işgücüne katılım oranında Türkiye yüzde 74'ler seviyesinde ve AB ortalamasın da üzerinde bulunuyor. Erkeklerin Türkiye ekonomisine verebileceği katkıda maksimum seviyeye geldik.

Kadınlarımızın işgücüne katılımı ve ekonomiye katkısında son 10 yılda yüzde 20'lerden yüzde 34'lere (işgücüne katılım) geldik. Burada AB ortalamalarına göre 20 puanlık daha bölümümüz var. Yani yüzde 60-70 artırma imkanımız var. Kadınımızın üretim ve ticaret gücünü ancak elektronik ticaretle alana çekebiliriz. Tek kolumuzu kullanıyoruz, diğer kolumuzu yarım kullanıyoruz. Diğer kolumuzu da tam kullanmaya başladığımızda Türkiye çok farklı noktalara gelecek."

-Hisarcıklıoğlu: Amaç 500 milyar dolarlık ihracat

Toplantıda konuşan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Başlangıcını yaptıkları projenin amacının, Türkiye'yi 500 milyar dolar ihracat hedefine yaklaştırmak olduğunu vurgulayarak, "Bu amaca TOBB'a bağlı Oda/Borsaların üyesi şirketlerin ihracat performanslarını güçlendirerek ulaşacağız. Bu kapsamda, şirketlerimizin, dünyanın en büyük teknoloji şirketlerinden biri olan, Alibaba'ya üyeliklerini destekleyeceğiz. Firmaların bu platformlara üye olmak için ödemeleri gereken bedelin ön finansmanını da TOBB yapacak. Sonrasında, üyelik bedelinin yüzde 80'ini Ekonomi Bakanlığı, geri kalan yüzde 20'yi, Halkbank ve Vakıfbank karşılayacak. Böylece firmalarımız, herhangi bir bedel ödemeden, küresel pazar yerlerine üye olabilecek" dedi.

Bu adımın tam anlamıyla bir E-ihracat seferberliği olduğuna dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, "Türkiye'nin 81 ilinde ve 160 ilçesinde bulunan Oda ve Borsalarımız sayesinde, milli bir seferberlik başlatacağız. Oda ve Borsa üyelerimizi bu destekten faydalandırmak için, ülke çapında bu işi üstleneceğiz. Yurtdışına satacak ürünü olan tüm firmalara kapımız açık. Bu projeyle birlikte, özellikle daha önce hiç ihracat yapmamış firmalarımızı, ihracatla tanıştırmak, Türkiye'ye binlerce yeni ihracatçı kazandırmak istiyoruz. KOBİ'lerimizin Türkiye'nin toplam ihracatındaki yüzde 60'lık payını daha da yukarılara çıkarmayı hedefliyoruz" ifadelerini kullandı.

Ekonomi Bakanlığının, ihracatı arttırmak üzere, E-ticaret Sitelerine Toplu Üyelik Desteğini hayata geçirdiğini anımsatan TOBB Başkanı şöyle devam etti: "Şimdi de bu kapsamda, Bakanlığımızla birlikte, E-ihracat Seferberliği başlatıyoruz. Öncelikle ülkemize bu vizyonu kazandıran Sayın Bakanımıza teşekkür ediyorum. Onun liderliğinde, ihracata verilen destekler, hem çeşitlendirildi, hem de artırıldı. Dahilde İşleme Rejimi, KDV istisnası, Eximbank kredileri gibi geleneksel yöntemlere, içinde bulunduğumuz çağın ruhuna uygun yeni destek programları eklendi. Bu çerçevede Bakanlığımız; firmalar arası işbirliklerini ve kümelenmeleri, küresel değer zincirlerine entegrasyonu ve cari açığı azaltacak büyük yatırımları desteklemek üzere, devrim niteliğinde çok sayıda yeni programı hayata geçirdi. E-ticaret Sitelerine Toplu Üyelik Desteği de işte bu programların en yenilerinden. Sayın Bakanımıza, tüm bu yenilikçi icraatlarıyla, Türk özel sektörünün gelişimine yaptıkları katkılardan dolayı şükranlarımı sunuyorum".

TOBB olarak Türkiye'de E-ticaretin gelişmesi için birçok başarılı faaliyet gerçekleştirdiklerini ifade eden Hisarcıklıoğlu, 2016 yılında TOBB E-ticaret Meclisini kurarak, Türkiye'nin önde gelen E-ticaret firmalarıyla kamu kurumları arasında, bir köprü görevi üstlendiklerini ve iki tarafın, e-ticareti büyütecek politikaları birlikte tasarlayabilecekleri bir çatı oluşturduklarını söyledi.

Hisarcıklıoğlu, 2017 yılında 12 ilde gerçekleştirdikleri 16 E-ticaret Konferansı ile on binlerce KOBİ'ye ulaştıklarını, dijital çağın tehditlerini, fırsatlarını anlat-

tıklarını, KOBİ'lerin işlerini nasıl dijital ortama taşıyabileceklerini gösterdiklerini aktardı.

Gümrük ve Ticaret Bakanlığının yetkilendirmesiyle, E-ticaret sitelerine güven damgası vermeye başlayacaklarını belirten Hisarcıklıoğlu, "Güven damgası uygulamasıyla birlikte, tüketicilerin elektronik mecralardan alışveriş yaparken karşılaştıkları güven eksikliğini gidermeyi hedefliyoruz" dedi.

Hisarcıklıoğlu, E-ihracat projesinin yararlanıcısı olacak şirketlerin, pazar yerlerine üye olarak milyonlarca alıcıya kolaylıkla ulaşabileceğini anlatarak, "Elbette, pazar yerlerine üyelikle müşterilere daha kolay ulaşabilir olmak, ihracat yapacağınız anlamına gelmiyor. Platformlar üzerinden ihracat yapabilmek için, bu platformları etkin kullanmak gerekiyor. Bu kapsamda, bu projenin bir parçası olarak, şirketlerimizin dijital mecralarda kendilerini doğru konumlandırmalarını sağlamak için, kitlesel bir eğitim seferberliği de başlatıyoruz. Projemizde yer alan pazar yerleriyle birlikte, Türkiye'yi karış karış dolaşarak, firmalara E-ihracatın inceliklerini anlatacağız. Firmalarımızın yetkili personelini bu konuda eğiteceğiz. Projemizin etkisini de düzenli aralıklarla takip edeceğiz. Üyelik desteğinden faydalanan firmaların; Platformları ne derece etkin kullandıklarını, Memnuniyet düzeylerini, Platform üzerinden gerçekleştirdikleri ihracat miktarını düzenli olarak ölçerek Bakanlığımıza paylaşacağız" şeklinde konuştu.

Türk müteşebbisinin elinde numune çantasıyla, dilini, kültürünü bilmediği ülkelere gidip, kapı kapı dolaşarak, ihracatı, 1980'de 3 milyardan, 2018'de 160 milyar dolara çıkardığını belirten TOBB Başkanı şunları kaydetti: "Müteşebbis ruhumuz ve sahip olduğumuz cesaret bizi bu günlere getirdi. Ama artık eski dünya yok. Eski satış ve pazarlama yöntemlerini kullanarak, ihracat hedeflerimize ulaşmamız mümkün değil. 500 milyar hedefine ulaşmak için ihracat yaptığımız pazarları ve ihraç ettiğimiz ürünleri çeşitlendirmeli, ihracatçı sayımızı da arttırmalıyız. Zira ihracatı ülkeler değil, firmalar gerçekleştirir. Türkiye 2023 ihracat hedefine ulaşmak için ihracatçı sayısını artırmak zorunda. Bugün Türkiye'de faaliyet gösteren 1,5 milyon girişimcinin, sadece 72 bini, yani yüzde 5'i ihracatçı. 2007'de ihracatçı sayısı 48 bin iken, son 10 yılda hızlı bir artışla, mevcut ihracatçıların yarısı kadar yeni ihracatçı, ekonomiye dâhil oldu. Ancak bugün gelinen nokta itibariyle, 72 bin ihracatçı bize yetmiyor. Örneğin, bize en yakın ekonomi olan İtalya'ya bakalım. Türkiye'nin ulaşmak istediği 500 milyar dolar ihracat hacmini, İtalya 195 bin ihracatçıyla yakaladı. Demek ki, Türkiye'nin 2023 ihracat hedefine ulaşabilmesi için, ihracatçı sayısını da üç katına çıkarması gerekiyor. Geliştirmemiz gereken ikinci alan, ihraç pazarlarımız. İhracatta ekseni büyütmek, ufkumuzu genişletmek zorundayız. Şu an Türkiye'nin ihracat menzili yaklaşık 2.900 kilometre. Ama mesela Kore'ninki bunun iki katı kadar, tam 5,700 kilometre. Hindistan içinse bu menzil 6,200 kilometre civarında. Küçücük İsrail'in ihracat menzili 5,600 kilometre. Demek ki dış pazarlara ulaşma için koşarken, bizim nefesimiz ancak diğerlerinin yarısına yetiyor. Menzili dar olanın ufku da dar olur. Menzili aşan, dünyanın nasıl bir yer olduğunu, menzili kısa olandan daha iyi bilir. İşte E-ticaret, bu ufkumuzu genişletmek için de çok önemli".

Hisarcıklıoğlu, artık hiçbir ücret ödemeden, ihracat yapmanın mümkün hale geldiğini, eskiden malı başka ülkede satmak için dağıtımcı, bayi gibi birkaç kademeden geçildiğini, şimdi bunların da hepsinin ortadan kalktığını ve bürokrasinin bittiğini söyledi.

Doğrudan tüketiciye ulaşıldığına dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, "Mesela 2017'de Bayburt'tan ihracat yapan firma çıkmamış. Şimdi Bayburt, tüm dünya ulaşabilecek. Artık, o meşhur lezzeti, Bayburt Tel Helva'sını, e-ticaretle, 3 bin kilometre ötedeki Berlin'e de, 14 bin kilometre mesafedeki Sydney'e rahatça pazarlayabileceğiz. İşte, etkin kullanmamız durumunda, e-ihracat platformları, bunu başarmamızı sağlayacaktır. Ekonomi Bakanlığımızın destekleriyle başlattığımız bu projenin, Türkiye'nin ihracat tarihinde bir yeni bir sıçrama noktası olacağına inanıyorum" dedi.



Sarten Ambalaj İcra Kurulu Üyesi Haluk Giray:

Üretimimizin yüzde 27'si ile 100 milyon dolarlık ihracat hedefledik



HALUK GİRAY
Sarten Ambalaj
Pazarlama Direktörü ve
İcra Kurulu Üyesi

1972 yılında Çorlu'da kurulan Sarten Ambalaj; bugün Türkiye'de Silivri, Gebze, Gemlik, Karacabey, Manisa, Ayvalık ve Adana'da, yurt dışında ise Bulgaristan, Rusya ve Hollanda'da olmak üzere 18 fabrika ile üretimine devam ediyor.

Sarten Ambalaj, endüstriyel ürünler, gıda, içecek, boya ve kozmetik ürünlerine uzanan geniş bir yelpazede metal ve plastik ambalaj üretimi yapmaktadır. Müşterilerine en hızlı şekilde, en kaliteli ürünü uygun fiyata sunmak misyonuyla hareket eden Sarten, yaklaşık 80 ülkeye ihracat gerçekleştirmektedir. Bugün, Türkiye'de bulunan fabrikalarımızdan dünyanın dört bir yanına ihracat gerçekleştiriyoruz. Üretimimizin yüzde 27'sini ihraç ediyoruz. 2017'de 90 milyon dolar ihracat gerçekleştirdik. 2018 ihracat hedefimiz ise 100 milyon dolar.

Sarten, yaklaşık 80 ülkeye ihracat gerçekleştirmektedir. Bugün, Türkiye'de bulunan fabrikalarımızdan dünyanın dört bir yanına ihracat gerçekleştiriyoruz. Üretimimizin yüzde 27'sini ihraç ediyoruz. 2017'de 90 milyon dolar ihracat gerçekleştirdik. 2018 ihracat hedefimiz ise 100 milyon dolar.

-18. fabrika açıldı

Geçtiğimiz yıl Sarten 18. fabrikasını Hollanda'da açtı. Bu fabrika öncelikli olarak dünyanın önde gelen markalarından ve bizim de büyük müşterilerimizden birinin ihtiyacını karşılamak için kuruldu. Ayrıca Avrupa'daki diğer müşterilerimize de buradan hizmet verilebilecek. Başlangıçta tek bir hatla üretime başlandı, 2018 sonunda ise fabrikanın ikinci

üretim hattı da devreye girmiş olacak.

-Markalaşma yolunda Turquality adımı

2014 yılında markalaşma yolunda önemli bir adım olan Turquality Marka Destek programına dahil olmuştuk. Bu yıl Mayıs ayı itibariyle Ekonomi Bakanlığı'nın en prestijli teşviği olan Turquality'ye yükseldik. Bu güzel gelişme, Sarten'in kurumsal gelişimine ve global olma hedeflerine önemli katkılar sağlayacaktır.

-Worldstar 2018'de ödül

Bu yıl ulusal ve uluslararası arenada birçok ödülün sahibi olduk. Dünya Ambalaj Örgütü (WPO) tarafından düzenlenen ve ambalaj sektörünün en prestijli yarışmalarından biri olan WorldStar 2018'den geçen yıl olduğu gibi bu yıl da 2 ödülle birden döndük.

İDDMİB'in düzenlediği "İhracatın Metalik Yıldızları Ödül Töreni"nde birincilik ödülünün sahibi olduk. Bizleri gururlandıran bir diğer ödülümüz de Manisa Organize Sanayi Bölgesi tarafından layık görüldüğümüz 'gücümüze güç katanlar' ödülü oldu.

Türkiye'nin en büyük 500 şirketinin yer aldığı İSO 500'de 111'nci, ilk 1000 ihracatçı firma genel sıralamasında 198'inci, sektörel sıralamasında 29'uncu ve Manisa OSB'de en fazla istihdam sağlayan ilk 20 firma arasında 9'uncu sırada yer almaktan da büyük mutluluk ve gurur duyduk.

-Ar-Ge departmanı 2005'te kuruldu

Sarten Ambalaj Ar-Ge departmanı 2005 yılında Silivri'de kurulmuştur. Amacımız; üretim maliyetlerini düşürmek, verimliliği arttırmak, teknolojik gelişmeleri takip ederek otomasyona dönük üretimi yaygınlaştırmak ve inovatif projeler gerçekleştirerek Sarten'in pazardaki konumunu güçlendirmektir.

2008 yılında ilk kamu destekli Ar-Ge projemizi gerçekleştirmiş olup, bugüne kadar birçok TÜBİTAK destekli proje geliştirdik. 2017 Nisan ayında T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın onayıyla Ar-Ge Merkezi statüsü kazanan departmanımız; Sarten'in teknolojik gelişmelerini sağlıyor ve grup bünyesindeki tüm fabrikalarımıza Ar-Ge odaklı projeler gerçekleştiriyor. Sarten'in yurt dışı bağlılığını azaltmak ve yurt dışından temin edilen makine parçalarını kendi bünyemizde üreterek mevcut makinelerin günümüz teknolojisine göre modifikasyonunu yapmak amacıyla yeni ürün ve makine tasarımları ile ürün geliştirme çalışmaları Ar-Ge bünyesinde yapılmaktadır.

Departmanımız sürekli gelişim zihniyetiyle Üniversite-Sanayi işbirliği konusunda çalışmalar yapmakta ve Ar-Ge personellerinin lisansüstü eğitim yapmaları, fuar ve seminerlere katılmaları için teşvik etmektedir. Yaptığımız tasarımlarla yurt içi ve yurt dışı ambalaj yarışmalarımızda ödüllerimiz bulunmaktadır.

-Yeni ürün, yeni proje kriterleri

Yeni bir ürün ve yeni bir proje tasarlarken ve göz önünde bulundurduğumuz bazı hususları paylaşmak isterim :

Ambalaj görsel yolla yapılan bir satış görüşmesidir ve aslında sessiz bir iletişim aracıdır. İşlevsel düşünceler, yarattıkları en iyi ürünü bir adım öne çıkarıp günümüz rekabet koşullarında farklılaşarak tercih edilmek ister. Bu açıdan düşününce ambalaj tasarımı yapmaktaki amaç sadece koruyucu bir kalkan yaratmak değil, markayı yansıtan ilk izlenime ve markanın en önemli kalite unsurlarından birine hayat vermektir. Ürünün hedef kitle için çekici hale getirilmesi ve marketlerde fark edilebilir düzeyde olması çok önemlidir.

Ambalaj tasarımı, konusu ne olursa olsun, her koşulda üzerinde hayal gücünüzü üretim sınırlarını göz önüne alarak, sonuna kadar kullanabileceğiniz ve gelişen teknolojiler sayesinde her türlü baskı ve üretim tekniğini uygulayabileceğiniz bir alandır.

Tasarımcı ve mühendislerimizden oluşan Ar-Ge ve ürün geliştirme ekibimiz, yeni ürün fikirlerinin değerlendirilmesinde tasarımın çekiciliğinin yanında ergonomik, çevreyle dost ve de seri üretime uygunluğunu göz önünde bulundurmaktadır.

-Daha az karbon emisyonu

Son zamanlarda çevresel sorunların önem kazanması ile birlikte ambalajın rolünün hedef alındığı konularda da gözle görülür bir sapma olmuştur. Bu nedenle yaptığımız çalışmalarla daha ince levha kullanarak daha az karbon emisyonu ile üretilen daha düşük maliyetli ambalajlar üretmekteyiz.

Şekilli ve formlu kutularımızla aynı boydaki diğer kutulara göre daha fazla hacim elde edildiğinden hammadde kullanımlarımız da azalmış ve deformasyonlara karşı dayanım direnci de artmıştır.

Teneke ve plastik ambalaj üretim teknolojimizle de müşterilerimize alternatif çözümler yaratarak ambalajın süpermarketi olduğumuzu göstermekteyiz. Sarten olarak tüm bu teknolojik özelliklerin yanında ambalajın sahip olduğu şekil itibari ile de ürünlerimizin özel ve tercih edilir olduğunu hissettirmek istiyoruz.

-Tübitak'la projeler

Ürün tasarımı ve kalıp imalatını bünyemizde yaparak birçok rakibe karşı önemli bir avantaj sağlıyoruz. Ar-Ge kültürümüz gereği üretim süreçlerimizde sürekli inovasyon anlayışını benimseyerek, TÜBİTAK'la birlikte çeşitli projeler yürütmekteyiz. Bu projelerdeki temel amaçlarımız, firmamız bünyesinde çağımızın gerektirdiği tam otomatik sistemleri kurarak enerji verimliliğinin sağlanması ve yurtdışına olan bağımlılığımızın azaltılmasına yöneliktir. Bu projelerle birlikte, yapmış olduğumuz makine ve beyin yatırımlarıyla şimdi ve gelecekteki rekabet gücümüzü arttırmaktayız.

Tüketicinin gelişen ihtiyaçlarını belirleyerek, bu ihtiyaçlara uygun yeni ürün geliştirme hızımızla, nihai müşterilerimizin seçim yapma fırsatlarını genişletip sürekli güvenilir bir kalite ve performansımızla SARTEN markasına farkındalık yaratıyoruz.

Çin'den Türk yaş meyvesine ilgi



Akdeniz Yaş Meyve Sebze İhracatçılar Birliği'nin girişimleriyle Türkiye'ye davet edilen Çin Giriş-Çıkış Denetim ve Karantina İdaresi'nin Genel Sekreter Vekili Başkanlığındaki ve Pekin, Liaoning, Tianjin, Nanjing ile Şanghay eyaletleri Giriş-Çıkış Denetim ve Karantina Büro Müdürlerinden oluşan 7 kişilik heyetin yaptığı ziyarette Çin'e meyve ihracatının yapılabilirliği ele alındı.

Çin Halk Cumhuriyeti'ne yaş meyve ihracatının önünü açabilmek amacıyla sektörde Koordinatörlük görevini yürüten Akdeniz Yaş Meyve Sebze İhracatçılar Birliği, Çin Giriş-Çıkış Denetim ve Karantina İdaresi'nden gelen heyeti ağırladı.

Mevcut pazarlara bağımlılığı kırmak amacıyla ihraç pazarlarını çeşitlendirerek ihracatı artırma çalışmaları içerisinde olan yaş meyve ve sebze sektörü, başta Çin Halk Cumhuriyeti olmak üzere Uzakdoğu ülkelerine ihracat yapabilmenin yollarını aramaya devam ediyor.

Sektör ihracatının önünü açabilmek amacıyla Çin ile olan sosyal ve ekonomik ilişkileri geliştirmek, kuvvetlendirmek ve somutlaştırmak adına İhracatçı Birlikleri nezdinde çeşitli faaliyetler gerçekleştiriliyor.

Bu kapsamda, yaş meyve ve sebze sektöründe Koordinatör Birlik görevini yürüten Akdeniz Yaş Meyve Sebze İhracatçılar Birliği'nin girişimleriyle Türkiye'ye davet edilen Çin Giriş-Çıkış Denetim ve Karantina İdaresi'nin Genel Sekter Vekili Başkanlığındaki ve Pekin, Liaoning, Tianjin, Nanjing ile Şanghay eyaletleri Giriş-Çıkış Denetim ve Karantina Büro Müdürlerinden oluşan 7 kişilik heyet, ülkemizde ziyaretler gerçekleştirdi.

Sektör Kurulu temsilcileri ve üye ihracatçıların katılımıyla AKİB Hizmet Binası'nda Çin'e meyve ihracatında bitki sağlığı gerekliliklerinin detaylarının görüşüldüğü bir toplantı gerçekleştirildi.

-Nejdat Sin: "Yaş meyvede kalite ve gıda güvenliğinde ciddi bir ilerleme kaydedildi"

Toplantının açılış konuşmasını, heyete ev sahipliği yapan Akdeniz Yaş Meyve Sebze İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Nejdat Sin gerçekleştirdi.

Alternatif pazar yaratma çalışmaları kapsamında Çin pazarını çok önemsediklerinin altını çizen Sin, Çin'e turunçgiller başta olmak üzere yaş meyve ihracatı yapabilmek amacıyla tamamlanması gereken bitki karantina protokol sürecinin başlatılması ve sonrasındaki sürecin hızlandırılması için iki ülkedeki kurumlar arası diyaloğun önemine vurgu yaptı.

Sin, yaş meyvede kaliteye ve gıda güvenliğine verdiğimiz önemin arttığını, sektörde ciddi aşama kaydedildiğini ve Çin'e yaş meyve ihracatımızın yükselerek artacağını temenni ettiğini dile getirdi.

- Heyet Başkanı Duan: Türk meyvesini Çin'de görmek istiyoruz

ÇHC hükümeti ve Çin'e ihracat yapmak isteyen ülkeler arasında bir köprü vazifesi gören Çin Giriş-Çıkış Denetim ve Karantina İdaresi'nin Genel Sekter Vekili Xiaohong Duan, Türkiye'ye davet edildiklerinden dolayı Akdeniz Yaş Meyve Sebze İhracatçılar Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Nejdat Sin'e teşekkürlerini sunarak Türk yaş meyvesini Çin pazarında görmek istediklerini, bitki karantina protokol sürecinde kurum olarak destek vermeye hazır olduklarını ve iki kurum arasındaki işbirliğinin devam etmesini temenni ettiklerini dile getirdi.

Toplantıda, Çinli Heyet'te yer alan Liaoning Giriş-Çıkış Denetim ve Karantina Daire Başkanı

Chunhua Dong, Çin'in ithal meyve denetimi ve karantina yöntemleri politikasına ilişkin sunum yaparak soruları cevapladı. Türk tarafı olarak da başta turunçgiller olmak üzere yaş meyve ürünlerinde üretim ve ihraç potansiyelimize vurgu yapılarak Çin'e ihracata hazır olunduğun altı çizildi.

- Çinliler Türk ürünlerin kalitesini yerinde gördü

Toplantı sonrasında, Adana'daki narenciye bahçeleri ve paketleme tesisleri ziyaret edildi ve Türk narenciyesinin kalitesi yerinde incelendi.

ÇHC hükümetiyle, Çin'e ihracat yapmak isteyen ülkeler arasında bir köprü vazifesi gören Çin Giriş-Çıkış Denetim ve Karantina İdaresi'yle iyi ilişkilerde bulunmak ve işbirliği yapmanın Türk ürünlerinin kalitesinin birinci ağızdan ilgili kurumlara aktarılması ve sürecin hızlandırılması anlamında, bu heyetin kritik bir adım olduğu düşünülüyor.

Çin'de bahse konu bitki sağlığı ve karantina sürecini yürüten ÇHC Kalite, Kontrol, Denetim ve Karantina Genel İdaresi (AQSIQ)'ne bağlı olarak çalışan Çin Giriş-Çıkış Denetim ve Karantina İdaresi, bitki sağlığı ve karantina konusunda Çin'deki ana denetimleri yapan birim konumunda olduğundan protokol sürecinin geliştirilmesine bu heyetin önemli katkılara sağlayacağı öngörülüyor.

- Kiraz yolu açılmıştı, sırada diğer meyveler var

Çin'e yaş meyve ihracatı yapabilmek için, ilgili ülke mevzuatı uyarınca ihraç edilmek istenen her bir ürün için tamamlanması istenen bitki sağlığı ve karantina gerekliliklerinden oluşan bir pazara erişim süreci mevcut. Türkiye, kiraz için bu süreci Nisan 2017 itibariyle tamamlamış ve ihracata başlamıştı. Şimdi ise üretimde ve ihracatta dünyada söz sahibi olduğumuz başta turunçgiller olmak üzere nar, incir, elma, üzüm gibi diğer yaş meyve ürünleri içinde bahse konu bitki sağlığı ve karantina protokol sürecinin tamamlanması sektörün en büyük gayeleri arasında.

Büyüme rakamları yabancı yatırımcıya yeşil ışık



Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Jak Eskinazi, Türk ekonomisinin 2018 yılının ilk çeyreğinde yüzde 7.4'lük büyüme rakamına ulaşmasının yabancı yatırımcının seçim sonrasında Türkiye'de yatırım yapması için davet anlamına geldiğini, Türk ekonomisinin yabancı yatırımcıya yeşil ışık yaktığını söyledi.

Türkiye'nin 2017 yılında yakaladığı yüzde 7.4'lük büyüme rakamını, 2018 yılının ilk çeyreğinde devam ettirmesinin sevindirici olduğuna işaret eden Eskinazi, "Türk ekonomisi büyümede sürekliliği yakaladığını, kırılganlıktan uzak olduğunu gösterdi. 24 Haziran seçimleri sonrasında Türkiye'ye gelecek yabancı yatırım miktarında artış bekliyoruz. Artacak olan yabancı yatırımla ekonomimiz daha da büyüyecek ve 2018 yılının sonraki çeyreklerinde dünyanın en fazla büyüyen ekonomisi konumuna gelecektir" diye konuştu.

-Tarım sektörü uyarı veriyor

Türkiye'nin büyüme rakamlarına sektörler bazında bakıldığında; Hizmetler sektörü, sanayi sektörü ve inşaat sektöründeki büyüme rakamlarının tatmin edici seviyede olduğunu belirten Eskinazi, tarım sektöründeki büyüme rakamlarının tarım sektörüne devletin daha fazla destek olması gereğini ortaya çıkardığını ifade etti. Eskinazi şöyle konuştu: "Tarım sektörü ikinci çeyrekten itibaren büyümeye daha büyük katkı sağlar konuma kavuşturulursa, büyüme rakamlarına daha fazla katkı sağlar."

İhracat rakamlarının 2018 yılının ikinci çeyreğinde, ilk çeyreğe göre daha yüksek oranlarda arttığına dikkati çeken EİB Koordinatör Başkanı Jak Eskinazi, 2018 yılının ikinci çeyreğinde ihracat rakamlarının Türk ekonomisinin büyüme rakamlarına daha olumlu etkisi olacağını sözlerine ekledi.

Ambalaj Sanayicileri Derneği Başkanı Zeki Sarıbekir:

Türkiye'yi, Avrasya'nın ambalaj merkezi yapacağız



"Bu yıl hedefimiz ise komşu ülkeler, Avrupa ve Kuzey Afrika'yı da içeren bir bölgede ihracatımızı daha çok arttırmak.

2018'de sektör olarak yüzde 15 büyüyerek 23 milyar dolar pazar büyüklüğüne ulaşmayı hedefliyoruz. 4,5-5 milyar dolar ihracat geliri hedeflerimize ulaşacağımızı ve 350 milyar dolarlık bir ekonomik hareketi ambalajlarla sağlayacağımıza inanıyoruz.

Türkiye ambalaj sektörünün en güçlü sivil toplum kuruluşlarından biri olarak yürüttüğümüz çalışmalarla bir yandan dış ticaret fazlası cari açığa olumlu etki yapıyor diğer yandan da rekabet gücümüzü artırarak uluslararası pazarlardan aldığımız payı büyütüyoruz.

Ambalaj sektörü istikrarlı büyümesini geçtiğimiz yıllarda olduğu gibi 2017 yılında da sürdürdü.

Türkiye ambalaj sektörü ihracatı, 2017 yılında miktar ve değer olarak yüzde 8 arttı.

-Türkiye ortalamasının üstünde bir performans gerçekleştirildi

Ambalaj ihracatı, geçtiğimiz yılsonunda miktar olarak 2 milyon 125 bin ton, değer olarak 4 milyar 145 milyon dolar oldu. 2 dolar / kg ihracat birim fiyatımız ile Türkiye ortalamasının üzerinde bir performans gerçekleştirdik.

Ambalaj ithalatı ise 2016 yılına göre miktar olarak yüzde 3, değer olarak yüzde 5 arttı. Miktar olarak 1 milyon 765 bin ton, değer olarak ise 3 milyar 358 milyon dolar şeklinde gerçekleşen ambalaj ithalatı çerçevesinde sektör, 787 milyon dolar dış ticaret fazlası verdi. 2018 yılının birinci çeyreğinde de aynı oranda artış gözlendi.

-Büyüme rakamları ISO 500'e yansıdı

Bu büyüme rakamları geçtiğimiz günlerde açıklanan İSO 500 rakamlarına da yansıdı. Bu yıl açıklanan İSO ilk 500'de yer alan ambalaj sektöründen firmaların sayısının 27'den 29'a çıktığı; bu 29 firmanın gerçekleştirdiği üretimden satışların yaklaşık yüzde 54,48 arttığı; dönem karlarının yüzde 19,92 azaldığı; ihracatlarının yüzde 18,73 ve çalışan sayılarının ise yaklaşık yüzde 24,66 arttığı görülüyor.

Geçtiğimiz yıl sektörümüzün ihracat rakamlarına baktığımızda ambalaj türüne göre ihracat rakamlarına bakıldığında plastik ambalajlar yüzde 65'lik payla yine ilk sırada yer alırken plastik ambalajları yüzde 24'lük payla kağıt/karton ambalajlar, yüzde 8'lik payla metal ambalajlar, yüzde 2'lik payla ise cam ambalajların takip ettiğini görüyoruz.

-En fazla ihravcat Almanya'ya

2017 yılında en fazla ihracat yapılan ülkeler sırasıyla Almanya, Irak, İngiltere, Fransa, İsra-

il, İran, İtalya, Hollanda, ABD ve Mısır oldu. 2017 yılında en fazla ambalaj ithalatı yapılan ilk 10 ülke ise Almanya, Çin, İtalya, ABD, Güney Kore, Fransa, İngiltere, Finlandiya, İspanya ve Belçika şeklinde sıralandı.

İthalatta ise ambalaj türüne göre değer olarak genel toplamlara bakıldığında; plastik ambalajlar yüzde 57, kağıt/karton ambalajlar yüzde 35, metal ambalajlar yüzde 6, cam ambalajlar ise yüzde 2 pay aldı. Türkiye ambalaj sektörü, dünyada 16. ve Avrupa'da 6. sırada yer alıyor.

Bu yıl hedefimiz ise komşu ülkeler, Avrupa ve Kuzey Afrika'yı da içeren bir bölgede ihracatımızı daha çok arttırmak.

-Hedef 23 milyar dolarlık pazar büyüklüğü

2018'de sektör olarak yüzde 15 büyüyerek 23 milyar dolar pazar büyüklüğüne ulaşmayı hedefliyoruz. 4,5-5 milyar dolar ihracat geliri hedeflerimize ulaşacağımızı ve 350 milyar dolarlık bir ekonomik hareketi ambalajlarla sağlayacağımıza inanıyoruz.

-Tüketim 15 yılda 2 kat arttı

Önümüzdeki 10 yılda da organize perakendenin yaygınlaşması, refah düzeyinin, rekabetin ve tüketici beklentilerinin artacağı öngörüsüyle sektörümüzün büyümesinin sağlıklı olarak devam edeceğini söyleyebiliriz. Son 15 yılda ambalaj tüketimimiz 2 kat artarak kişi başı yıllık tüketimimiz 225 Doları geçti. Sektör olarak rekabet gücümüz ve potansiyelimiz yüksek.

-180 ülkeye ihracat

Türkiye ambalaj sektörünün ürünleri dünyada 180 ülkeye ihraç ediliyor. Türkiye Ambalaj Sanayicileri yeni pazarlar kazanmaya devam ediyor.

Türkiye ambalaj sanayisi, Avrasya'nın ambalaj merkezi olma yolunda kararlı adımlarla yürüyor. Cumhuriyetimizin 100. yılını kutlayacağımız 2023'te sektör olarak üç önemli hedefimiz bulunuyor; kişi başı yıllık tüketimi 300 doların üstüne çıkarmak, 30 milyar dolarlık pazar büyüklüğüne ve 10 milyar dolarlık ihracata ulaşmak istiyoruz.

-Ar-Ge ve inovasyona sürekli yatırım yapıyoruz

Ambalaj sanayicileri olarak, ihracat ve modernleşme bizler için her zaman ilk sırada yer alıyor. Ar-Ge ve inovasyona sürekli yatırım yapıyoruz. Ambalaj sektörümüz bu günlere teknolojik gelişmeleri takip ederek geldi. Şimdi de Otomasyon ve Endüstri 4.0'ın sektörümüzde daha çok önem kazanacağına inanıyoruz.

Teknolojiyi her zaman yakından takip etmek zorundayız. Teknolojinin en yakından takip edildiği yerler ise fuarlar. Bu sebeple Ambalaj Sanayicileri Derneği (ASD) ve REED TÜYAP Fuarcılık işbirliğinde her yıl düzenlediğimiz Avrasya Ambalaj İstanbul Fuarımızı çok önemsiyoruz. Sektörümüzün tüm diğer derneklerinin destekleri ile bu yıl 31 Ekim -3 Kasım 2018 tarihleri arasında gerçekleşecek.

-Avrasya Ambalaj Fuarı

Bu yıl 24.sünü düzenleyeceğimiz fuar, sektörümüzün desteği ile ilk yılından bu yana 30 kat büyüyerek; 43 ülkeden 1.153 katılımcı ve 108 ülkeden, 7.250'si yurtdışından olmak üzere, yaklaşık 60 bin ziyaretçi ile Avrasya'nın ve Avrupa'nın her yıl yapılan en büyük Ambalaj fuarı haline geldi. Bu yıl itibari ile Avrasya Ambalaj İstanbul Fuarı'nın olduğu haftayı 'ASD Ambalaj Haftası' olarak kutlayacağız.

Tüm hafta boyunca ambalaj etkinlikleri gerçekleştirmeyi hedefliyoruz.

-Ambalaj Ay Yıldızları 2018

Sektörümüzde özgün ambalaj tasarımları, farklı ve yenilikçi ambalaj uygulamalarını arttırmaya yönelik diğer bir etkinliğimiz Ambalaj Ay Yıldızları 2018 yarışmamızı bu yıl düzenliyoruz. Türkiye Ambalaj Sanayimizin küresel piyasalarda edilgen konumdan, yönlendirici konuma geçmesi için yarışmamızı iki yılda bir düzenlemeye devam edeceğiz. Yarışmamız sayesinde firmalarımızın katılabildiği, Worldstar ve AsiaStar uluslararası ambalaj yarışmaları ile katma değere odaklanan sektörümüz, uluslararası platformda bilinirlik sağlamaktadır. Ambalaj Haftası, Avrasya Ambalaj Fuarı ve Türkiye'nin en değerli ödülleri arasında gösterilen yarışmamız sayesinde Türkiye, Avrasya'nın ambalaj merkezi olmaya doğru hızla ilerliyor.

-Sektörün katkısı artacak

Ambalaj sanayinin Türkiye ekonomisine olan katkısı önümüzdeki yıllarda artarak devam edecek. Kalite, hız, lojistik ve coğrafi konum avantajlarımızla yeni pazarlar kazanarak hedeflerimize emin adımlarla yürüyeceğiz.

Tüm sektör el ele vererek, kamu kurumlarının da desteğini yanımıza alarak Türkiye'yi Avrasya'nın ambalaj merkezi yapacağız.

İhracatımızı her geçen gün artırırken AB mevzuatıyla uyumlu bir çerçevede üretim gerçekleştiriyoruz. Ancak bu değişiklikler sektörümüzdeki Ar-Ge ve inovasyon yatırımlarını daha da artırarak sektörün gelişimine olumlu şekilde yansıyacak.

Şu anda Avrupa'nın ambalaj ihtiyacının sadece yüzde 10'unu karşılıyoruz. Bu yönetmeliğin bu oranı artırma konusunda da faydalı olacağına inanıyoruz.

Limanlarımız bölgesel ticarete hitap etmeli...

İbrahim Dölen: Altyapı, üstyapı gelişmesi için birleşme ve büyüme zorunlu



Türkiye Liman İşletmecileri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Dölen Türkiye'nin kendi ekonomisine bağlı olmadan bölgesel deniz ticareti ajantajından yararlanması gerektiğini söyledi.

Türkiye'nin bölgesinde ticareti kendi üzerinden geçirebilecek liman altyapısını oluşturması gerektiğini ifade eden İbrahim Dölen, liman altyapısı ve üstyapısının yenilenmesinin yanısıra limanların büyümesi için birleşmeleri gerektiğini de vurguladı.

-Türkiye'nin limancılık potansiyeli

"Türkiye limancılıkta konteyner ile büyüme potansiyeline sahip. Genel kargo Türkiye ekonomisinin büyüme ölçeğinde büyür. Yani Türk ekonomisi yüzde 4 büyüyorsa genel kargo anlamında yurt dışından gelen çelik, dökme yükler ya da ihraç edilen yükler bu oranlarda büyüyebilir. Ama hiçbir zaman Türkiye yüzde 4 büyürken yüzde 20 büyüyemez. Çünkü bu tip yükler satıldığı ülkeden alınacağı ülkeye direk giden yüklerdir." şeklinde konuşan İbrahim Dölen denizcilikte özellikle konteyner taşımacılığı konusunda Türkiye'nin avantajlarına dikkat çekerek şunları söyledi: "Ama denizcilik konusunda bir iş kolu var ki konteyner bu... Bu ülkenin lokasyonu itibariyle başka ülkelerin iş hacmini üzerinizden geçirerek para kazanmanıza yol açabilir.

Bunun örneğini geçen sene yaşadık. Bu senenin ilk çeyreğinde de çok net görüyoruz. Bu sene Türkiye'nin konteyner elleçleyen 22 limanında performans 2 milyon 414 bine ulaştı. Geçen senenin aynı döneminde 2 milyon 29 bindi. Yani yüzde 19'luk bir artış var. Ne Türkiye ekonomisinde bu kadar büyüme var, ne çevre ülkelerde. 'Peki artış nereden geldi?' diye baktığımızda gördüğümüz şu; aslında Türkiye'nin yükü olmayan transit işlerin Türkiye limanlarında indirilip, gelen bir gemiye bindirilmesi sebebiyle kazanılan iş hacmi.

Şimdi çok basit bir şekilde bu 400 binin 300 bininin böyle geldiğini varsaysanız ki rakamlar buna yakın, bunların her birinden de 70-80 dolar para kazanıyor olsa, Türkiye ekonomisinin, işte böyle bir kazancı ortaya çıkıyor

-Türkiye'nin avantajları

Bu neyi gösteriyor bize. Eğer Türkiye sadece kendi ekonomisine bağlı değil ama kendisinin bulunduğu Ege Bölgesi, Doğu Akdeniz ve Karadeniz Bölgesi'nde avantajlı olma şansı var.

Türkiye'nin bu bölgede ticareti kendi üzerinden geçirebilecek liman altyapısına ulaşması gerekli Bu olabilirse bu bölgelerin yükleri Türkiye'ye gelir ve Türkiye'den gönderilir. "

Konteyner taşımacılığının geliştirilmesi için yapılması gerekenleri sıralayan İbrahim Dölen öncelikle bu gerçeğin farkında

olunması gerektiğini belirterek şunları söyledi:

"Artık rakamlar bu gerçeğin farkına varabileceğimiz noktalara ulaştı. Bunun hızlandırılabilmesi için bunun kararını veren dünya çapındaki armatörlerin ihtiyacını anlayıp, buna uygun mevzuatlar çıkarmak gerekli.

Eğer siz Çin'den gelip, Rusya'ya gidecek olan bir konteynerin Türk limanlarında elleçlenmesini istiyorsanız bu konteyneri Xray cihazıyla arama yapmanıza gerek yok. Çünkü bu mal zaten Türkiye'ye girmeyecek. Ama şu anda mevzuatımızda Gümrük Bakanlığı bu transit yüklerin bazılarını xray'dan geçiriyor. Yani aslında Türkiye'ye girmeyecek olan bir malın konteyner içinde evraklarda yazan 'mal var mı, yok mu'yu kontrol ediyor. Bu transit ticaretin önünde çok büyük bir engel. Dünyada böyle bir şey yok.

Dünyada transit konteynerlerin liman içindeki lokasyonları bellidir. Yani transit konteynerlarla, ülke içine girecek, ülke dışına çıkacak konteynerların fiziksel ayrımları vardır. Dolayısıyla bunlar birbirine karışmaz. Transit gelen bir konteyner direk ayrılan alana koyulur, direk bu alandan hiçbir işlem yapılmadan, kapağı açılmadan bir sonraki gemisine konulur ve gider. "

-Rekabetçi anlayış gerekli

Konteyner taşımacılığının geliştirilmesi rekabetçi bir anlayışa ihtiyaç olduğunu ifade eden İbrahim Dölen bu anlayış gereği yapılması gerekenleri şöyle sıraladı: "

Dünya armatörleri niye bu işi böyle yapıyor. Onlar için de ek bir maliyet. Bunların dünya üzerinde çalışan pek çok gemilerinin zamansal sıkıntıları var. Bazı gemilerde örneğin Çin'den kalkıyor gemi. Akdeniz'e getirdiği konteynerlerin diyelim ki o gün için bin tane var. Ama gemi 6 bin kapasiteli. Dolayısıyla 6 bin kapasiteli bir gemiyi bin tane konteyner için kullanmıyor. Zaten Türkiye tarafına giden bir gemiye bunu veriyor,

"Sen bunu Ambarlı Gümrüğü'nde indir. Ertesi gün Avrupa'dan gelen şu gemime koy, o onu alıp götürsün, Rusya'daki şu limana bıraksın."

Bunu sağlayabilmemiz için rekabetçi olmamız şart. Türkiye'de rekabetçi olmak için koşullara sahip. Hem liman işçiliği anlamında, hem liman verimliliği anlamında kendimizi Avrupa'daki limanlarla kıyasladığımızda daha iyi görüyoruz.

Lokasyon olarak avantajımız var, Ege Bölgesi dediğimiz zaman daha önce hep Yunan limanlarının yapmış olduğu bu transit ticareti daha iyi elleçleyebiliriz. Grev yaşanmayan bir iş kültürümüz olmasından dolayı, uzun vadede çok büyük bir avantajımız var. Kısa vadede de avantajımız var.

Karadeniz'e bakacak olursanız Karadeniz kapalı bir deniz. Her geminin Boğaz'dan geçiyor olması lazım. Boğaz'dan geçmenin ciddi bir maliyeti var. Her gemi de geçemez, sıraya girmesi lazım. Kimi zaman 24 saat -48 saat beklemeler oluşabiliyor. Yoğunluktan dolayı. Dolayısıyla armatörler de gemilerini Karadeniz'e göndermek istemiyorlar. 'Yani Marmara içinde bir limanda ben hepsini boşaltayım. Bunların hepsini bir başka gemi alsın, Karadeniz'deki limanlara dağıtsın. Oradan dünyaya gidecek olan konteynerleri yine alıp Ambarlı'ya getirsin. Ben de Ambarlı'dan alıp bunu yük gemimle dünyaya götüreyim.' Zaten bunun için Marmara olarak doğal bir lokasyondayız. Ama aynı şey Ege için de yapılabilir, aynı şey Doğu Akdeniz için de yapılabilir.

Doğu Akdeniz'e gelen bütün konteyner taşımaları, Süveyş Kanalı'ndan geçiyor. Buradan geçtikten sonra onların tamamının bir lokasyonda indirilip dağıtılması, armatörlerin gemilerinin bu trafikte çok daha hızlı çalıştırılmasına yol açabilir.

-Armatörler ne bekler?

Ama armatörlerin aradığı ne var, mevzuat hızla uygulanıyor mu, uygun mu? Türkiye'deki mevzuatımız bu anlamda uygun değil. Bu ticareti düşünerek hazırlanmış bir mevzuatımız yok. Ankara'ya son 3-4 aydır çok yoğun bir şekilde anlatmaya çalışıyoruz. Dolayısıyla yönetenler de farkındalar.

Bugün 2 milyon 400 bin konteyner içinde 500 bin tanesi transit ise bunu kesinlikle kolaylaştırmamız gerekiyor. Çünkü bu doğal olarak elde ettiğimiz bir ticaret kolu. Hele mevzuatı kolaylaştırırsak bunda limanların çok daha hızla elemesine yardımcı olacak engelleri ortadan kaldırırsak... Tabii ki birtakım prosedürler olmak zorunda. Herşey geldiği gibi gidemez ama bunu hızlandırmamız lazım. Ve Avrupa ne yapıyorsa aynısını yapmamız lazım. Biz bu iki bölgedeki bizim olmayan lüklerden de para kazanabileceğimizi görebiliyoruz. Zaten ilk çeyrekte yüzde 19 büyüyüp ilk çeyrekte buralara gelmemizin altında da bu yatıyor.

-Devletten beklentiler

Türkiye'de limancılık konusunda devlet 1986 yılından beri elini çekti. Bildiğim kadarıyla bir İzmir bir de Haydarpaşa var. Satmaya çalışılan bir de Çandarlı var. Üç liman var, bunları da özelleştirme yoluyla satmaya çalışıyorlar. Artık bu konuda devletin bir yatırım yapmaya çalışması anlamlı değil. Çünkü sadece Türkiye'de limancılık yapan firmalar kendilerini geliştirmediler. Dünyada işi limancılık olan, dünya çapında liman işleten firmalar da Türkiye'de yatırım yaptılar. İşte APMT, DP World, Cosco, MIP... gibi. Türk limancılık sektörü diyoruz ama yüzde 50'den fazlası zaten global firmaların elinde. Dolayısıyla artık buraya Türkiye'nin bir yatırım yapması değil ama bu Türkiye'de yapılmış olan liman yatırımlarının ekonomiye daha fazla katkı sağlayacak şekilde kullanılması gerekli.

-İş hacmi hedefi

Transit ticaretin yakında yapılmış olduğu limanlara baktığımız zaman onların iş hacminin buradaki bölgelere yönelik yaklaşık yıllık 15 milyon TEU seviyesinde olduğunu görüyoruz. Hepsini



toplarsak. Tamamının bir araya gelmesi rekabet ilkesine aykırı ama bu 2.4 milyonun 10 yıllık bir dönemde rahatlıkla 3-4 milyona çıkabileceğini düşünüyorum.

-Büyük liman zorunlu

Mevcut limanlarla hayalimdeki limanın farkları şöyle. Bir kere çok büyük bir belirsizlik var. Limanlar küçük ve sayısı fazla olduğu zaman buraya yük getirecek armatörler de getirecekleri gemi ölçüsünü bu limanlarda indirip bindirebileceği hacme göre ayarlıyorlar. Sizin 35 limanınız varsa, sizin getireceğiniz konteyner gemisi bu limanlardan 2 tanesine uğramak zorunda ise, örneğin Marmara'da 4-5 yere uğramak zorunda ise buraya gönderdiğiniz gemi belki 4-5 bin TEU'luk bir gemi yeterli olabilir. Çünkü her limanda indiriyorsunuz ve alıyorsunuz.

Ama gerçekten çok büyük limanlarımız olsa ve bu limanlarımız çok hızlı elleçleyebilse birim maliyetleri düşük olsa ve bunun getireceği performansla Türkiye ihracatının biraz daha desteklenmesine yönelik fiyatlama politikası olsa bundan Türkiye'de kazanır liman da kazanır, armatör de kazanır.

İhracatçı ya da ithalatçı için liman tek başına bir maliyet unsuru değil. Türkiye'den çıkan bir konteynerin ya da 1 ton malın Newyork'taki limana gidene kadar ortaya çıkan tüm maliyetler aslında onun rekabetçiliği içinde bir değer ifade etmekte.

Bu zincirin içinde Türkiye'deki bir liman olarak kontrol edebildiğiniz maliyet aslında bu sürecin belki de en küçüklerinden biri. Ama burada çok hızlı ve yüksek kapasitede gemilerle çalıştığınız zaman gemi navlunlarının radikal anlamda düşme şansı var. Bu da Türkiye'nin rekabetçiliğini artıran bir konu.

Siz herhangi bir liman sahibi olarak kendi sahanız içinde büyüme ihtiyacı hissettiğiniz zaman limanınızın komşu arsalarını satın almaya kalkmak zorundasınız. Dolayısıyla irrasyonel fiyatlar ortaya çıkmakta. Metrekarelere 2 bin dolarlar seviyesinde paralar verildiğini biliyorum. Bu durum limanların büyümesiyle ilgili sürekli bir engel. Aynı sınırlama denizde de var.

-Limanlar fiziki sınırına ulaştı

Türkiye'de de kamu bu konudaki karar vericiliğini terk ettiği günden itibaren mevcut yapılar kendi olanakları içinde büyüyebilecekleri kadar teknoloji anlamında inşaat anlamında ve yatırım kabiliyetleri anlamında yapabileceklerini yaptılar. Aslında çoğu liman fiziksel sınırlarına ulaştı.

Bundan sonra teknolojiyi daha fazla kullanarak daha fazla ekipmanlar kullanarak, daha bilinçli çalışanlar kullanarak verimliliği artırmak üzere yapılacak yatırımlar bizi bekliyor.

Son zamanlarda limanlara yapılan yatırımlara bakarsanız ağırlıklı olarak makine yatırımları olduğunu görürsünüz. Bunun yapılma nedeni de fiziki sonuna gelmesidir. Bundan sonra kapasitemi artırmak için daha hızlı olmak zorundayım.

-Limancılıkta hedef

Hedef şöyle olmalı. Büyük gemiler gelsin, büyük limana insin, hızlı insin, arka bağlantıları, tren bağlantıları olsun. Olması gereken bu. Türkiye'de yapılan toplam yatırımlar içinde ulaştırma yatırımları yüzde 20- 25 seviyesine ulaştı. Bunun çok büyük bir kısmı da demiryollarını yenilemek, yeni hatlar açmak ve sinyalizasyon sistemlerini geliştirmek için yaptık. Bu yatırımların tamamının bir sinerjiye dönmesi izin çok az bir kısmı kaldı.

-Bakü Tiflis Hattı etkisi

Bakü Tiflis Kars hattında yapılmayan bir iki yatırımımız var. Onların hızla yapılması gerekiyor. Bir de İstanbul'a, gelen trenlerin bir şekilde hızla Avrupa'ya çıkacağı bir akış sağlamak lazım. Bu Marmaray mı olur,köprü mü olur, yeni yapılan bir tünel mi olur, bunu bilmiyorum. Ama muhakkak Doğu ile Avrupa'yı birleştiren bu akışın susuz olması lazım, akışın durmaması lazım.

-Limancılıkta model

Dünyada tercih edilen model, liman altyapı yatırımı, bütün yanaşma yerinin iskelenin rıhtımın ve arka sahasının arsalarının alınması, betonunun yapılması asıl olarak devlet tarafından yapılıyor. Yapılmış yatırımların içindeki terminallerin işletilmesi için ihaleler açılır. Ama terminal işletmecilerinin hiçbirisi altyapıya sahip değildir.

Onlar işçisini IT ekipmanlarını getirir ve burada bu hizmeti verir. Kontrat bittiği zaman yeni ihale yapılır.

Türkiye'deki böyle olmadı. Arsalarla birlikte mevcut olan yapıda olduğu gibi 30 yıllık 35 yıllık işletme hakları devredilir. Yani limanın fiziksel sınırlaması varsa limanın o fiziksel sınırlamalar için de zaten oynama hakkı var. Ama Avrupa'daki böyle değil.

Böyle olunca da gurur duyduğumuz 2.4 milyon konteyner'lık performans Rotterdam Limanı ile aynıdır. Anlatmaya çalıştığım büyüklük budur.

-Teknolojiye uyum

Londra'da yapılan yeni bir limanda artık tüm liman içi taşıyıcılar şoförsüz, tüm vinçler operatörsüz. Tamamiyle elektronik olarak çalışan, bilgisayar odalarından yönetilen uzaktan kumandalı oyuncak sahalar gibi. Bu rekabetle bu ülke bir zaman karşılaşacak, bunlara hazır olabilmek için bunlara uyum sağlayacak mevzuat altyapısının hazırlanması lazım. Bunlara olanak sağlayacak birleşme ve satın almaların teşvik edilmesi lazım.

-Birleşme zorunluluğu

Son 10 yılda ne oldu diye bakarsak Türkiye'de ne oldu. Limancılık alanında da dünyada söz sahibi firmalar Türkiye'deki limanları terminalleri satın aldılar. Bunların iki sebebi verdi. Bir tanesi dünyada iş yapıyorum, Türkiye'de de yapayım. Bir diğer Türkiye'deki iş yapma koşullarını anlayayım. Türkiye'de bu iş nasıl yapılıyor. Bunun içinde bulunayım. Daha büyük oyunlar için işimi kurayım. Bu safhada bitiyor.

Gördüğümüz kadarıyla yatırımlar sürüyor. 3-4 yıl daha özelleştirme yabancıları satış şeklinde satış devam eder. Daha sonra bunların konsolide olmaya başlaması gerekiyor. Ya firmalar birbirleriyle konsolide olacaklar. Ya da maliyet de sizi konsolide edecek, rakipleriniz sizi işin dışına atacak.

Dolayısıyla işin dışına çıkmadan önce herkesin belli bir yapı altında aynı liman bölgelerindeki yapılar gibi bir araya gelerek ortak hareket etmesi hem bugünkü çıkarlar için hem gelecekteki çıkarlar için fayda sağlar.

mevzuat...mevzuat...mevzuat...mevzuat

E-TUYS projesi ile her türlü yatırım teşvik belgesi başvuruları elektronik ortamda yapılacak

Ekonomi Bakanlığı Teşvik Uygulama ve Sermaye Genel Müdürlüğü tarafından kamuda bürokrasinin ve kırtasiyeciliğin azaltılması ile vatandaşa sunulan hizmet kalitesinin artırılması amacıyla yatırım teşvik belgesine ilişkin iş ve işlemlerin elektronik ortamda yapılmasına yönelik bir çalışma başlatıldı.

Buna göre; yatırım teşvik belgesi ile ilgili tüm süreçler Teşvik Uygulama ve Yabancı Sermaye Genel Müdürlüğü tarafından yönetilen E-TUYS adlı web tabanlı uygulama aracılığıyla yürütülecek.

Projenin ilk aşamasında, yatırımcılar adına E-TUYS vasıtasıyla işlem yapacak kullanıcıların yetkilendirilecek. İkinci aşamada ise yatırım teşvik belgesine ilişkin her türlü müracaatın elektronik ortamda alınmasının sağlanarak, kağıt ortamında evrak akışı uygulamasına son verilecek.

Söz konusu mevzuat düzenlemesi çerçevesinde 2 Temmuz 2018 tarihinden itibaren yeni yatırım teşvik belgesi düzenlenmesine ilişkin tüm müracaatlar Ekonomi Bakanlığı Teşvik Uygulama ve Sermaye Genel Müdürlüğü tarafından yönetilen E-TUYS adlı web tabanlı uygulama aracılığıyla gerçekleştirilecek.

Bu tarihten önceki başvurulara istinaden düzenlenmiş yatırım teşvik belgelerine ilişkin iş ve işlemler ise hâlihazırda olduğu gibi kağıt ortamında sonuçlandırılacak.

2 Temmuz 2018 tarihinden itibaren ise yalnızca nitelikli elektronik sertifika sahibi olan ve yetkilendirme başvurusu talebi Ekonomi Bakanlığı Teşvik Uygulama ve Sermaye Genel Müdürlüğü tarafından onaylanmış kişiler E-TUYS aracılığıyla yatırım teşvik işlemlerini yürütmek üzere sisteme erişebilecekler.

Yatırım Teşvik Sisteminin tüm kullanıcılarının en kısa sürede yetkilendirme için Ekonomi Bakanlığı Teşvik Uygulama ve Sermaye Genel Müdürlüğüne müracaat yapmaları gerekecek.

1 Haziran 2018 tarih ve 30438 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan Doğrudan Yabancı Yatırımlar Kanunu Uygulama Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik hükümleri uyarınca 4875 sayılı Doğrudan Yabancı Yatırımlar Kanunu Uygulama Yönetmeliği 5 inci maddesi çerçevesinde yabancı yatırımcıların Türkiye'de kurdukları şirket ve şubeler tarafından Teşvik Uygulama ve Sermaye Genel Müdürlüğü'ne gönderilen, 'Doğrudan Yabancı Yatırımlar için Faaliyet Bilgi Formu (EK-1)' Yatırımlar için Sermaye bilgi formu (EK2)' ve 'Doğrudan Yabancı Yatırımlar için Hisse Devri Bilgi Formu (EK-3)' dokümanlarının kağıt ortamında alınması uygulamasına son verildi.

Bu nedenle söz konusu dokümanlarda talep edilen bilgilerin yetkilendirilen kişiler tarafından E-TUYS ortamında iletilmesi gerekli.

Konuya ilişkin her türlü bilgi ve belgeye (duyuru, mevzuat düzenlemesi, kullanım kılavuzu, dilekçe, form vb.) Ekonomi Bakanlığı Teşvik Uygulama ve Sermaye Genel Müdürlüğü internet sayfasında yer alan E-imza Uygulamaları/Uygulamalar/Elektronik Teşvik Uygulama ve Yabancı Sermaye Bilgi (E-TUYS) sekmelerinden ulaşılabilecek.

İhracatçı kayıt formları kullanım süreleri yeniden düzenlendi

İthalatta Gözetim Uygulanmasına İlişkin Tebliğ 2010/1 sayılı tebliğ hükümlerine göre kayıt belgesi düzenlenmesi aşamasında istenilen ihracatçı kayıt formlarının kullanım süreleri yeniden düzenlendi.

Buna göre; İhracat kayıt formlarının süresi konsolosluk onay tarihinden itibaren bir yıl olup geçerlillik süresi dolduğunda;

1-ELEKTRONİK OLMAYAN KAĞIT BELGE ÜZERİNDE KONSOLOSLUK ONAYLI KAYITLAR :

• Kağıt üzerinde konsolosluk onaylı olarak ibraz edilmeye devam edilebilecektir.

• Elektronik olmayan ortamda (Kağıt Ortam) güncelleme işlemleri için ihracatçılara yönelik herhangi bir elektronik mesaj gönderilmeyecek, www.ebirlik.org internet sayfasından konuya ilişkin ingilizce duyuru yapılacaktır.

2-ELEKTRONİK ORTAMDA KONSOLOSLUK ONAYLI KAYITLAR :

• Elektronik ortamda www.ebirlik.org internet sayfasında bilgilerini kaydeden ihracatçılar aynı internet sayfasından şifrelerini kullanarak ihracatçı kayıt formu bilgilerini güncelleyebileceklerdir.

• İhracatçıya, elektronik ortamdaki kayıt tarihinden itibaren 1 yıllık süresi dolmadan önce bir e-posta gönderilerek "İhracatçı Kayıt Formu" ve Yıllık Performans Bilgilerinin güncellenmesi talep edilecektir.

• İhracatçı güncelleme işlemini gerçekleştirdiğinde, kayıt merkezleri tarafından işlemin onaylanmasına müteakip güncellemenin tamamlandığını sistemde görecek ve ihracatçıdan herhangi bir döküman talep edilmeyecektir. (Sözkonusu elektronik kaydın yapılması için daha önce verilen Konsolosluk onaylı form geçerli sayılacaktır.)

• Süre geçtiği halde bu güncelleme yapılmadıysa geçerli konsolosluk onaylı ihracatçı kayıt formu olmayan ithalatçı firmaların kayıt işlemi dondurulacaktır. Geçerli konsolosluk onaylı ihracatçı kayıt formu olan ithalatçı firmalar kayıt işlemlerine devam edebileceklerdir. İhracatçı bu işlemi tamamladığında, kayıt işlemi dondurulan ithalatçı firmaların işlemleri yeniden başlanacak ve orijinal geçerlilik süreleri korunacaktır.

• İhracatçının alıcılarının güncellenmesi, alıcıların sistemde sürekli görebildikleri geçerlilik süresi dikkate alınarak, 1 yıl süre dolduğunda elektronik ortamda ihracatçı kayıt formunu güncellemek sureti ile elektronik ortamda daha önce kaydını yaptığı ithalatçı firmaların geçerlilik sürelerini son güncelleme tarihinden itibaren bir yıl olarak uzatılması ile sağlanabilecektir.

• İhracatçının alıcılarının güncellenmesi, geçerli süresi olan konsolosluk onaylı ihracatçı kayıt formlarının kayıt merkezlerine iletilmesi ile de sağlanmaya devam edecektir.

DİİB'lere ek süre verildi

Dahilde İşleme Rejimi Tebliği'nde 8 Haziran 2018 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan değişiklik ile dahilde işleme izin belgelerine/dahilde işleme izinlerine ek süre getirilmiştir.

Düzenlemeden 8 Haziran 2018 tarihinden önce düzenlenmiş belgeler yararlanabilecek olup başvuru için firmalara tebliğ tarihinden itibaren 3 aylık süreverilmiştir. (Son Başvuru 07 Eylül 2018)

Taahhüt hesapları kapatılan ancak müeyyideleri henüz tahsil edilmeyen belgeler de ek süreden yararlanabilecektir.

Müracaatın uygun görüldüğü tarihten itibaren belge/izin orijinal süresinin yarısını geçmemek üzere ilave süre verilecektir.

Bahse konu tebliğe http://www.resmigazete.gov.tr/eskiler/2018/06/20180608-6.htm adresinden erişilebilmektedir.

Aynı zamanda Dahilde İşleme İzin Belgelerine Ek Süre Verilmesi konusunda TC. Gümrük ve Ticaret Bakanlığı tarafından yayımlanan 05.06.2018 tarihli 2018/12 Sayılı Genelge ile, 2013/19 sayılı "Dahilde İşleme İznide Süre/Ek Süre-YGM Uygulaması" konulu Genelge'deki "İzin Süreleri Tablosunun" 1 nci ve 11 nci satırları aşağıda belirtildiği şekilde yeniden düzenlenmiştir: Elyaf, iplik, ham ve mamul mensucat (astar dahil) gibi temel tekstil hammaddeleri ile tekstil ve deri kimyasal maddeleri dışında kalan yardımcı maddelerin (tela, etiket, düğme, fermuar, çıtçıt, rivet, askı, kuşgözü, şerit, kordela, lastik vb.) ithalatını müteakip, ihraç ürünlerinin elde edilmesinde kullanılması (Süre 12 ay)

Bedelsiz olarak ithal edilen eşyanın işleme faaliyetine tabi tutulması (Tarım ürünlerindeki bedelsiz ithalat, Savunma Sanayi Projeleri kapsamında bedelsiz ithalat ile 8531.20.40 gümrük tarife istatistik pozisyonunda yer alan "Aktif matris sıvı kristal tertibatlı olanlar (LCD)" isimli maddenin bedelsiz ithalatı hariç olmak üzere). (Süre 12 ay)

Kimyasal ihracatında Reach kayıtları için süre 31 Mayıs'ta doldu



Avrupa Birliği'nde kimyasallara yönelik bir dizi yasal düzenleme getiren REACH Tüzüğü'nün 2008'de önkayıtla başlayan kayıt maratonunun sonuna yaklaşılıyor. Avrupa pazarına ihracat yapan firmalar, pazara girişte bu kurallara uymak zorunda.

-Kimyasallar kayıtlı olacak

REACH Tüzüğü, Avrupa Birliği'nin 28 üyesi ile Norveç, İzlanda ve Lihtenştayn'dan oluşan Avrupa Ekonomik Alanı'na (AEA) 1 ton/yıl hacminin üzerinde giren her tür kimyasalın 'kayıtlı' olmasını öngörür. Yani bir kimyasal hammaddeyi tek başına ya da bir karışım içinde AB pazarına sunan firmaların, kayıt gereğini sağlayıp sağlamadıklarını kontrol etmesi gereklidir. Kayıt yükümlülüğü ya ihracatçı firma tarafından sağlanmalı ya da hammadde tedarikçisinden kayıtlı hammadde temin edilmelidir.

-Hammadde bilgileri

Kayıt işlemi, söz konusu hammadde hakkındaki bazı bilgilerin, şirkete ait bilgilerle birlikte Avrupa Kimyasallar Ajansı (ECHA) adı verilen merkezi bir kuruma elektronik olarak iletilmesi ile olur. Bu işlem sonucu; firmaya, o hammaddenin pazara girişine izin veren bir 'kayıt numarası' verilir. REACH Tüzüğü kapsamında bir sertifika sistemi yoktur. Yasalara uygun şekilde temin edilen REACH Kayıt numarası, o hammaddenin pazarda dolaşımını serbest kılar.

-Tüm maddelere kayıta girecek

Kayıt, sadece tehlikeli maddeler için yapılmaz. Ayrıca kayıt edilmesi gereken maddelerin bir listesi yoktur. Genel olarak kayıttan muaf olmayan bütün maddelerin 1 ton/yıl eşiğini aştığı takdirde kayıt edilmesi beklenir.

Genel olarak kayıt muafiyeti olan maddeler şunlardır:

Polimerler: REACH'teki polimer tanımına uyan maddeler kayıttan muaftır ancak monomerleri ya da polimer üretiminde kullanılan diğer maddelerin kayıt gereği olabileceği unutulmamalı.

REACH Tüzüğü Ek V kapsamındaki maddeler: Bu ekte, 13 geniş kategoride kayıttan muaf olan maddeler anlatılmaktadır.

REACH Tüzüğü Ek IV kapsamındaki maddeler: Bu ekte, 68 tane düşük risk taşıyan genellikle doğal kökenli maddeler listelenir.

Radyoaktif maddeler: Bunlar AB'de ayrı bir mevzuat kapsamında ele alınır.

AB Üye Ülkelerin savunma amaçlı muafiyet verdiği maddeler: Bunlar da kayıttan muaf tutulmuştur.

Şu ana kadar kaydedilen maddeler ve bunlara ilişkin bilgiler, kaydettiren firmalar ve kayıt numaraları Avrupa Kimyasallar Ajansı'nın kayıtlı madde veri tabanında halka açık olarak bulunmaktadır. Kayıt numaraları firmaya özgü olduğundan herhangi bir izinsiz veya hatalı kullanım tespit edilebilir.

31 Mayıs 2018 tarihi ne ifade ediyor?

REACH Tüzüğü, kayıt sürecini kolaylaştırmak amacıyla uygulamayı bir takvime bağlamıştır. Avrupa Ekonomik Alanı ülkelerinde pazara sunulan faz-içi maddeleri için, ön-kayıt (ya da geç ön-kayıt) yaptıran firmalara kayıt dosyalarının teslimi için belirli tarihlere kadar zaman tanınır. Kayıt takviminden de görülebileceği üzere, 1-100 ton/yıl arasında pazara sunulan maddeler için belirlenen kayıt dosyası son teslim tarihi 31 Mayıs 2018'dir. Ön-kayıt yaptırmayan bir firma, ancak kayıt işleminin tamamladıktan sonra pazara ürün sunmalıdır.

Bugün ilk defa pazara giriş yapacak bir firma, önce kayıt yaptırmalıdır.

-Nasıl kayıt yaptırabilirsiniz?

Avrupa Birliği'nde yerleşik firmalar doğrudan doğruya kayıt için bir hesap açıp dosyalarını iletebilirler. Ancak Topluluk dışındaki firmalar örneğin bir Türk firması bu işlemi doğrudan doğruya yaptıramaz. Topluluk dışı firmalar, Tek Temsilci atayarak REACH kapsamındaki işlemleri yaptırabilirler.

Tek Temsilci, kayıt için gerekli iletişim sürecini ve kayıt sonrası bilgi sağlama ve güncelleme gerekliliklerini firma adına yürüten ve AB tüzel kişiliğine sahip bir şirkettir. Tek Temsilci, REACH kayıt, izin, tonaj takibi gibi yükümlülükleri sizin adınıza yerine getirir ve AB yasaları çerçevesinde denetlenir.

Tek Temsilci hakkında daha fazla bilgi reach.immib.org.tr web sitesinde bulunabilir. İKMİB ve ÇİB tarafından REACH Global Services (RGS) adlı bir Tek Temsilcilik firması kurulmuştur. Bulacağınız 'REACH Tek Temsilci' firmanın, alanında yeterli deneyim ve yetkinliğe sahip olduğundan emin olun.

Sağlıkta Hindistan, Tayland ve Singapur'la rekabet fırsatı doğuyor

Hem Türkiye'de hem de küresel pazarda en öncelikli sektörlerden biri olan sağlık sektöründe art arda önemli gelişmeler yaşanıyor. Ekonominin bütün çarklarına etkisi olan dövizdeki dalgalanmadan negatif yönde etkilenen sağlık sektörünün 1 Haziran'da gerçekleşen KDV Kanunu'ndaki değişiklikten ise, olumu yönde etkilenmesi bekleniyor.

Döviz kurunda yaşanan dalgalanmanın sağlık sektörünü yakından ilgilendiğini belirten, Sağlık ve Sigorta Yöneticileri Derneği (SASDER) Yönetim Kurulu Başkanı Sermet Erdem, "Sağlık harcamaları ağırlıklı olarak döviz üzerine olduğundan, kurdaki artış doğrudan hastane masraflarına yansıyor. Bundan dolayı hastaneler fiyatlarında zam üzerine düşünüyorlar. Sektörde kullanılan tıbbi malzemelerin genellikle ithal oluşu ve Türkiye'de üretilen malzemelerin de ham maddelerinin ithal olması, dövizdeki artışlar ile malzeme fiyatlarını kaçınılmaz olarak artıyor" dedi.



"Artışın ödeyicileri etkilemesi kaçınılmaz"

Sermet Erdem, "Hastanelerin malzemeler için satın alımlarının yaklaşık yarısını dövizle yaptıklarını düşünürsek, artışın hasta veya ödeyicileri etkilemesi de kaçınılmaz. Aynı zamanda malzemenin ithal edilmesinde de yaşanılan sıkıntılar, malzeme firmalarının nakit akışlarını olumsuz yönde etkiliyor. Bunu bir örnekle açıklamak gerekirse; Sadece yılbaşından bu yana döviz kurundaki yaklaşık yüzde 20'lik artış, malzeme fiyatının da aynı oranda artmasına neden olur. Ortalama 5.000 TL satış fiyatı olan bir ameliyatta 500 TL'lik malzeme kullanılırsa, sadece 5 ayda yaşanan artış, ameliyat fiyatının da yüzde 2 oranın da artmasına sebep olur" diye konuştu.

"KDV istisnası sağlık turizmi için önemli bir adım"

Her ne kadar dövizdeki dalgalanmalar sağlık sektörünü olumsuz yönde etkilese de, sektörün kendi içindeki dinamizmini koruması ve iyileştirmesine yönelik gelişmelerin de olduğunu belirten SASDER Genel Sekreteri Uygar Üstün, "3065 sayılı KDV kanununun 13. maddesine I bendi eklendi ve Sağlık Bakanlığınca izin verilen gerçek ve tüzel kişiler tarafından, Türkiye'de yerleşmiş olmayan yabancı uyruklu gerçek kişilere münhasıran sağlık kurum ve kuruluşlarının bünyesinde verilen koruyucu hekimlik, teşhis, tedavi ve rehabilitasyon hizmetleri KDV'den istisna edildi. KDV istisnasının sağlanması, ülkemizde gelişmekte olan sağlık turizmi olgusunun canlandırılması ve sağlık sektörünün reel döviz girdisinin yüksek olduğu bir sektör haline dönüştürülmesi adına atılan önemli bir adım" dedi.

"Hindistan, Tayland ve Singapur ile rekabet fırsatı doğuyor"

Üstün, "Bu önemli gelişme ile birlikte, sağlık hizmetlerini uluslararası arenada güçlü rakiplerine karşı tutundurmaya çalışan Türk kamu ve özel hastaneleri rekabet anlamında bir nebze daha güçlenmiş oldu. Hastanelerimiz, Yüzde 8 KDV oranı ile öncesinde satmakta oldukları sağlık hizmetlerinde, yüzde 8 oranında indirim uygulama avantajına sahip olacakları için, uluslararası piyasada daha makul ücretlere hizmet sunabilecekler. Böylelikle, sağlık turizminde fiyat avantajından dolayı tercih edilen Hindistan, Tayland ve Singapur gibi ülkelerle de rekabet etme fırsatı da doğdu." diye konuştu.

Otomotiv ihracatı mayısta yüzde 8 artışla 2.8 milyar dolar oldu

Mayıs ayı performansında otomotiv yan sanayindeki yüzde 24 artış etkili olurken, binek otomobiller ihracatı ise yüzde 4 düştü. En büyük pazarlarımız olan Almanya ve İtalya'ya yüzde 5, Fransa'ya da yüzde 16 artış yaşanırken, ABD'ye ihracat yüzde 50 azaldı.

Türkiye ihracatının 12 yıldır lideri otomotiv endüstrisi son 28 aydır artış grafiğini sürdürüyor. Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) verilerine göre sektörün mayıs ayı ihracatı yüzde 8 artışla 2,8 milyar dolar oldu. Sektör, toplam ihracattan aldığı yüzde 20'lik payla bir kez daha Türkiye ihracatının beşte birini tek başına gerçekleştirdi.

Mayıs ayı performansında otomotiv yan sanayindeki yüzde 24 artış etkili olurken, binek otomobiller ihracatı ise yüzde 4 düştü. En büyük pazarlarımız olan Almanya ve İtalya'ya yüzde 5, Fransa'ya da yüzde 16 artış yaşanırken, ABD'ye ihracat yüzde 50 azaldı.

Türkiye ihracatının 12 yıldır lideri otomotiv endüstrisindeki artış grafiği aralıksız 28 aydır sürüyor. Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) verilerine göre sektörün mayıs ayı ihracatı bir önceki senenin aynı dönemine göre yüzde 8 artışla 2,8 milyar dolar oldu.

Bugüne kadarki en yüksek mayıs ayı ihracatına imza atan sektörün, toplam ihracattan aldığı pay da yüzde 20 olarak gerçekleşti. Otomotiv endüstrisi, ocak-mayıs dönemi olan ilk beş aylık ihracatını da yüzde 17 artırarak 13 milyar 894 milyon dolara çıkardı ve Türkiye ihracatında ilk sıradaki yerini korudu.

Mayıs ayı performansındaki temel etken; otomotiv yan sanayi ihracatındaki yüzde 24 oranındaki artış olurken, binek otomobiller ihracatı ise yüzde 4 düştü. En büyük pazarlarımız olan Almanya ve İtalya'ya yüzde 5 artış kaydedilirken, Fransa'ya artış ise yüzde 16 olarak gerçekleşti. İhracat mayısta Amerika Birleşik Devletleri'ne ise yüzde 50 düştü.

Otomotiv yan sanayi ihracatı yüzde 24 arttı

Ürün grupları bazında bakıldığında, mayısta otomotiv yan sanayi ihracatı yüzde 24 artışla 1 milyar 8 milyon dolar, binek otomobil ihracatı yüzde 4 azalarak 1 milyar 52 milyon dolar, Eşya taşımaya mahsus motorlu taşıtlar ihracatı yüzde 9 yükselerek 471 milyon dolar ve Otobüs-minibüs-midibüs ihracatı da yüzde 4 azalarak 149 milyon dolar oldu.

Otomotiv yan sanayiinde en büyük pazar olan Almanya'ya ihracat yüzde 23 artarken, Fransa'ya yüzde 27, Romanya'ya yüzde 47, ABD'ye yüzde 49, Rusya'ya yüzde 56 artış kaydedildi.

Binek otomobillerde en büyük pazar olan Fransa'ya ihracat 23, Birleşik Krallık'a yüzde 23, Hollanda'ya yüzde 122 artarken, Almanya'ya yüzde 29, İtalya'ya yüzde 12, İsrail'e yüzde 19, Polonya'ya da yüzde 36 düşüş gösterdi.

Eşya taşımaya mahsus motorlu taşıtlarda en büyük pazar olan Birleşik Krallık'a ihracat yüzde 7 geriledi. Önemli pazarlardan İtalya'ya yüzde 37, Fransa'ya yüzde 23, Almanya'ya yüzde 26 arttı.

Otobüs-minibüs-midibüs ürün grubunda ise en büyük pazar Almanya'ya yüzde 23, Fransa'ya yüzde 26 ihracat düşüşü görülürken, İtalya'ya yüzde 68, Birleşik Krallık'a yüzde 35 ve İspanya'ya yüzde 184 artış yaşandı.

Almanya ve İtalya'ya ihracatta yüzde 5 artış yaşandı

Ülke bazında bakıldığında en büyük pazar olan Almanya'ya ihracat yüzde 5 artışla 423 milyon dolar, aynı şekilde ikinci büyük pazar İtalya'ya da yüzde 5 artışla 310 milyon dolar oldu. Üçüncü büyük pazar konumundaki Fransa'ya ihracat yüzde 16 artarak 308 milyon dolara çıktı. Fransa'daki yüksek oranda artışta binek otomobiller ihracatının yüzde 23, yan sanayi ihracatının yüzde 27 artması etkili oldu.

Yine önemli pazarlardan Hollanda'ya yüzde 40, Romanya'ya yüzde 42, Rusya'ya yüzde 94 artış yaşanırken, ABD'ye ise yüzde 50 düştü. Hollanda'ya yönelik artışta binek otomobiller ihracatının yüzde 122, yan sanayi ihracatının yüzde 91 artması, Rusya'ya yönelik artışta da yine yan sanayi ihracatının yüzde 56, binek otomobiller ihracatının yüzde 294 artması etki yaptı. ABD'ye yönelik düşüşte ise binek otomobiller ihracatının yüzde 100 düşmesi temel faktör oldu.

AB ülkelerine ihracat artışı yüzde 10 oldu

Ülke grubu bazında en büyük pazar olan Avrupa Birliği Ülkelerine ihracat yüzde 10 artışla 2,2 milyar dolar oldu. AB ülkelerinin toplam ihracat içindeki payı da yüzde 80 olarak gerçekleşti. Alternatif pazarlar arasındaki Afrika Ülkelerine ve Bağımsız Devletler Topluluğu Ülkelerine yüzde 33'er artış, Ortadoğu Ülkelerine yüzde 17 düşüş yaşandı.

İhracatçılara uyarı; İran'a yönelik yaptırımlar yeniden başlıyor

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Ekonomi Bakanlığı İhracat Genel Müdürlüğü'nün bir yazısına atfen İran'a yaptırımların tekrar başlayacağına dikkat çekerek İhracatçı Birlikleri'ni uyardı.
TİM tarafından yazılan yazıda ABD Başkanı Trump'ın 8 Mayıs 2018 tarihinde İran nükleer programına ilişkin P5+1 ülkeleri ile AB tarafından 15 Temmuz 2015 tarihinde imzalanan "Ortak Kapsamlı Eylem Planı"na (Joint Comprehensive Plan of Action -JCPOA) katılma kararından vazgeçtiğini ve İran'ın nükleer programı ile ilgili yaptırımları yeniden uygulamaya başlayacağını açıkladığına dair bilgiler verildiğini hatırlattı.
Yazıda devamla, açıklama sonrasında, Hazine Bakanlığı'nın "Office of Foreign Assets Control -OFAC" biriminin, kararın uygulanması için devreye girdiği, OFAC'tan yapılan yapılan açıklamada, İran'ın nükleer programı ile ilgili yaptırımların 90 gün ve 180 günlük "wind-down" sürelerinin sonunda uygulanacağı; bu sürelerin tamamlanmasından sonra uygulanabilir yaptırımların bütünüyle devreye gireceği; bunun, hem birincil hem de ikincil yaptırımlar alanındaki eylemleri içerdiği belirtildi.
TİM'den gelen uyarının ardından İstanbul Maden ve Metaller İhracatçı Birlikleri üyelerine yönelik olarak bir 'not' hazırlayarak uygulamanın nasıl yapılacağına ilişkin olarak bilgilendirmede bulundu. İMMİB'in hazırladığı not'un detayları şöyle:

ABD'nin Ortak Kapsamlı Eylem Planından Çekilmesi Bilgi Notu
ABD Başkanı Trump 8 Mayıs 2018 tarihinde yaptığı açıklamada:
İran nükleer programının tamamen barışçıl olacağına dair P5+1 ülkeleri (Çin,Fransa, Almanya, Rusya, Birleşik Krallık, ABD), AB ve İran arasında 15 Temmuz 2015 tarihinde imzalanan "Ortak Kapsamlı Eylem Planı"na (Joint Comprehensive Plan of Action -JCPOA) katılma kararından vazgeçtiğini,
İran'ın nükleer programına yönelik olup Ortak Kapsamlı Eylem Planı nedeniyle kaldırılmış olan yaptırımları yeniden uygulamaya başlayacağını bildirmiştir.
Başkan'ın yayınladığı Ulusal Güvenlik Başkanlığı Memorandumu (National Security Presidential Memorandum -NSPM) ile kararın uygulanması için Hazine Bakanlığı'nın "Office of Foreign Assets Control" (OFAC) birimi devreye girmiştir; Dış İşleri Bakanlığının websitesinde ise henüz "güncellenmektedir" ifadesi yer almaktadır.
https://service.govdelivery.com/accounts/USTREAS/subscriber/new linkinden ABD Hazine Bakanlığı'nın websitesindeki güncellemelerle ilgili email aboneliği yapılabilmektedir. Manage Subscription kısmında sadece Sanctions alt sekmelerinden Iran işaretlenir ise, sadece bu konu ile ilgili güncellemeler istenen periyotlar ile email olarak alınabilmektedir.
OFAC'tan yapılan yapılan açıklamada, İran'ın nükleer programı ile ilgili yaptırımların bir kısmının 90 günlük ve bir kısmının da 180 günlük "wind-down" sürelerinin sonunda uygulanacağı; bunun, hem doğrudan hem de dolaylı yaptırımlar alanındaki eylemleri içerdiği belirtilmiştir.

90 günlük wind-down süresi:
Ortak Kapsamlı Eylem Planı nedeniyle daha önce kaldırılmış olup yeniden uygulamaya konacak olan yaptırımlardan 90 günlük wind-down süresine sahip olanlar, 6 Ağustos 2018 tarihinden sonra tekrar uygulanmaya başlayacaktır; söz konusu yaptırımlar aşağıdaki faaliyetleri ve bu faaliyetlerle ilgili hizmetleri kapsayacaktır:
İran Hükümeti tarafından ABD Doları banknotlarının satın alınması veya devralınmasıyla ilgili yaptırımlar;
İran'ın altın ve kıymetli metal ticareti üzerindeki yaptırımlar;
Grafit, ham veya alüminyum ve çelik gibi yarı işlenmiş metaller, kömür, endüstriyel süreçleri entegre etmek için yazılımların İran'a veya İran'dan doğrudan ya da dolaylı satışı, tedariği ya da transferi ile ilgili yaptırımlar;
İran Riyalinin alım satımı, İran toprakları dışında bulunan İran Riyali cinsinden önemli fonların ve hesapların bakımı ile ilgili önemli işlemlere yönelik yaptırımlar;
İran devlet borcunun satın alınması, borca katkı alınması veya borcun kolaylaştırılmasını öngören yaptırımlar;
İran'ın otomotiv sektörü üzerindeki yaptırımlar.
Ek olarak, 6 Ağustos 2018'de sona eren 90 günlük wind-down sürecini takiben, ABD hükümeti, ABD'deki JCPOA ile ilgili aşağıdaki yetkileri iptal edecektir:
İran menşeli halılar ve gıda maddelerinin ABD'ye ithalatı ve bununla ilgili olarak
İran İşlem ve Yaptırımları Yönetmeliği (Iranian Transactions and Sanctions Regulations, 31 C.F.R. part 560 (ITSR)) altında genel lisanslar uyarınca bazı finansal işlemler;
İran'a Ticari Yolcu Uçağı ve İlgili Parça ve Hizmetlerin İhracatı ve Yeniden İhracatına İlişkin Etkinlikler için Lisanslama Politikası Bildirimi (Statement of Licensing Policy for Activities Related to the Export or Re-export to Iran of Commercial Passenger Aircraft and Related Parts and Services (JCPOA SLP)) ile bağlantılı olarak yayınlanan özel lisanslar çerçevesinde yapılan faaliyetler;
JCPOA SLP kapsamında yetkilendirme için uygun faaliyetler için sözleşmelerle ilgili olarak General License I uyarınca yürütülen faaliyetler

180 günlük wind-down süresi:
Ortak Kapsamlı Eylem Planı ne-

deniyle daha önce kaldırılmış olup yeniden uygulamaya konacak olan yaptırımlardan 180 günlük wind-down süresine sahip olanlar, 4 Kasım 2018 tarihinden sonra tekrar uygulanmaya başlayacaktır; söz konusu yaptırımlar aşağıdaki faaliyetleri ve bu faaliyetlerle ilgili hizmetleri kapsayacaktır:
Islamic Republic of Iran Shipping Lines (IRISL), South Shipping Line Iran ve bağlı kuruluşları da dahil olmak üzere İran'ın liman işletmecileri, gemicilik ve gemi inşaat sektörleri üzerindeki yaptırımlar;
National Iranian Oil Company (NIOC), Naftiran Intertrade Company (NICO), and National Iranian Tanker Company (NITC) ve diğer şirketler vasıtasıyla İran'dan petrol, petrol ürünleri ve petrokimyasal ürünlerin satın alımını içeren işlemlerde yaptırımlar;
Section 104(c)(2)(E)(ii) of the Comprehensive Iran Sanctions and Divestment Act of 2010 (CISADA)'da açıklanan İranlı finansal kurumlar ve İran Merkez Bankası için finansal mesajlaşma hizmetlerinin sağlanmasına yönelik yaptırımlar;
Sigorta hizmetleri, sigorta veya reasürans sağlanmasına ilişkin yaptırımlar;

İran'ın enerji sektörüne yönelik yaptırımlar

Ek olarak, daha önce General License H kapsamında yetkilendirilmiş olan, ABD dışında olup ABD'li bir kişi tarafından kurulan veya yürütülen kuruluşların da yetkilendirmesi kaldırılacaktır.

ABD'li veya İranlı olmayanlar için:

Wind-down süreleri içerisinde İran ile yaptırım uygulanmaya başlanacak türde faaliyetlerin yavaşlatılması/sonlandırılması önerilmektedir.

Wind-down süresinin bitiminden önce (faaliyetin türüne göre 6 Ağustos veya 4 Kasım 2018 tarihinden önce) İranlı bir tarafa gönderilmiş olan malın veya sağlanmış olan hizmetin ödemesi, İranlı taraftan wind-down süresinin bitiminden sonra (faaliyetin türüne göre 6 Ağustos veya 4 Kasım 2018 tarihinden sonra) alınacak ise, ABD hükümeti aşağıdaki şartlar ile bu ödemenin alınmasına izin verecektir:
8 Mayıs 2018 tarihi öncesi yapılmış olan yazılı bir sözleşme var ise söz konusu faaliyet, gerçekleşme/teslimat zamanında geçerli olan ABD yaptırımlarına uyumlu ise
Bu esnada ödemeler ABD yaptırımları ile uyumlu olmalıdır. İşlemler, düzenlemelerden muaf değilse veya OFAC tarafından yetkilendirilmedikçe; ödemeler ABD'li kişileri veya ABD finans sistemini kapsayamaz.

ABD, şu anda belirtilen parametrelerin dışında kalan vakaları tek tek ele alarak değerlendirecektir

Döviz cinsinden kredi kullanımına ilişkin düzenleme değişikliği hakkında

Denizbank Ekonomik Araştırmalar Birimi

Küresel krizin ardından artan likiditenin etkisiyle, reel kesimin döviz yükümlülüklerinin milli gelire oranı 2008 yılında %19'dan'da 2018 yılında %38 seviyesine yükseldi.

Buna yanıt olarak otoriteler, değişen uluslararası ekonomik ve finansal ortamı da dikkate alarak, reel kesimin artan kur riskinin etkin bir şekilde yönetilebilmesi için Ocak 2018'de 32 Sayılı Karar'da döviz cinsinden kredi kullanımına ilişkin düzenleme değişikliğine gitti.

2 Mayıs'ta uygulamaya geçilen ilk etap düzenlemesi ile döviz borçlarının toplamı 15 milyon $ altında olan firmaların döviz kredi bakiyesi son üç mali yıldaki döviz gelirlerinin toplamıyla sınırlandırılırken, dövize endeksli kredi uygulaması da sona erdirildi.

2018 yılı Mart ayı verilerine göre 32 sayılı karardaki değişikliklere tabi olan 44 bin firmanın 43 milyar $ tutarındaki kredileri reel kesim döviz borcunun %16'sını oluşturuyor.

İkinci etap kapsamında ise, reel kesim döviz borcunun yaklaşık dörtte üçünü oluşturan 15 milyon $ üstünde YP kredisi bulunan firmalar için veri toplanması, analiz ve düzenleme çalışmaları devam ediyor.

Her iki etap tamamlandığında düzenleme, reel kesim döviz borcunun %90'ını denetim altına alarak önemli bir makro ihtiyati çerçeve oluşturacak.

Kur riski yönetimi mevcut konjonktürde reel sektör için hayati önem taşımakla birlikte, bunun tüm şirketler için standart bir düzenlemeye tabi tutulmasının serbest piyasa mekanizmasını olumsuz etkileyebilir.

Düzenlemenin, firmalara gereksiz hedge yükü getirerek piyasalarda döviz talebi yaratması ve faizleri artırması ihtimallerinin yanı sıra, katma değer yaratacak yatırımları zorlaştırarak yatırım, istihdam ve büyümeye olumsuz etki yapma riskini göz önünde bulundurulmalı.

Kur riskinin, her firmanın faaliyet ve finansal yapısı dikkate alınarak farklı esaslarla yönetilmesi gerekiyor. Düzenleme ile döviz kuru şoklarına karşı kırılganlığı farklılık gösteren büyük ve küçük şirketlerin kredi temin koşullarını ayrıştırılması anlamlı olmakla birlikte, şirket büyüklüğünden bağımsız olarak sadece döviz cinsinden kredi büyüklüğünü esas alan 15 milyar $ krediye sahip olma kriteri bu amaca hizmet etmeyebilir.

Son dönemde döviz kredisi kullanmayı tercih etmeyen büyük şirketleri de üç yıllık döviz geliri tutarı ile sınırlandıracak bu uygulamanın; EIB, EC, EBRD, IFC gibi uluslararası finansman kuruluşlarından sağlanan uygun maliyetli kredilerin Türk firmalarına kullandırımında sıkıntı yaratması ve nakit akışı üzerinden değerlendirme yapılan proje finansmanı kredilerini açıkta bırakması riski ortaya çıkmaktadır.

TURKTRADE Görüşleri

32 Sayılı Karar'da değişiklik ile ilgili...

Dernek yönetimimiz, TPKK 32 Sayılı Kararda Değişiklik Yapan 32/46 Tebliğ ve 17/02/2018 Tarihli TCMB Yönetmeliği ile ilgili görüşlerini paylaşmak üzere 27.04.2018 tarihinde Hazine Müsteşarlığı'nda, Hazine Müsteşarlığı ve TCMB yöneticilerini ziyaret etmiştir. Toplantıda 32 sayılı kararın revizyonuna ilişkin yolladığımız yazılı görüşlerimizi detaylı olarak anlatma imkanı bulunmuştur. Ziyaretimizin yapıldığı gün,grup firmalarının risk ve döviz gelirlerine konsolide bazda bakılmasına imkan verecek düzenlemenin yapıldığı bilgisi alınmıştır. Toplantı sonrasında, 15 Milyon USD üzerinde borçlanması olan şirketler için yapılacak muhtemel düzenlemelerde dikkate alınmasında fayda görülen konular TCMB yönetimine aşağıdaki içerikle gönderilmiştir.

25 Ocak 2018 tarihinde resmi gazete yayınlanan değişikle birlikte, 02 Mayıs 2018'den itibaren 15 milyon USD altında döviz kredisi olan şirketlerin kullanabilecekleri döviz kredisi tutarı son 3 yıl döviz gelirleri ile sınırlandırılmış, bazı şirketler ve döviz kredileri için ise istisnalar getirilmiştir. İlgili tarih itibariyle 15 milyon USD ve üzerinde kredisi olan şirketler için ise herhangi bir kısıtlama öngörülmemiştir. Yayınlanan mevzuatın, özel sektörün kur riski yönetimi için planlanan iki aşamalı düzenlemelerin ilk aşaması olduğu ve ikinci etap düzenleme ile yüksek tutarlı döviz kredisi kullanan şirketler için de taşıyacakları açık pozisyonun hedge edilmesine yönelik yükümlülükler getirileceği açıklanmıştır. 17 Şubat 2018 tarihlinde resmi gazete yayınlanan yönetmelik, 15 milyon USD üzerinde döviz kredisi bulunan şirketler için getirilen düzenlemenin takip alt yapısını

TÜRKİYE DIŞ TİCARET DERNEĞİ
TURKTRADE
FOREIGN TRADE ASSOCIATION OF TURKEY

oluşturma amacıyla yayınlanmıştır.

Türk Parasını Koruma Kanununda değişiklik yapan 32/46 sayılı tebliğ ve 17/02/2018 tarihli TCMB Yönetmeliğine ilişkin görüş ve önerilerimiz aşağıda değerlendirmenize sunulmaktadır;

1. Kur riski, her şirket özelinde kendi faaliyet ve finansal yapısı dikkate alınarak farklı esaslarla yönetilebilir.

• Hesaplanan açık pozisyonun ne kadarının, ne kadar süre ile ve ne kadar zaman içinde hedge edilmesinin zorunlu olacağı belirlenirken, yapılacak detay çalışmalar ile sadece şirketin devamlılığı ve makroekonomik dengeler üzerinde risk doğuran durumların ortadan kaldırılması hedeflenmeli bu amaca hizmet edecek kriterler belirlenmelidir.

• Tüm yapılara uyan standart bir uygulama oluşturmak finansal açıdan çok mümkün değildir. Örneğin, bazı durumlarda Şirketin faaliyet yapısı Doğal Hedge'e müsait olabilir, bu durumda hedging işlemine ihtiyacı olmayan bir şirkete yasal yükümlülükler nedeniyle zararına hedging işlemi yaptırılması durumunda kalınabilir. Döviz cinsinden borçlanmaya getirilen sınırlamadaki eksiklikler ve gereğinden fazla hedge zorunluluğu getirilmesi hem şirketler hem de piyasa açısından olumsuz sonuçlara sebep olabilir.

• Hedge işlemlerine ilişkin yönetmelik çıkmadan birtakım istisnaları içermesi amacıyla özel sektörden, konuyla ilgili sivil toplum kuruluşlarından, oda ve birliklerden öneriler alınabilir. Grup şirketlerinde hissedarlar, kur riskini konsolide bazda izliyor ve hedge ediyor olabilirler. Döviz kurundaki artışın yaratacağı riski yönetebilecek güçteki şirketlere hedge zorunluluğundan muafiyet tanınmalıdır.

2. 32 sayılı kararın değiştirilmesindeki amaç her ne kadar dövizle borçlanmayı sınırlandırmak ve döviz talebini azaltarak piyasada maruz kalınan kur risklerini azaltmak olsada, yapılan değişiklikler ve uygulamaya ilişkin yapılan açıklamalar tam tersine dövize talebi artıran ve TL faizlerin daha da yükselmesine sebep olma riski taşımaktadır.

• Döviz yerine TL borçlanılması veya hedge işlemlerinin artması, TL faizlerinin daha da yükselmesine sebep olabilir, düşük faiz hedefi zarar görebilir, bazı firmaların finansmana erişimi sınırlanabilir. Uzun vadeli kredi ihtiyacı TL borçlanma ile yeterince karşılanamayacağından, firmalarda likidite/refinansman sorunu doğabilecektir.

• Dövizle borçlanmanın sınırlandırılması ve TL faizlerin yükselmesi, yatırımların ve dolayısıyla istihdamın da azalmasına sebep olabilecektir.

• TL cinsinden uzun vadeli kredi imkanı sınırlı olduğundan, yurtdışı finans kurumlarından sağlanan borçlanmaların kapsam dışında bırakılması değerlendirilmelidir.

• Fonksiyonel para birimi döviz cinsinden olan firmalar 2. Etap düzenlemenin getireceği yükümlülüklerden muaf tutulmalıdır.

3. İlk etap düzenleme ile ikinci etap düzenlemeye tabi şirketlerin ayrıştırılması için esas alınan 15 milyon USD kriterinin amaca hizmet etmeyeceği düşünülmektedir. Tanımın şirket büyüklüğünü yansıtacak şekilde tümüyle değiştirilmesi, örneğin Türkiye Muhasebe Standartlarına göre finansal tablo hazırlamak ve bağımsız denetimden geçirmek zorunda olan şirketler esas alınarak ayrıştırma yapılması düşünülebilir. Bazı Şirketler Grubunda

ana şirket bugüne kadar borçlanmamayı tercih etmiş olabilir. 15 milyon USD krediye sahip olunmaması ana şirketin küçük olduğu anlamına gelmemektedir. Büyük şirket kriterinin tekrar değerlendirilmesi önem arz etmektedir.

4. Yönetmelikle ilgili olarak, Şirketlerin mevcut statülerine göre bir sınıflama yapılması gerekmektedir. Şöyle ki, halka açık, SPK denetimine ve bağımsız denetime tabi Şirketler zaten 3' er aylık dönemler itibariyle, Şirketlerinin döviz varlıklarını ve döviz yükümlülüklerini içeren Döviz Pozisyonu Tablosunu Mali Tablolar ile birlikte yayınlamaktadırlar.

Söz konusu Şirketler zaten bağımsız denetime tabi olduklarından, denetim sözleşmeleri bulunmaktadır. Söz konusu Döviz Pozisyon Tablosu da denetim kapsamında olduğundan dolayı bağımsız dış denetime tabi olan halka açık Şirketlerin ayrıca bir denetim sözleşmesi yapması ve ayrı bir denetim ücreti ödemesi gerekmemelidir.Denetime tabi olan şirketlerin mevcut sözleşmelerine yapılacak bir ilave ile talep edilen denetim çalışmasını tamamlaması değerlendirilmelidir.

Ayrıca denetim şirketleri henüz kapsamın kendi açılarından netleşmediğini belirtmekte ve henüz sözleşme imza aşamasına geçememektedir, bu durumda sözleşmelerin sisteme yüklenmesi için belirlenmiş 30 Mayıs 2018 tarihine kadar sürecin yetişmeme ihtimali söz konusudur.

5. 3'er aylık bildirim dönemleri takip eden ayın son günü olarak yayınlamış olup, söz konusu tarih halka açık Şirketlerin Mali TablolarınınKAP'ta yayınlanmasından öncedir.SPK mevzuatına göre bu durum değerlendirilmelidir. Raporlama tarihinin Şirketlerin Mali Tablolarını KAP 'ta yayınlama tarihinden sonra olmasının SPK mevzuatına göre daha uygun olacağı görüşündeyiz.

6. Mevzuatta Şirketlerin türev araçları yalnızca SPK tarafından yetkilendirilmiş kuruluşlar aracılığı ile yapmaları öngörülmüş olup bu sınırlama Şirketlerin koruma amaçlı işlem limitlerini daraltarak firmaların daha fazla emtia ve döviz riskine maruz kalmasına,



ayrıca işlem maliyetlerinin artmasına yol açmaktadır. Bilindiği üzere, emtia fiyatları Yurtdışında yer alan ve ağırlığı Londra'da bulunan organize Borsa'lar tarafından belirlenmektedir. Dünya ile entegre bir konumda bulunan Türkiye'de kurulu Şirketler, emtia risklerini yönetmek için türev işlemleri yapmaktadırlar. Söz konusu işlemler, Türkiye'de kurulu, BBDK denetimine sahip Banka'lar aracılığı ile gerçekleştirilmektedir. İşlemlerle ilgili Limit tahsisleri, risk takibi ve diğer konular, Türkiye'de takip edilmekle birlikte, işlemlerin organize Borsa'nın kurulu olduğu (Örneğin Londra) Şehir ya da Ülke'de gerçekleştirilmesi, operasyonel kolaylıklar ve işlem hızları nedeniyle tercih edilebilecektir. Dolayısıyla, Türkiye'de Yerleşik Bankaların, kontrolü ve denetimi ile yapılan koruma amaçlı (hedge) bu tip işlemlerin yurtdışındaki kurumlarla yapılabilmesi SPK mevzuatında olduğu üzere Kişilerin/Şirketlerin inisiyatifine bırakılmalıdır.

7. Döviz pozisyonu hesaplanırken ; TFRS açısından kur riskinden korunma muhasebesine ("hedge-accounting" tanımı kapsamında "cashflowhedge" ve "net investmenthedge") konu edilebilen yükümlülüklerin (örneğin döviz cinsinden veya dövize bağlı gelir getirecek yatırımların finansmanı için alınan krediler, döviz cinsinden elde edilecek gelirlerle geri ödemesi yapılacak krediler vb.) pozisyon tablosunda "döviz cinsinden yükümlülük" toplamından indirilmek suretiyle dikkate alınması daha uygun olacaktır. Aksi takdirde, bu kalemi kullanarak kur riskine karşı koruma sağlayan şirketlerin TCMB raporlamasına göre oluşan pozisyonları yanıltıcı olacaktır.

8. Bazı şirketlerin gelirlerinin büyük bir kısmı döviz cinsinden olmasına rağmen, Türkiye'de yerleşik firmalara hizmet verdikleri için, yani döviz geliri yurtdışından değil, yurtiçinden geldiği durumda, bu gelirin hesaplamaya dahil edilmeyeceği anlaşılmaktadır.

Örneğin, dış ticarete hizmet veren Lojistik şirketleri ve limanlar, enerji sektörü gibi gelirlerinin büyük kısmı dövize endeksli olan, bu durumdaki şirketlerin orta-uzun vadeli döviz kredisi kullanımlarına yasak getirmek, teşvik belgesi olmayan yatırımları için orta-uzun vadeli kredi temin edememeleri anlamına gelecek ve bu durum yatırımların yurtdışına kaydırılması tehlikesini doğuracaktır.

TL kredi maliyetlerinin çok yüksek olmasının yanı sıra, bankalardan orta-uzun vadeli TL kredi fiyatlaması almanın zor olduğu dikkate alınmalıdır.

İhracat taahhüdü içermeyen, yani vergi-resim-harç istisnası içermeyen döviz kredilerinin kullanımı için Döviz geliri tanımının kapsamının genişletilerek, dövize dayalı varlık ya da değeri dövize dayalı olarak belirlenen tüm satışların "döviz geliri" tanımına eklenmesi, önerilmektedir.

Bu kapsamda döviz geliri tanımında önerilecek değişiklik talebini destekleyebilmek adına, sektörler özelinde karşılaşılan örneklerden yola çıkılarak öneriler oluşturulabilir.

TURKTRADE Görüşleri

Emtia hedgingi hakkında

Derneğimiz Hazine Müsteşarlığı,Mali Sektörle İlişkiler ve Kambiyo Genel Müdürlüğü'ne hitaben, şirketlerin riskten korunmak amacıyla kullandıkları türev ürünlerden, "emtia hedging" işlemlerini gerektiğinde yurtdışından yapmalarına olanak tanıyacak düzenlemenin yapılması amacıyla aşağıdaki yazıyı göndermiş olup, konu takip edilmektedir.

"Malumları olduğu üzere, 32 sayılı kararın Madde 6 (7.fıkra) ve Madde 15 (d, ii fıkrası) uyarınca, "Sermaye Piyasası Kurulu tarafından yetkilendirilmiş aracı kuruluşlarca, dövize ve kıymetli madene dayalı vadeli işlem ve opsiyon sözleşmeleri dahil sermaye piyasası mevzuatına göre düzenlenmiş her türlü türev araçların alım satımı, Sermaye Piyasası mevzuatı çerçevesinde teşkilatlanmış borsalarda yapılır" denmekte iken, SPK Mevzuatında ise "Türkiye'deki yerleşik kişilere yönelik tanıtım, reklam ve pazarlama gibi faaliyetlerde bulunulmaması şartıyla, yatırım kuruluşları da dahil Türkiye'de yerleşik kişilerin tamamen kendi inisiyatifleri doğrultusunda, yurt dışında yerleşik finansal kuruluşlardan aldıkları her türlü yatırım hizmet ve faaliyeti ile bu kuruluşlar nezdinde açtıkları hesaplar, söz konusu hesaplara gönderilen nakit ve diğer kıymetler ile bu hesaplar üzerinden gerçekleştirdikleri işlemler bu Tebliğin kapsamı dışındadır. "denmektedir. Özetle 32 sayılı Kararda türev ürünlerin alım-satımı SPK mevzuatına göre teşkilatlanmış borsalarda yapılır denirken, SPK mevzuatında ise yurtdışından bu hizmetlerin alınması kişi/şirketlerin inisiyatifine bırakılmıştır.

32 Sayılı kararda şirketlerin türev araçları yalnızca SPK tarafından yetkilendirilmiş kuruluşlar aracılığı ile yapmaları öngörülmüş olup, bu sınırlama Şirketlerin koruma amaçlı işlem limitlerini daraltarak firmaların daha fazla emtia ve döviz riskine maruz kalmasına, ayrıca işlem maliyetlerinin artmasına yol açmaktadır. Bilindiği üzere, emtia fiyatları Yurtdışında yer alan ve ağırlığı Londra'da bulunan organize Borsa'lar tarafından belirlenmektedir. Dünya ile entegre bir konumda bulunan Türkiye'de kurulu Şirketler,emtia risklerini yönetmek için türev işlemleri yapmaktadırlar. Söz konusu işlemler, Türkiye'de kurulu, BBDK denetimine sahip Banka'lar aracılığı ile gerçekleştirilmektedir. İşlemlerle ilgili Limit tahsisleri, risk takibi ve diğer konular, Türkiye'de takip edilmekle birlikte, işlemlerin organize Borsa'nın kurulu olduğu (Örneğin Londra) Şehir yada Ülke'de gerçekleştirilmesi, operasyonel kolaylıklar ve işlem hızları nedeniyle kolaylık sağlayacaktır.
Yukarıdaki gerekçelerle TPKK 32 sayılı Kararın ilgili maddelerinin (Madde67.fıkra ve Madde15d-ii fıkrası) SPK mevzuatının 11.07.2013 ve 28704 sayılı tebliğin 3p,4 ,9 ve 75 no'lu maddeleri ile uyumlu hale getirilmesi ve şirketlerin emtia hedgingi gibi korunma amaçlı kullandıkları türev ürünlerde, direk yurtdışındaki Borsalardan hizmet almalarını engelleyen maddelerin kaldırılmasının değerlendirilmesini arz ederiz."

İran, 1300 ürünün ithalatını yasakladı

İran genelinde döviz kurlarının yükselmesinin ardından yönetim, yaklaşık 1,300 adet ürünün ülkeye ithal edilmesini yasakladı. ABD'nin İran ile nükleer anlaşmadan çekilmesi ve bu ülkeye yaptırımlara başlayacağını açıklaması üzerine, döviz kurlarında yüksek artışlar yaşanıyor. Ülke genelinde döviz kurunun yükselmesi, başkent Tahran da dahil olmak üzere çeşitli kentlerde birçok gösteri ve protestoya neden oldu.

Yerel haberlere göre İran Sanayi ve Ticaret Bakanı Mohammad Shariatmadari, 1,339 adet ürünün ülkede de üretilebileceğini belirterek ülkeye ithalinin yasaklandığını duyurdu.

İthali yasaklanan ürünler arasında beyaz eşya, tekstil ürünleri, ayakkabı, deri ürünleri, mobilya ve sağlık ürünlerinin yer aldığı belirtilirken, ABDnin yaptırım tehditlerinin İran'ı dayanıklı bir ekonomi yolunda adım atmaya yönelttiği vurgulandı.

Ülke genelinde döviz kurunun yükselmesi, başkent Tahran da dahil olmak üzere çeşitli kentlerde birçok gösteri ve protestoya neden oldu.

Konuya ilişkin yerel bir televizyon kanalına konuşan Tahran Vali Yardımcısı Abdolazim Rezaie ise Tahran protestolarında kimsenin zarar görmediğini söyledi.

Öte yandan İran Meclis Başkan Yardımcısı Mesud Pizişkiyan, ekonomik kriz nedeniyle "olağanüstü hal ilan edilmesi ve ülkenin eyalet sistemiyle yönetilmesi" gerektiğini belirtti.

Pizişkiyan, Tebriz kentinde düzenlediği basın toplantısında, "İçinde bulunduğumuz şartlar göz önünde bulundurulduğunda, kangrene dönüşmüş olan ekonomik durumu yönetmek için olağanüstü hal ilan edilmelidir. Yolsuzlukla bu şekilde mücadele edilmesi gerekir" dedi.

Yolsuzlukların önüne geçebilmek için ülkede para dolaşımının kayıt altına alınması gerektiğini dile getiren Pizişkiyan, "İslam tarihinin ilk dönemlerinde ve şu an modern dünyada uygulanan eyalet sistemi İran'da da uygulanmalıdır. Eyalet ve vilayet yönetimi İslami bir modeldir. Bundan faydalanmalıyız." ifadelerini kullandı.



AB ülkeleri ekonomi müsteşarları Bursa'da otomotiv sektörünü incelediler

Otomotiv endüstrisi hakkında incelemelerde bulunmak üzere Bursa'ya gelen Avrupa Birliği üye ülkelerinin ekonomi müsteşarları, Bursa Ticaret ve Sanayi Odası ev sahipliğinde düzenlenen toplantıda bir araya geldi.

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası bünyesinde faaliyetlerini sürdüren Bursa AB Bilgi Merkezi, 'Türk Otomotiv Endüstrisinin AB Entegrasyonu, Otomotiv Sanayiinde Fırsatlar ve Gelecek Senaryoları' konulu toplantıya ev sahipliği yaptı. Avrupa Birliği üye ülkelerinin ekonomi müsteşarlarının katılımlarıyla düzenlenen toplantıya BTSO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Gülmez, BTSO Meclis Başkan Yardımcısı Murat Bayizit, Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) Başkanı Baran Çelik'in yanı sıra Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) ve Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği'nden (TAYSAD) yetkililer katıldı.

BURSA OTOMOTİV ENDÜSTRİSİNE GÜÇ KATIYOR

Toplantının açılış konuşmasını gerçekleştiren BTSO Meclis Başkan Yardımcısı Murat Bayizit, Bursa'nın 50 yılı aşan üretim tecrübesiyle Türk otomotiv endüstrisine büyük güç kattığını söyledi. Modern, kalite odaklı ve uluslararası rekabet gücüne sahip Bursa otomotiv endüstrisinin gelişimini hızlı bir biçimde sürdürdüğünü kaydeden Bayizit, uluslararası birçok markanın Bursa'da yatırımlarının bulunduğuna dikkat çekti.

OTOMOTİV, İHRACATI SIRTLIYOR

Söz konusu yatırımların Bursa otomotiv sektörünün ihracatçı kimliğine önemli katkılar sağladığını ifade eden Bayizit, "Bursa, Türkiye otomotiv sanayiinin üretim üssü olmasının yanında aynı zamanda önemli bir ihracat kenti. Uzun yıllardır Bursa'nın ihracat alanındaki en büyük sektörü olmayı başaran otomotiv sektörü, 2017 yılında 9 milyar dolar ihracatla da önemli bir rekora imza attı. Odamızın çalışmalarıyla birlikte ilerleyen süreçte otomotiv sektörü ihracatımızı sırtlamaya devam edecektir." dedi.

OTOMOTİV SEKTÖRÜ AB'YE HAZIR

Yürürlükte olan Gümrük Birliği ve Türkiye'nin AB adaylığının, Türk otomotiv endüstrisinde yol açtığı gelişmelere değinen OİB Başkanı Baran Çelik, "AB'ye uyum çalışmaları kapsamında sektörümüz önemli bir mesafe kat etti. AB ürün ve çevre standartlarının kabul edilmesi ile birlikte şirketlerimizin pek çoğu AB mevzuatına uygun kalite sistem sertifikalarını alarak dünya standartarında kalifikasyon seviyelerine ulaştı. Türk otomotiv endüstrisi, teknoloji ve uluslararası sertifika konularında çok ileri bir aşamada." dedi.

İHRACATIN YÜZDE 77'Sİ AB ÜLKELERİNE

Otomotiv sektörünün Türkiye'nin en büyük ihracatçı sektörü konumunda yer aldığını kaydeden Başkan Çelik, sektörün 2017 yılında Türkiye'nin toplam ihracatının % 18'ini tek başına gerçekleştirdiğine dikkat çekti. AB ülkelerinin Türk otomotiv endüstrisinin en önemli ihraç pazarı olduğunu kaydeden Başkan Çelik, "Türkiye 2017 yılında 1.7 milyon adet motorlu araç üretmiş ve bu üretim rakamının %80'i dünyaya ihraç edilmiştir. Bu dönemde AB ülkelerine gerçekleştirilen ihracat ise toplam otomotiv ihracatımızın %77'sini oluşturmuştur. Bu veri, sektörümüzün teknoloji seviyesini göstermesi açısından son derece önemli." dedi. Bursa'nın da otomotiv endüstrisinin dünya çapındaki merkezlerinden biri olduğunu ifade eden Çelik, sektörün gelişimi adına çalışmaya devam edeceklerini sözlerine ekledi.

Açılık konuşmalarının ardından OSD Genel Sekreteri Osman Sever ve TAYSAD Genel Koordinatörü Süheyl Baybalı, Türk otomotiv endüstrisi hakkında sunumlarıyla devam eden toplantı, soru cevap kısmının ardından sona erdi.

Öte yandan AB ekonomi müsteşarları, Bursa ziyaretlerinin ikinci gününde bazı otomotiv sanayii ve otomotiv yan sanayii firmalarını da ziyaret ederek sektöre ilişkin bilgi aldılar.

DIŞ TİCARET GÖSTERGELERİ

EN ÇOK İHRACAT YAPILAN 20 ÜLKE		NİSAN					OCAK NİSAN					Bin ($)
		Değer 2017	(%)	Değer 2018	(%)	Değişim (%)	Değer 2017	(%)	Değer 2018	(%)	Değişim (%)	
1-	Almanya	1 137 418	8,8	1 365 730	9,8	20,1	4 689 969	9,3	5 570 120	10,1	18,8	
2-	İngiltere	735 874	5,7	851 663	6,1	15,7	2 983 021	5,9	3 479 963	6,3	16,7	
3-	İtalya	707 872	5,5	784 399	5,7	10,8	2 821 172	5,6	3 348 085	6,1	18,7	
4-	Fransa	494 440	3,8	690 100	5,0	39,6	2 101 500	4,1	2 565 168	4,7	22,1	
5-	İspanya	520 643	4,0	686 634	5,0	31,9	1 999 824	3,9	2 563 192	4,7	28,2	
6-	ABD	794 518	6,2	636 824	4,6	-19,8	2 611 190	5,2	2 606 513	4,7	-0,2	
7-	Irak	855 495	6,7	636 467	4,6	-25,6	3 167 359	6,3	2 638 708	4,8	-16,7	
8-	Hollanda	277 657	2,2	422 298	3,0	52,1	1 162 107	2,3	1 690 257	3,1	45,4	
9-	İsrail	249 927	1,9	327 792	2,4	31,2	1 052 658	2,1	1 340 648	2,4	27,4	
10-	Romanya	237 843	1,8	314 066	2,3	32,0	945 454	1,9	1 252 038	2,3	32,4	
11-	Belçika	263 623	2,0	310 621	2,2	17,8	1 036 894	2,0	1 368 895	2,5	32,0	
12-	Polonya	240 132	1,9	287 058	2,1	19,5	1 021 222	2,0	1 161 747	2,1	13,8	
13-	Rusya	161 840	1,3	258 760	1,9	59,9	659 604	1,3	1 074 638	2,0	62,9	
14-	BAE	1 015 361	7,9	255 660	1,8	-74,8	3 637 213	7,2	881 698	1,6	-75,8	
15-	Suudi Arabistan	293 100	2,3	253 626	1,8	-13,5	1 030 966	2,0	903 988	1,6	-12,3	
16-	Bulgaristan	220 972	1,7	225 334	1,6	2,0	836 007	1,6	910 530	1,7	8,9	
17-	Çin	262 653	2,0	218 142	1,6	-16,9	894 291	1,8	919 229	1,7	2,8	
18-	Mısır	155 455	1,2	217 715	1,6	40,0	729 045	1,4	881 397	1,6	20,9	
19-	İran	251 086	2,0	184 900	1,3	-26,4	1 053 336	2,1	945 260	1,7	-10,3	
20-	Cezayir	180 916	1,4	180 425	1,3	-0,3	635 319	1,3	673 262	1,2	6,0	
	Diğerleri	3 803 301	29,6	4 761 224	34,3	25,2	15 600 877	30,8	18 253 929	33,2	17,0	

EN ÇOK İTHALAT YAPILAN 20 ÜLKE		NİSAN					OCAK NİSAN					Bin ($)
		Değer 2017	(%)	Değer 2018	(%)	Değişim (%)	Değer 2017	(%)	Değer 2018	(%)	Değişim (%)	
1-	Almanya	1 629 055	9,2	1 978 007	9,6	21,4	6 037 880	8,9	7 371 798	8,9	22,1	
2-	Rusya	1 495 279	8,4	1 891 375	9,2	26,5	5 878 951	8,6	7 896 430	9,6	34,3	
3-	Çin	1 646 565	9,3	1 779 388	8,7	8,1	6 910 010	10,1	7 819 320	9,5	13,2	
4-	ABD	979 591	5,5	1 084 899	5,3	10,8	3 390 713	5,0	4 108 230	5,0	21,2	
5-	İtalya	843 408	4,7	994 479	4,8	17,9	3 183 677	4,7	3 742 084	4,5	17,5	
6-	İran	741 898	4,2	802 359	3,9	8,1	2 501 436	3,7	2 684 565	3,3	7,3	
7-	Fransa	622 601	3,5	700 700	3,4	12,5	2 423 462	3,6	2 977 862	3,6	22,9	
8-	Hindistan	439 103	2,5	650 167	3,2	48,1	1 842 447	2,7	2 474 911	3,0	34,3	
9-	Güney Kore	465 143	2,6	639 696	3,1	37,5	1 759 200	2,6	2 385 087	2,9	35,6	
10-	İngiltere	496 308	2,8	578 648	2,8	16,6	1 829 419	2,7	2 922 100	3,5	59,7	
11-	İspanya	598 990	3,4	574 158	2,8	-4,1	1 890 607	2,8	2 161 822	2,6	14,3	
12-	Japonya	362 665	2,0	412 032	2,0	13,6	1 257 661	1,8	1 498 726	1,8	19,2	
13-	BAE	527 216	3,0	402 701	2,0	- 23,6	2 067 391	3,0	1 775 119	2,2	-14,1	
14-	Belçika	310 281	1,7	360 800	1,8	16,3	1 129 346	1,7	1 381 494	1,7	22,3	
15-	Brezilya	129 163	0,7	317 249	1,5	145,6	713 342	1,0	945 923	1,1	32,6	
16-	Polonya	257 180	1,4	298 007	1,4	15,9	1 021 038	1,5	1 162 095	1,4	13,8	
17-	İsviçre	303 494	1,7	297 454	1,4	-2,0	952 213	1,4	1 170 281	1,4	22,9	
18-	Hollanda	273 464	1,5	289 790	1,4	6,0	1 013 955	1,5	1 218 833	1,5	20,2	
19-	Çek Cumhuriyeti	204 963	1,2	281 223	1,4	37,2	817 513	1,2	1 086 121	1,3	32,9	
20-	Kanada	106 240	0,6	266 885	1,3	151,2	497 100	0,7	1 056 435	1,3	112,5	
	Diğerleri	5 355 381	30,1	5 954 063	29,0	11,2	21 106 007	30,9	24 606 517	29,8	16,6	

yaşar dış ticaret a.ş.

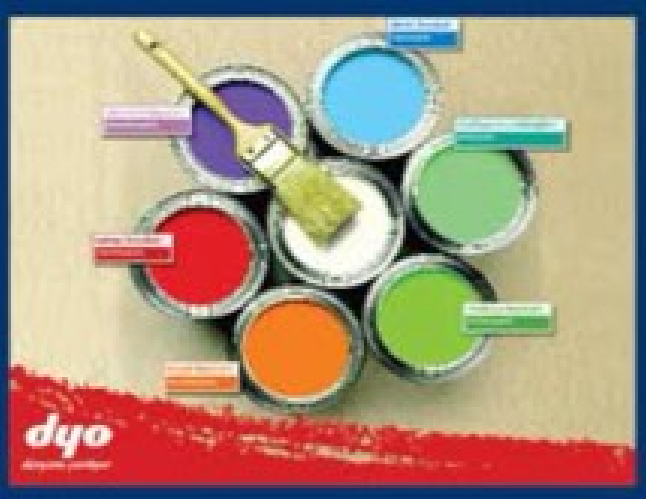
Güçlü uluslararası iş ortakları,
özgün hammadde portföyü ve
yurt çapında stoktan teslim olanaklarıyla;
yurt içinde yem sanayimizin,
yurt dışında gıda distribütörlerinin
hizmetindedir.















Gazi Osman Paşa Bulvarı No: 10/1 Batı İşhanı Kat: 4-5 35210 İZMİR Tel: +90(232) 489 01 21 • Fax: +90(232) 425 66 67 • Web:www.yasardis.com.tr • e-mail:info@yasardis.com.tr

Yaşar





ABD’deki 2 üretim tesisi ve
5 kıtada 70 ülkeye yayılan ihracatı ile
globalleşen bir dünya kuruluşu



Elektrolitik bakır üretiminin ve ihracatının yıldızı

sarkuysan
ELEKTROLİTİK BAKIR SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

www.sarkuysan.com

Şirketler Topluluğumuz

sark wire

sark

DEMİSAŞ

SARMAKİNA
SANAYİ ve TİCARET A.Ş.

SARDA
DAĞITIM VE TİCARET A.Ş.

BEKTAŞ
Bakır Enerji Kablo Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Emek Mahallesi Ağıroğlu Caddesi No: 147 41700 Darıca / KOCAELİ Tel: (0 262) 676 66 00 (20 hat) Faks: (0 262) 676 66 84 E-posta: pazarlama@sarkuysan.com